

С НАМИ ЛЕГЧЕ НАЧАТЬ БИЗНЕС В ИРАНЕ!

ДЕЛОВОЙ ИРАН

№10 2014
(октябрь-декабрь)

РОССИЙСКИЙ БИЗНЕС-ЖУРНАЛ

**Владимир Путин:
С Ираном будем развивать
отношения во всех сферах.
Это наш принципиальный выбор!**



Особенности бизнеса в Иране • Хамадан и Свердловск • Путешествие в Иран

Деловые поездки в Иран

Мы поможем Вам установить прямые контакты с деловыми и предпринимательскими кругами, а также с руководителями профильных министерств и ведомств Ирана.

Мы несем полную ответственность за реальное выполнение намеченной программы переговоров. Более подробную информацию можно найти на www.delovoiiran.ru

+7 903 790-23-45

Наши структуры имеют 20-летний опыт работы с Ираном. Мы проводим постоянный мониторинг состояния экономики, бизнеса и деловой активности современного Ирана, осуществляем маркетинговые исследования, организуем консалтинг в интересах малого и среднего бизнеса России.

Программа поездки включает организацию 4–6 адресных встреч, в том числе с заместителем отраслевого министра. Вылет из Москвы в Тегеран осуществляется по четвергам, прилет в Москву — по понедельникам. Учитывая, что в Иране суббота и воскресенье — рабочие дни, такой график поездки весьма удобен для деловых людей.

Деловой Иран № 10 2015
Российский бизнес-журнал

Отпечатано в типографии «Вива-Стар»,
107023, Россия, Москва, ул. Электровзаводская

Адрес редакции
119049, Россия, Москва, Коровий вал,
д. 7, стр. 1, info@delovoiiran.ru

Тираж 10 000 экз.
Дата выхода 01.02.2015
Цена свободная

Издатель
Р. С. Сафаров

Учредитель
ООО «Деловой Иран»

Главный редактор
Н. Н. Бобкин

Редакционная коллегия
И. Л. Семенов
М. В. Науменко
А. Н. Богачев



УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ!

Одна из целей высшего руководства Ирана и России состоит в развитии торгово-экономических отношений между двумя странами. С этой целью принимаются активные меры по созданию условий для дальнейшего расширения двустороннего сотрудничества. Москва и Тегеран активно проводят переговоры по линии различных государственных ведомств, обмениваются торгово-экономическими делегациями, организуют выставки с участием своих компаний и предприятий, обсуждают перспективы расширения торговых связей на различных форумах и семинарах, проводимых для деловых кругов обеих стран.

Все это, несомненно, открывает новые горизонты для расширения торгово-экономического сотрудничества между нашими странами, создает благоприятные условия для развития отношений во многих сферах среднего и малого бизнеса. Предпринимаемые усилия направлены на повышение товарооборота, оптимизацию его структуры, обеспечение взаимной коммерческой выгоды. Наш журнал стремится быть в гуще этих событий, вносить свой посильный вклад

в расширение экономических связей с Ираном, и мы делаем это искренне.

В очередном номере «Делового Ирана» основное внимание уделено публикации обзоров, статей и другой информации, объединенных единым замыслом — расширить знания нашей читающей аудитории о современных условиях ведения бизнеса в Иране. По сути, этот номер является своеобразным печатным гидом для российских предпринимателей, работающих с иранскими партнерами. Мы стремились дать характеристику делового климата в Иране, подготовить внешнеторговый путеводитель. Вы можете найти здесь обзор нормативно-правовой базы в области государственного регулирования внешнеэкономической и инвестиционной деятельности в Иране, получить рекомендации по доступу на иранские рынки, обоснованно выбрать перспективные направления торговли с местными предпринимателями, узнать специфические особенности, деловые традиции, культурные аспекты иранского бизнес сообщества.

Редакция «Делового Ирана» выступила с инициативой проведения в Москве международной конферен-

ции, посвященной экспорту зерновой, масличной и другой аграрной продукции в Иран. В числе организаторов этого мероприятия были и наши иранские партнеры. Иран становится серьезным импортером зерна, а у России есть все предпосылки для развития этой торговли. Обсуждение путей увеличения экспорта зерновых культур было весьма полезным и будет способствовать успешному развитию бизнеса российских предпринимателей. В этом номере вы имеете возможность ознакомиться не только с материалами конференции, но и с обзором «Оценка потенциала производства и импорта Ираном зерновых культур».

Иран — крупный партнер России на рынке грузоперевозок. Асфальт, морская вода, воздух, железная дорога. Это всего лишь транспортные артерии, которые способствуют и сопровождают развитие вашего бизнеса в Иране. При построении логистических схем в торговле с иранскими партнерами необходимо не только учитывать местные законы, но и четко представлять возможности транспортной инфраструктуры Ирана. Журнал «Деловой Иран» в этом номере знакомит читателей о последних достижениях в развитии транспорта ИРИ и повышении потенциала грузоперевозок на российско-иранском направлении.

Коллектив редакции «Делового Ирана» готов оказывать информационную и организационную поддержку российским деловым кругам в установлении контактов и полезных связей с иранскими партнерами, мы поможем найти наиболее быстрые и удобные пути выхода на рынки Ирана.

Желаем всем успехов!

*Раджаб Сафаров,
издатель журнала
«Деловой Иран»*



СЛОВО ИЗДАТЕЛЯ

1 | Слово издателя

РЕДАКЦИОННАЯ СТАТЬЯ

4 | Торговые отношения России и Ирана в 2014 году: бег на месте или движение к прорыву?

В Москве всерьез объявили о том, что Иран в ближайшее время может стать крупнейшим торговым партнером России на Среднем Востоке и Центральной Азии

РАЗДЕЛ НОМЕРА

20 | Большой форум преподавателей персидского языка и иранистов России

16 декабря 2014 года в резиденции Посольства Исламской Республики Иран в Москве состоялся Большой форум российских иранистов и преподавателей персидского языка

КОГДА ВЕРСТАЛСЯ НОМЕР

30 | Создан Российско-Иранский Совет по общественным связям

В Москве создается общественная организация с широким представительством широкой аудитории, искренне заинтересованной в содействии расширению отношений и связей России с соседним и дружественным нам Ираном

КРУПНЫМ ПЛАНОМ — ТРАНСПОРТ ИРАНА

36 | Основные логистические маршруты Ирана

Иран — крупный партнер России на рынке грузоперевозок. Асфальт, морская вода, воздух, железная дорога. При построении логистических схем в торговле с иранскими партнерами необходимо не только учитывать местные законы, но и четко представлять возможности транспортной инфраструктуры Ирана.



ОСОБЕННОСТИ БИЗНЕСА В ИРАНЕ

64 | Россия готова увеличить в 2015 году экспорт зерна в Иран

Состоялась Первая международная конференция «Экспорт зерновой, масличной и другой аграрной продукции в Иран»

74 | Оценка потенциала производства и импорта Ираном зерновых культур

В связи с ростом населения, производства муки и других пшеничных продуктов емкость иранского рынка зерна увеличивается с каждым годом

90 | Особенности делового климата, условия и рекомендации для развития бизнеса в Иране

В настоящее время создаются благоприятные возможности для более активного участия российских предприятий на иранском рынке

132 | Ассортимент овощей и фруктов на российских прилавках может значительно увеличиться за счет поставок из Ирана

Иран в ближайшее время может стать крупнейшим торговым партнером России на Среднем Востоке и Центральной Азии

ХАМАДАН И СВЕРДЛОВСК

150 | Свердловские технологии и оборудование ждут на иранском рынке — особый интерес есть к совместным проектам в горнодобывающей и горнообрабатывающей промышленности

Правительства России и Ирана договорились оказывать содействие в расширении межрегионального сотрудничества

ПУТЕШЕСТВИЕ В ИРАН

158 | Горные лыжи по-персидски

В непосредственной близости от Тегерана расположены горы Тошал, Дизин и Шемшак, ставшие крупными горнолыжными центрами

روحانے

تدبیر و امید

Россия и Иран заявляют о готовности резко активизировать экономическое сотрудничество вопреки протестам США. Москва согласна закупать иранскую нефть, а Тегеран — российские товары и оборудование. Страны договорились о сотрудничестве в разных отраслях экономики: от поставок зерна до строительства железных дорог общим объемом инвестиций 8,4 млрд евро. В правительстве президента Хасана Роухани считают, что российские друзья, которые в трудные моменты были рядом с Исламской Республикой, должны иметь преимущества на иранском рынке. Это нормально. Президент Ирана отмечает, что Россия немало сделала для того, чтобы программа мирного иранского атома развивалась на территории Ирана, и доказательство тому — сотрудничество двух стран в строительстве для Ирана новой АЭС. Роухани указывает на экономику «как важную составляющую в сотрудничестве обеих стран». Иранский президент убежден, что объемы торгово-экономического сотрудничества двух стран будут самыми большими в регионе. Для этого российские компании должны поспешить успеть занять свою нишу на иранском рынке, а не медлить, опасаясь последствий западных санкций.

حجت الاسلام والمسلمين

دکتر حسن

دولت





Торговые отношения России и Ирана в 2014 году: бег на месте или движение к прорыву?

В 2014 году в российско-иранских торгово-экономических отношениях ожидался прорыв. Россия и Иран подписали меморандум о взаимопонимании сроком действия 5 лет. Планируется заметное расширение торгово-экономических связей между двумя странами. Речь идет о реализации давно ожидавшейся сделки «нефть в обмен на товары». В Москве всерьез объявили о том, что Иран в ближайшее время может стать крупнейшим торговым партнером России на Среднем Востоке и Центральной Азии.

В рамках расширения экономического сотрудничества с Ираном российские компании планируют участвовать в ряде различных проектов на территории Ирана. В частности,

обсуждается строительство и реконструкция инфраструктуры электрогенерирующей промышленности, поставки различной техники, оборудования и потребительских товаров из России в Иран. Исламская Республика, по анонсированному обеими сторонами замыслу, будет оплачивать эти услуги и товары своей нефтью, на торговлю которой до сих пор наложено эмбарго со стороны США и ЕС.

Белый дом протестует, опасаясь потерять монопольное право на экономический диктат в отношении Тегерана. В Вашингтоне, а также в Брюсселе опасаются, что экономическое сотрудничество между Россией и Ираном ослабит последствия западных санкций для Исламской Республики. При этом у западных стран не будет прежних

возможностей в оказании давления на Тегеран не столько в дальнейших переговорах по ядерной программе, сколько в региональной политике Запада. Хотя формально Россия к большому числу санкций отношения не имела и не имеет, к сожалению, фактически большинство российских организаций финансового и банковского секторов, опасаясь неприятных для себя последствий, участвовали в них.

Сейчас время, когда Иран был закрытой страной, уходит в прошлое. Иран становится самым сильным и экономически развитым государством на Ближнем Востоке. И тут России ни в коем случае не стоит упустить момент для того, чтобы стать основным экономическим партнером Ирана.

ОЖИДАЕМОГО ВЫХОДА ИРАНА ИЗ РЕЖИМА САНКЦИЙ НЕ ПОЛУЧИЛОСЬ

На протяжении всего 2014 г. определяющим фактором воздействия на экономическую и финансовую политику Ирана являлись экстерриториальные односторонние санкции США, их союзников и стран Евросоюза в отношении топливно-энергетического и финансового секторов экономики страны. Западные санкции вынуждали руководство Ирана не только уделять особое внимание валютно-финансовому положению страны, но и искать новые пути адаптации производственных структур, финансовых организаций и экономики в целом к воздействию внешних ограничений.

Санкции против Ирана, введенные США, не только не ослабли, но и были продлены из-за того, что действия и политика правительства Ирана, по версии американского руководства, противоречат интересам США в регионе и продолжают создавать угрозу для национальной безопасности, внешней политики и экономики США. Стартовавший в ноябре 2013 года годичный марафон переговоров по ядерной проблеме Ирана так и не завершился пересечением финиша. Стороны надеются к концу марта выработать политические рамки будущего соглашения, а к июлю 2015 завершить подписание документов. Суть непреодоленных разногласий в точности неизвестна, чаще всего СМИ сообщали о том, что причиной срыва переговоров стали разногласия по

поводу схемы снятия санкций, количества разрешенных центрифуг, судьбы реактора в Араке. Однако более весомым представляется вывод о том, что в Белом доме сегодня не готовы или не способны принимать стратегические решения такого мас-

поражении на переговорах только лишь на том основании, что с Ирана так и не сняты санкции Запада. Тегерану не привыкать к санкциям, которые, конечно, сильно бьют по Ирану. Однако стремление ИРИ к успеху на переговорах основывается не только на экономических интересах, речь идет о более рациональной логике иранцев: возвращение Тегерана на мировую арену в статусе равноправного члена международного сообщества. Прошедший переговорный 2014-й год в этом смысле дал Исламской Республике многое. Президент ИРИ Хасан Роухани, выступая по национальному телевидению, заявил о «триумфе великого иранского народа» на переговорах в Вене.

Действительно, в Иране сложившуюся ситуацию не драматизируют, паники в связи с пролонгацией сроков окончания диалога нет, от достижения конечной цели справедливого закрытия своего ядерного досье руководители ИРИ не отказываются. Не произошло и прогнозируемого Западом раскола иранских элит, парламент остается на стороне переговорщиков из правительства, воинственной критики в адрес команды президента Роухани из лагеря консерваторов не последовало. В Иране понимают, что Запад применял санкции сотни раз, и почти всегда — с целью смещения режима. Однако иранская государственность за этот год стала даже прочнее. Рост социального недовольства населения



штаба. Это стало очевидным после того, как США на финальной стадии попытались договариваться, общаясь с Ираном один на один. Сделали это, в итоге, неудачно.

Тем не менее, распространенное мнение о том, что стороны остались фактически на тех же позициях, которые они занимали в 2013 году, нельзя считать бесспорным. Трудно согласиться и с выводом об иранском

دولت ایالات متحده
غیرمنطقی و عهدشکن، د

به آمریکا

ما از تحرک دیپلماسی دولت حمایت میکنیم، پشتیبانی می کنیم، و از آنچه دولت ما انجام میدهد و تلاشهای دیپلماتیک و تحرکی که در این زمینه میکنند، حمایت میکنیم. البته برخی از آنچه در سفر نیویورک پیش آمد، به نظر ما بجا نبود؛ لکن ما به هیئت دیپلماسی ملت عزیزمان و دولت خدمتگزارمان خوشبین هستیم؛ البته به آمریکاییها بدبینیم؛ به آنها هیچ اعتمادی نداریم. ما دولت ایالات متحدهی آمریکا را دوتی غیرقابل اعتماد میدانیم؛ دوتی خودبرتربین، دوتی غیرمنطقی و عهدشکن، دوتی سخت در پیجی تمیز و اقتدار شبکهی صهیونیسم بینالمللی که به خاطر رعایت خواستهها و منافع نامشروع شبکهی صهیونیستی بین المللی مجبورند با رژیم غاصب و جعلی اشغالکنندهی فلسطین مماشات کنند. به دولت آمریکا اعتمادی نداریم، به مسئولین خودمان اعتماد داریم، خوشبین هستیم، از آنها میخواهیم که با دقت، با ملاحظهی همهی جوانب گامها را درست بردارند. محکم بردارند، منافع ملی را یک لحظه به فراموشی نسپارند.

روسیا، جمهوری ایران و آمریکا با یکدیگر به صورت مستقیم و تلفنی گفت و گو کردند. هر دو طرف بر حل مسالمت آمیز مسأله هسته ای ایران تاکید کرده و خواستار ایجاد چهار جوبی معین برای حل مشکلات شدند.

رهبر معظم انقلاب با اعلام حمایت از تحرک دیپلماسی دولت جمهوری اسلامی، دولت آمریکا را دوتی خود برتر بین، عهد شکن، بی منطق، غیرقابل اعتماد و در تصرف شبکه صهیونیسم بین المللی خواندند. ایشان همچنین افزودند برخی از آنچه در سفر نیویورک پیش آمد نا بجا بود.

باراک اوباما اندکی بعد از تماس تلفنی با رئیس جمهور ایران در نشست خبری بعد از دیدار با نخست وزیر رژیم صهیونیستی ماریانو راکیه تاکید کرد که بر جلوگیری از دستیابی ایران به سلاح هسته ای متعهد است و افزود با چشم اندازی باز وارد مذاکره شدیم. هیچ گزینه ای از جمله گزینه نظامی را از روی میز نرفته ایم. او اضافه کرد تا زمانی که طرف ایرانی گام عملی بردارد آمریکا نیز اقدامی صورت نخواهد داد.

رئیس جمهوری ایران در مجمع عمومی متحد؛ ایران به دنبال تعامل سازنده با اسرائیل و منافع مشترک با دیگر کشورهای منطقه است. افزایش تنش با ایالات متحده نیز بستن مسکن امور پروژ دلتا و دیال کرده؛ در صورت عدم سیاسی رهبر خودداری از دنبال کردن منافع گروه های طلبه می توان به چار جوبی برای مدیریت رسیدن در این چار جوبی موضع برادر، احترام اصول مسلم تستاخته شده بین المللی با این البته در این زمینه انتظار ما از واشنگتن شد و اعداست.

دیدار وزرای امور خارجه و جوب نشست تاریخ انقلاب اسلامی مذاکرات از سوی کا مشتمل بر زبانی شد

۱۳۹۲ خرداد

۱۳۹۲ خرداد

страны незаметен, определенное разочарование деловых кругов и промышленников есть, но бизнес готов подождать отмены санкций. Как видно, нарушить иранское политическое равновесие не удалось.

Более того, проигравшей стороной иранцы считают администрацию президента США и персонально Обаму. Глава Америки вновь не смог преодолеть как сопротивление собственного конгресса, так и противодействие соглашению с Ираном главных союзников Вашингтона на Ближнем Востоке — Израиля и Саудовской Аравии. Во многом именно в этой связи Иран опасается того, что и после дополнительно отводимых на завершение переговоров семи месяцев, американцы так и не смогут поставить свою подпись под окончательным документом. Об этом говорят в Тегеране на самом высоком уровне, понимая, что легких путей выхода из 35-летней американской осады быть не может. Впервые за долгие годы Иран осознанно пошел на установление прямых контактов с руководством США. Принципиальная готовность Тегерана к нормализации отношений с Вашингтоном сохраняется.

Глава государства аятолла Али Хаменеи и после отказа американцев подписывать соглашение по иранской ядерной программе продолжает поддерживать действия на переговорах нынешней администрации президента Хасана Роухани. Лидер ИРИ убежден, что правительство Ирана делает все возможное, «чтобы убедить мир в своем неотъемлемом праве на мирное использование ядерной энергии». Во-вторых, по мнению Хаменеи, нынешние переговоры показали всему миру отсутствие других кроме дипломатических способов закрытия ядерного досье Ирана.

В-третьих, международное сообщество, следящее за ходом переговоров, имеет неоспоримую возможность убедиться в предвзятости Израиля, демонстрирующего полное пренебрежение к мнению входящих в «шестерку» международных посредников ведущих государств мира, имеющих мандат ООН. В-четвертых, идя на поводу Эр-Рияда, грозящего миру приобретением ядерного оружия, США выступают против режима нераспространения, провоцируя появление в регионе новых обладателей военного атома.

И, наконец, не способствовало прогрессу в ходе переговоров и то, что США отодвигали от этого процесса не только Россию и Китай, но и своих европейских союзников. Часто переговоры проводились на двусторонней основе, так как считалось, что договариваться должны напрямую представители американской и иранской стороны. В Тегеране не без оснований полагают, что терпение американских союзников, которых Вашингтон заставил присоединиться к своим односторонним санкциям против Ирана, иссякает, и они балансируют на грани отказа от дальнейшей поддержки односторонних действий США.

До введения в январе 2012 года последнего транша односторонних санкций США и Евросоюза товарооборот между США и Ираном составлял всего 238,5 млн долл. США (экспорт США — 229,5 млн долл. США, импорт — 9 млн долл. США). А лишь за 9 месяцев 2011 г. совокупный товарооборот Ирана со странами Европейского союза превышал 20 млрд евро. Основными торговыми партнерами ИРИ в Европе являлись Германия, Италия, Франция, Нидерланды и Испания. Азиатские союзники США также понесли существенные потери. Япония вообще торговала с Ираном почти на уровне

всей Европы (16 млрд долларов), Республика Корея потеряла от санкций почти 10 млрд долларов. Для всех этих стран американские потери от санкций против Ирана — слабое утешение. Хотя с 1995-го по 2012 год США недополучили около 175 миллиардов долларов потенциальной экспортной выручки от торговли с Ираном.

Тем не менее, президент Обама накануне последнего раунда переговоров продлил еще на один год действие чрезвычайного положения в отношениях Вашингтона и Тегерана. В послании Обамы лидерам сената и палаты представителей конгресса США отмечается, что отношения с Ираном «до сих пор не вернулись к норме», и поэтому режим чрезвычайного положения должен сохраняться. Обама тогда же принял решение

о продлении эмбарго на иранскую нефть. В этом случае речь уже можно вести об ирано-американской конкуренции на рынке углеводородов, за этим решением стоит стремление американцев к получению банальной выгоды. Возвращение Ирана на нефтяной рынок, по мнению американских экспертов, делает нерентабельной разработку сланцевых месторождений США.

В связи с последними решениями Обамы в отношении Ирана возникает вопрос — будет ли его администрация в принципе способной присоединиться к окончательным договоренностям с Тегераном по его ядерной программе? Пока же вопреки лицемерному энтузиазму президента Обамы Америка к соглашению по ядерной программе Ирана не готова.





ПАРАЛИЗОВАТЬ ИРАНСКУЮ ЭКОНОМИКУ САНКЦИЯМИ НЕ УДАЕТСЯ

С 2012 г ущерб иранской нефтяной отрасли от внешних экономических санкций составил 100 млрд долларов США, заявил накануне 2015 года секретарь Совета по целесообразности принимаемых решений ИРИ М.Резаи. Стоит отметить, что около 60% доходов иранского бюджета зависят от экспорта нефти и только 40% — от налогов и сборов. Санкции ограничили экспорт иранской нефти за три года объемом 1 млрд баррелей, это привело к снижению доходов от экспорта за этот период на 100 млрд долларов США. До сих пор в отношении Ирана действует ограничение экспорта нефти в объеме 1 млн бар/день. До 2012 года Иран экспортировал более 2 млн бар/день.

Помимо санкций, М.Резаи видит причину экономических потерь в снижении цен на сырье, но корень,

по мнению секретаря, у обеих проблем общий. Прямые санкции США реализовали самостоятельно и с помощью Совбеза ООН, косвенные — с помощью Саудовской Аравии и некоторых других экспортеров нефти из стран Персидского залива.

Есть и обратная сторона у американских потерь. Иран благодаря санкциям перестал быть «нефтяной экономикой» и стал наиболее развитым в технологическом, научном и военном отношении государством региона. Вопреки санкциям, страна за эти годы вошла в 20 крупнейших экономик мира.

В иранском обществе набирает обороты движение, которое требует от правительства страны решительных действий в отношении введенных санкций, в частности, потребовать через Международный

суд компенсаций от США за причиненные убытки. Пока же Иран не собирается сдавать позиции в нефтяной сфере. В ушедшем 2014 г Иран пробурил 118 нефтяных и газовых скважин, а к 2019 г собирается стать крупнейшим поставщиком продуктов нефтехимии в мире с оборотом 180 млн тонн/год.

В Иране итоги года подводят по истечению своего иранского годового периода после марта. Сейчас же о неудаче американского замысла парализовать экономику Ирана нефтяным эмбарго вполне обоснованно можно судить по главным итогам развития иранской экономики до апреля 2014 года. Иран остается 27-й экономикой мира по объему ВВП, который составил порядка 437 млрд долл. США. ВВП на душу населения составил — 5607 долл. США. Объ-

ём бюджета страны 2013 г. — около 453 млрд долл. США по курсу ЦБ Ирана. В 2012 году бюджет составлял 470 млрд долларов США.

За этот период валовой внешний долг Ирана составил 8 млрд долл. США (2% от ВВП). В 2014 г. процесс сокращения внешнего долга продолжается, и этот показатель составляет примерно 9 млрд долл. США, в 2015 году уровень долга не изменится. По прогнозам, по отношению к ВВП внешний долг в 2014 г. и 2015 г. составит соответственно 2% и 3%. В 2015 г. ожидается некоторое увеличение внешнего долга Ирана, и он может достигнуть 15 млрд долл.

По данным Таможенной администрации Ирана в 1392 г. (21 марта 2013 г. — 20 марта 2014 г.) экспорт составил 41,6 млрд долл. США, импорт — 49,4 млрд долл. США (без учета нефти и газа). Экспорт нефтехимии составил около 10,7 млрд долл. США, экспорт газового конденсата — 10,2 млрд долл. США. Страна занимала 2-е место на Ближнем Востоке по объему экспорта нефтехимической продукции.

Численность населения Ирана в 201 году достигла 78 млн человек. Однако, демографический рост, который достиг своего пика в 2007/08 годах, остановился. Правительство ИРИ, признав серьёзность негативных тенденций в демографической ситуации, в августе 2012 свернуло национальную программу контроля рождаемости и прекратило ее финансирование. Вместо неё была запущена программа «Рождаемость и здоровье», целью которой является укрепление материнского и детского здоровья. Разрабатываются и другие программы по стимулированию рождаемости, которые включают в себя пакеты социальных льгот.

Разрыв в доходах населения остаётся значительным. Доходы наиболее

обеспеченных 10-ти процентов населения превышают доходы 10-ти процентов наиболее малообеспеченного населения страны приблизительно в 11 раз.

Затруднения с поступлением валютной выручки в страну не отразились на выполнении Ираном международных обязательств по ранее заключённым соглашениям. Иран продолжает курс на активное развитие региональных инвестиционных проектов с участием граничащих с ним стран.

В 2014 году продолжалась экономическая стратегия развития страны в условиях санкций («экономика сопротивления»), предусматривающая опору на внутренний рынок при одновременном сокращении зависимости от экспорта нефти. В 2014 году доля сырой нефти в экспорте страны постепенно сокращалась в пользу нефтепродуктового экспорта.

По данным Таможенной администрации Ирана основными партнёрами Ирана в 1392 г. (21 марта 2013 г. — 20 марта 2014 г.) по нефтепродуктовому экспорту (без газового конденсата) стали Китай (7,4 млрд долл. США, в 1391 г. — 4,8 млрд долл. США), Ирак (5,9 млрд долл. США, в 1391 г. — 5,6 млрд долл. США), затем следуют ОАЭ (3,6 млрд долл. США, в 1391 г. — 3,2 млрд долл. США), Индия (2,4 млрд долл. США, в 1391 г. — 2,4 млрд долл. США), Афганистан (2,4 млрд долл. США, в 1391 г. — 2,5 млрд долл. США) и Турция (1,4 млрд долл. США, в 1391 г. — 1,2 млрд долл. США).

Основными партнёрами по импорту стали Объединённые Арабские Эмираты (10,8 млрд долл. США, в 1391 г. — 9,3 млрд долл. США), Китай (9,6 млрд долл. США, в 1391 г. — 7,1 млрд долл. США), Индия (4,3 млрд долл. США, в 1391 г. — 1,6 млрд долл. США), Южная Корея (3,8 млрд долл. США, в 1391 г. — 4,4 млрд долл. США), Турция (3,6 млрд долл. США,

в 1391 г. — 3,4 млрд долл. США), Швейцария (2,1 млрд долл. США, в 1391 г. — 3,4 млрд долл. США) и Германия (2,1 млрд долл. США, в 1391 г. — 2,5 млрд долл. США)

В качестве основного вызова, с которым Иран сталкивается и сейчас при экспорте, следует рассматривать ограниченный список экспортных рынков. В этой связи политика правительства направлена на восстановление и расширение поставок экспортной продукции в Европу, Америку и такие страны, как Индия, Китай, Россия и Индонезия.

В первом полугодии этого года (21.03–22.09.14 г.) объём экспорта продукции горнорудной промышленности в стоимостном выражении достиг 2,9 млрд долларов, что при-



мерно на 5% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, и при этом заметно сократился сырьевой экспорт железной руды и декоративного камня. Усилия правительства направлены на создание высокой добавленной стоимости в горнодобывающей и горноперерабатывающей промышленности и в текущем году ожидается увеличение экспорта продукции, полученной за счет переработки полезных ископаемых.

Объем экспорта продукции нефтехимической и нефтеперерабатывающей промышленности в первом полугодии достиг 7,6 млрд долларов, что на 23,5% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. К этим видам продукции

относятся пластиковые материалы, метанол, этилен, битум, моющие и чистящие средства, лакокрасочные материалы и т.п.

Несмотря на 20-процентный рост ненефтяного экспорта, основные поставки по-прежнему осуществлялись в такие страны, как Китай, Ирак, ОАЭ, Афганистан, Индия, Турция, Туркменистан, Пакистан, Египет и Азербайджан. На долю этих стран приходится 83% иранского экспорта, и в первом полугодии на их рынки поставлено различной иранской продукции примерно на 14 млрд долларов.

Доля Ирана в мировом ВВП составляет 0,74%. Прогнозируется, что в 2014 году доля Ирана в мировом ВВП составит 0,76%, в 2015 году 0,8% и в 2016 году 0,85%.

По объему запасов нефти и газа Иран с учётом открытых новых месторождений обладает 18% и 9,4% мировых запасов соответственно. Совокупная стоимость доказанных запасов Ирана по углеводородам оценивается примерно в 1,8 триллионов долларов США.

Доля Ирана на мировом нефтехимическом рынке составляла 2,4% и в 5-ой пятилетней программе развития страны (2011–2015 гг.) запланировано довести этот показатель до 4,9%. На нефтехимическом рынке Ближнего и Среднего Востока доля Ирана составила 23,4% и к 2020 г. планируется довести этот показатель до 41%.

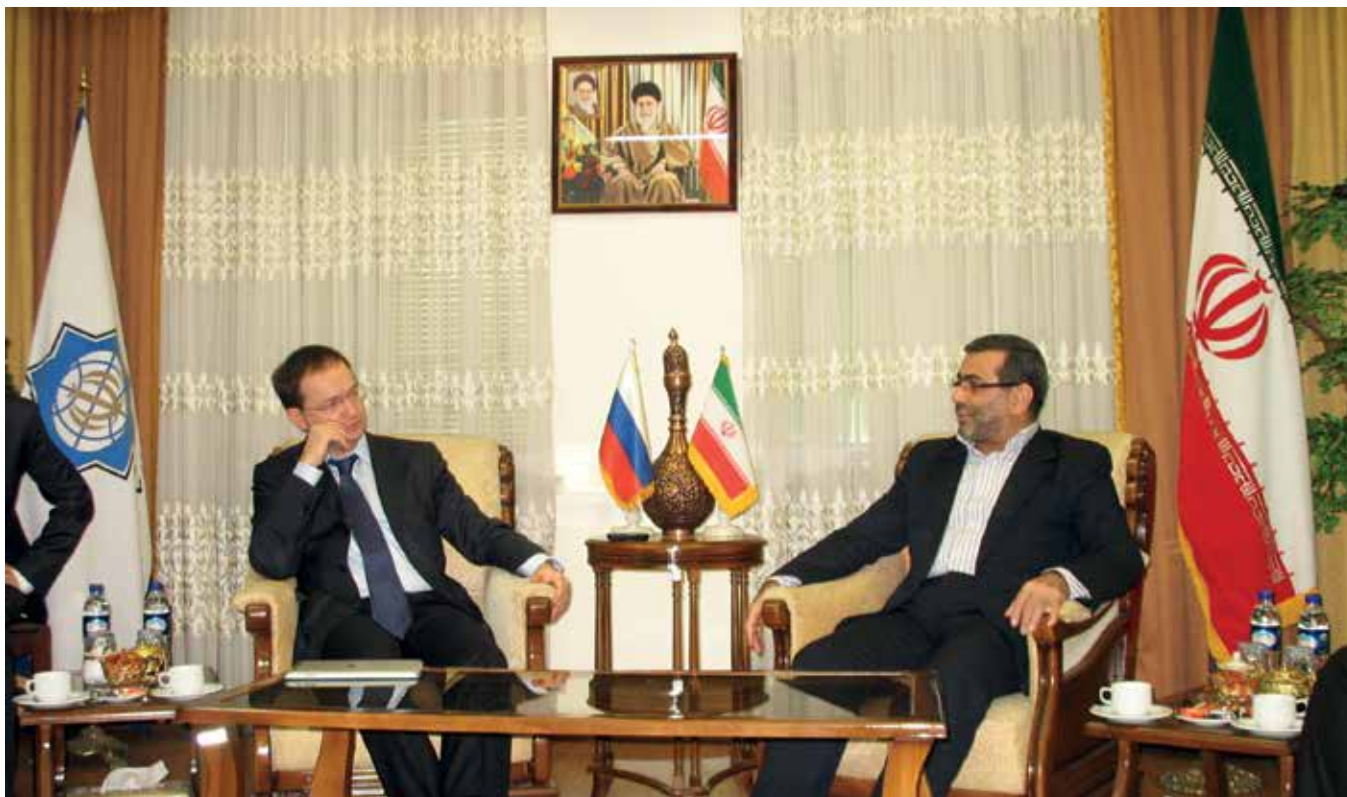
На Иран приходится два процента от общего объема мировых запасов полезных ископаемых. В Иране имеются залежи 12 металлических и 36 неметаллических руд. По данным Организации развития и модернизации горнорудной промышленности (ИМИДРО), Иран занимает второе место в мире по запасам цинка на седьмом - по запасам меди.

В 2013 г. уровень добычи железной руды составил 28 млн тонн. Планируется увеличить производство железной руды до 43 млн тонн к 2015 году. По производству алюминия Иран занимает 22 место в мире, однако к 2015 г. планируется выйти по данному показателю на 14-ое место.

Всемирная ассоциация стали в своем докладе сообщила, что производство сырой стали в Иране в 2013 г. достигло 15,4 млн тонн, что по сравнению с 2012 г. показало рост в 6,6 %. По данному показателю Иран занимает 1-ое место на Ближнем Востоке.

В отчетном году общий объем генерирующих мощностей в Иране достиг 67,8 ГВт, что позволило стране занять первое место в регионе и 14-ое место в мире по объему производства электроэнергии.





В ТОРГОВЛЕ С ИРАНОМ РОССИЯ ОСТАЕТСЯ В АУТСАЙДЕРАХ

Объем всего иранского импорта за первое полугодие в стоимостном выражении составил 26 млрд 210 млн долларов, что на 29% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. К сожалению, импорт из России за этот период сократился.

Согласно статистическим данным ФТС России, торговый оборот между Россией и Ираном за период с января по август 2014 г. составил 1011,7 млн долл. США, что на 4,4% меньше, чем в 2013 году (1057,7 млн долл. США).

Объем российского экспорта в Иран за 8 месяцев 2014 года увеличился на 2,6% по сравнению с 2013 г. и составил 776,8 млн долл. США, однако относительно аналогичного периода 2012 г. падение составляет 32,9%.

Поставки иранских товаров в Рос-

сию, напротив, сократились. Годовые темпы падения импорта из Ирана за 8 месяцев 2014 г. составили почти 21,8%. В стоимостном выражении объем закупок иранских товаров составил 234,6 млн долл. США.

В августе 2014 г. впервые за период с января по август 2014 г. наблюдается рост экспорта черных металлов по отношению к показателям 2013 г. Российский экспорт данной продукции демонстрирует рост в размере 0,4% по сравнению с аналогичным периодом 2013 г. и составляет 248,8 млн долл. США, однако в товарной структуре российского экспорта в Иран в 2014 году доля черных металлов сократилась до 32% (32,7% в 2013 г. и 54,8% — в 2012 г.).

По-прежнему значительным остается сокращение объемов экспор-

та из России древесины, однако по сравнению с первым полугодием 2014 г., когда падение составляло 53,3%, падение по итогам 8 месяцев 2014 г. составило 37,5% и равняется 75,6 млн долл. США.

Стоит отметить негативный тренд по экспорту бумажной продукции из России в Иран, а именно, после роста в размере 8,9% по итогам первого полугодия 2014 г. наблюдается снижение объемов экспорта на уровне 4,8%. Экспорт бумажной продукции из России в Иран по итогам 8 месяцев 2014 г. составил 14,6 млн долл. США.

Отмечается значительный рост доли зерновых в товарной структуре российского экспорта в Иран с 21,2% в 2013 г. до 36,1% в 2014 г. Объемы поставок российского зерна в Иран за 8 месяцев 2014 г. составляют 280,3 млн долл. США и показывают рост 74,5%.

Положительная динамика наблюдается с экспортом из России в Иран массы из древесины или из других волокнистых целлюлозных материалов: если по итогам первого полугодия падение составляло 30,1% по сравнению с аналогичным периодом 2013 г., то по итогам восьми месяцев наблюдается рост 1,7% (на сумму 7,4 млн долл. США).

Есть группы товаров, экспорт которых растет существенными темпами. Например, экспорт жиров и масел животного или растительного происхождения увеличился по сравнению с 2013 г. на 55,7% и в стоимостном выражении достиг показателя в 34,5 млн долл. США. Значительный рост показал экспорт масличных семян и плодов (43,8%) на сумму 10,5 млн долл. США, пластмасс и изделий из них (34,4%) на сумму 4,5 млн долл. США, продуктов неорганической химии (222,9%) на сумму 10,2 млн долл. США, удобрений (2384,2%) на сумму 1,4 млн

долл. США, летательных аппаратов (811,9%) на сумму 4,3 млн долл. США.

В отношении российского импорта из Ирана можно сказать, что его структура остается традиционной. По итогам 8 месяцев текущего года на 9,8% вырос импорт из Ирана овощной продукции. Доля данной продукции в товарной структуре импорта из Ирана составляет 34,6% и составляет 81,2 млн долл. США.

Отмечается снижение импорта из Ирана продовольственной продукции с более высокой добавленной стоимостью, в частности, снижение импорта продуктов переработки овощей, фруктов, орехов составило 5,2% и достигло суммы в размере 18,1 млн долл. США, однако оно не столь значительно как по итогам первого полугодия 2014 г. (26,7%). По итогам 8 месяцев 2014 г. импорт съедобных фруктов и орехов сократился на 39,9% и составил 70,9 млн долл. США.

По итогам 8 месяцев 2014 года экспорт иранского цемента в Россию сократился на 19,2% и составил около 28 млн долл. США.

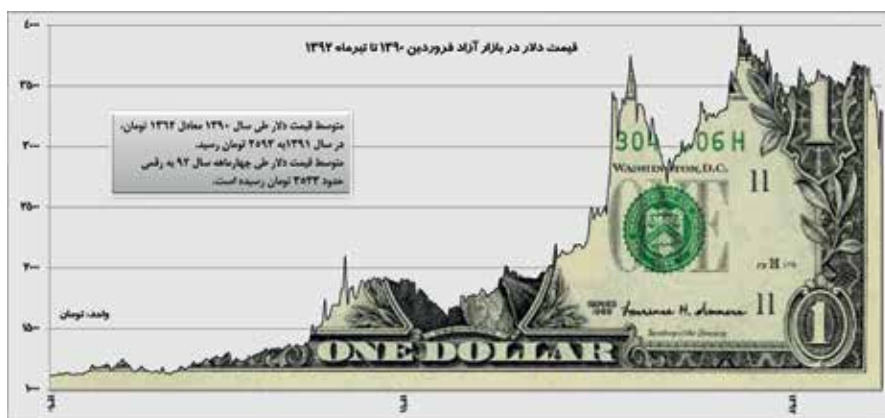
Сохраняется негативный тренд по импорту органических химических соединений из Ирана: если по итогам шести месяцев сокращение импорта данной продукции составляло 53,2%, то за период с января по август 2014 г.

сокращение составляет 54,3% и равняется 8,2 млн долл. США.

Подобное сокращение неоправданно объяснять лишь негативным воздействием на торговлю с Ираном западных санкций. Сам Запад продолжает оставаться в ряду ведущих экспортеров в Иран.

По данным министерства промышленности, рудников и торговли Ирана, в первом полугодии этого года (21.03–22.09.14 г.), как и в аналогичный период прошлого года, Германия, Швейцария, Италия и Голландия вошли в десятку основных экспортеров товаров в Иран. Перечисленные страны за указанный период поставили в Иран различной продукции на общую сумму в 2 млрд 995 млн долларов, причем на долю Германии из указанной суммы пришлось более 40% (1 млрд 249 млн долларов).

Таким образом, Германия заняла шестое место среди крупнейших экспортеров товаров в Иран, Швейцария — седьмое место (780 млн долларов), Италия и Голландия (примерно по 483 млн долларов каждая) поделили восьмое и девятое места. При этом с первого по пятое места, по данным таможенной администрации Ирана, занимают ОАЭ (6 млрд 544 млн долларов), Китай (5 млрд 896 млн долларов), Индия, Южная Корея и Турция.



РОССИЯ И ИРАН — БЕГ НА МЕСТЕ ИЛИ НА ПУТИ К ПРОРЫВУ?

Несмотря на многочисленные разговоры, обещания должностных лиц и анонсирование грандиозных намерений двух стран в области развития торгово-экономических отношений и кажущиеся сдвиги, в действительности, никак нельзя сказать о том, что «лед тронулся». Не стоит обвинять или «обелять» действия одной из сторон. Иран и Россия в 2014 году сделали немало шагов на пути к прорыву в торгово-экономических отношениях. Это движение было, пожалуй, наиболее динамичным за последние пять лет. К такому выводу можно прийти, оценивая итоги проведенного в Тегеране осенью 2014 года Одиннадцатого заседания Постоянной Российско-Иранской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству.

На этом экономическом форуме ставилась цель — выработать «дорожную карту» дальнейшей совместной работы министерств и ведомств, регионов и отдельных компаний России и Ирана. Страны договорились о сотрудничестве в разных отраслях экономики: от поставок зерна до строительства железных дорог общим объемом инвестиций 8,4 млрд евро.

На заседании Комиссии обсуждались пути реализации Россией и Ираном положений и договоренностей, которые были зафиксированы в подписанном 5 августа 2014 года Меморандуме о взаимопонимании между правительствами двух стран. Его срок действия составляет пять лет. Это так называемая сделка «нефть в обмен на товары». Меморандум предполагает расширение торгово-экономического сотрудничества по ряду направлений. Речь идет о строительстве и реконструкции ге-



تغییر	نام شرکت	تاریخ	قیمت
۸۲	بنیاد عاقل	۱۷۸۲	۶۸
۱۶۰	بنام	۱۵۴۱۹	۴۴۹
-۴	فرشگر	۲۲۵۲	۸۵
۰	فارسازی زر	۹۷۹	۳۴
۲۰۷	پاسکوکار	۱۷۰۷	۶۵
۹۲	شیشه و گاز	۲۵۰۰	۳۳
۰	هنگل پاکوش	۲۷۹۲	۰
۰	معادن بافق	۱۹۰۵۴	۰
۰	املاح ایران	۲۷۲۶	۰
۰	المللی پارس	۴۵۸۱	۰

بورس اوراق بهادار



нерирующих мощностей, а также электросетевой инфраструктуры, о сотрудничестве в нефтегазовом комплексе и в области поставок машин, оборудования, товаров народного потребления и сельхозпродукции.

Иран и Россия более шести месяцев обсуждают эту бартерную сделку, по которой Москва покупала бы до 500 000 баррелей иранской нефти в сутки (около 25 млн т в год) в течение двух-трех лет в обмен на оборудование и товары. Цена контракта оценивалась в 20 млрд долларов, а санкции США не являются сдерживающим фактором для соглашения России и Ирана о поставках нефти. Так считают в Москве. Пресс-секретарь президента России Дмитрий Песков в этой связи заявил: «США на все, что делает Россия, грозит наложить санкции. Это не является сдерживающим фактором». Как видно, политическая воля у руководства двух стран есть.

В период с 2001 по 2011 годы объем торгово-экономического сотрудничества наших стран постоянно увеличивался и в 2011 году достиг максимального значения. Однако в 2013 году в силу определенных трудностей он сократился. В частности, к числу причин, по которым Ирану не удалось увеличить поставки своей продукции в Россию, несправедливо относить только санкции. К ним можно отнести правовую инфраструктуру, проблемы транспорта, карантина и др. К примеру, по-прежнему высокими остаются таможенные тарифы для иранских товаров при их поставках в Россию. Так, для картофеля они составляют 10%, для томатов — 10,6%, для фиников — 4%, для свежих яблок — 16%. Российская сторона, кстати, обещала снизить свои тарифы до нуля или 5%.

В торговле с Россией имеются также проблемы, связанные с транспортом. Речь в первую очередь идет о

морских перевозках, которые должны быть более упорядоченными. Кроме того, при поставках иранских товаров на российский рынок ощущается нехватка контейнеров. Еще одна проблема заключается в том, что иранские суда вынуждены простаивать в очередях в российских портах в ожидании разгрузки. Необходимо принять срочные меры для решения всех этих проблем. Есть технические проблемы и у иранских экспортеров. Часто они имеют узкий отраслевой характер. Так, например, для выхода на российский рынок Ирану потребуются суда с рефрижераторами.

Обе стороны объявили о добрых намерениях. Однако до сих пор так необходимое для расширения торговли между двумя странами соглашение не подписано, не налажено межбанковское сотрудничество. На уровне намерений остаются и другие проекты, заявленные на Одиннадцатом заседании Постоянной Российско-Иранской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству.

Одним из наиболее актуальных решений заседания Комиссии стало создание в составе МПК рабочей группы по промышленности. Открывая первое ее заседание, заместитель министра промышленности и торговли Георгий Каламанов отметил, что впервые за всю историю существования Российско-Иранской межправительственной комиссии уделяется столь пристальное внимание кооперации в промышленной области. Участники встречи обсудили взаимодействие российских и иранских компаний в сферах нефтегазового и энергетического оборудования, авиации, транспортного машиностроения. Комментируя итоги 11-го заседания, Г. Каламанов отметил, что сейчас есть хороший задел по многим направлениям взаимодействия, российские и иранские компании в переговорном процессе вплотную



подошли к подписанию конкретных документов. Тем не менее, дальше многочисленных «меморандумов о взаимопонимании» по целому ряду промышленных проектов в последующие месяцы дело так и не пошло.

Сейчас широко обсуждается тема поставок иранской сельхозпродукции на российские рынки. Пока и здесь практических результатов немного, а иранцы, похоже, смирились с тем, что фрукты и овощи их урожая 2014 года так в Россию и не попадут. Вопросы, связанные с таможней, стандартами, страхованием и упрощенным режимом выдачи виз до сих пор не нашли окончательного юридического оформления. Процесс решения этих вопросов обеими сто-



ронами напоминает больше бег на месте, чем стремительное движение к прорыву. Разумеется, что до достижения окончательных результатов на переговорах чиновников деловые круги обеих стран остаются в состоянии фальстарта. Цена рисков слишком высока, чтобы бизнес решился приступить к заключению и выполнению реальных контрактов по поставкам в Россию иранского продовольствия. Ведь крупные, связанные с государством, компании обеих стран также избегают любых рисков и не спешат с воплощением в жизнь имеющихся намерений.

Принято считать, что 2014 год стал важным этапом для консолидации энергетического сотрудничества

Ирана с Россией. Нет сомнений в том, что реализация энергетических соглашений может привести к росту товарооборота и в других отраслях экономики. Однако и здесь значительного прогресса в деле практической реализации замыслов не наблюдается. «Дорожная карта» перспективных проектов в сфере нефти, газа и нефтехимии между Министерством энергетики Российской Федерации и Министерством нефти Исламской Республики Иран (подписана 12.08.2013). остается на бумаге.

На иранских нефтяных месторождениях специалисты ОАО «Зарубежнефть» не замечены. Остались не выполненными и договоренности между ОАО «Газпром нефть» и

National Iranian Oil Company на предмет поиска и определения представляющих взаимный интерес проектов в сфере нефтедобычи. Пока участия российских компаний в разработке нефтяных месторождений на территории Ирана не замечено. 1 января 2015 года истек срок утверждения плана мероприятий по реализации документов, подписанных Россией и Ираном в области нефтегазового сотрудничества. Видимо, когда Запад снимет с Ирана свои санкции в нефтегазовом секторе, вернется к инвестициям в разработку иранских месторождений, наладит совместный экспорт энергоресурсов в третьи страны, то мы опять будем подсчитывать убытки от упущенной выгоды.

В заключение отметим, что у российских компаний сейчас хороший шанс закрепиться в Иране, потому что западные и японские компании из-за санкций ушли из Исламской республики. Было бы замечательно, если наши компании воспользуются откровенным недоброжелательством Запада в отношении Ирана и активно ворвутся на иранский рынок, как это пытается делать сейчас Китай. России надо максимально быстро до полной отмены санкций начать поставлять запасные части, комплектующие, которых остро недостаёт Ирану в больших объёмах. Надо интенсивно разворачивать производственное, инвестиционное, торговое сотрудничество.

Иран — огромный рынок, и пока там у нас, по сути, нет конкурентов, кроме Китая, но он далеко расположен, а у России есть удобные коммуникации через Каспийское море. Если имеющиеся договоренности с Ираном будут реализованы, то это будет принципиально новая ситуация в наших торгово-экономических отношениях. Важно не упустить этот шанс.

Большой Форум преподавателей персидского языка и иранистов России

16 декабря 2014 года в резиденции Посольства Исламской Республики Иран в Москве состоялся Большой форум российских иранистов и преподавателей персидского языка. Форум проводился с целью дальнейшего развития диалога и связей между специалистами, занимающимися в России изучением иранской культуры, персидского языка и проблем современного Ирана. На форуме представители центров иранистики со всех уголков Российской Федерации рассказали о своих трудностях и проблемах и предложили пути повышения научного уровня исследований в российской иранистике и качества изучения в ВУЗах России персидского языка. Это была вторая конференция российских иранистов в таком формате, организуемая по инициативе Посольства Ирана и Фонда иранистики в Москве. Первая проходила 3 года назад в Институте востоковедения РАН.

На этот раз более 100 участников конференции имели прекрасную и редкую возможность собраться вместе, поделиться своим опытом с коллегами, обменяться последними научными и преподавательскими достижениями, искать совместными усилиями пути решения имеющихся профессиональных проблем.

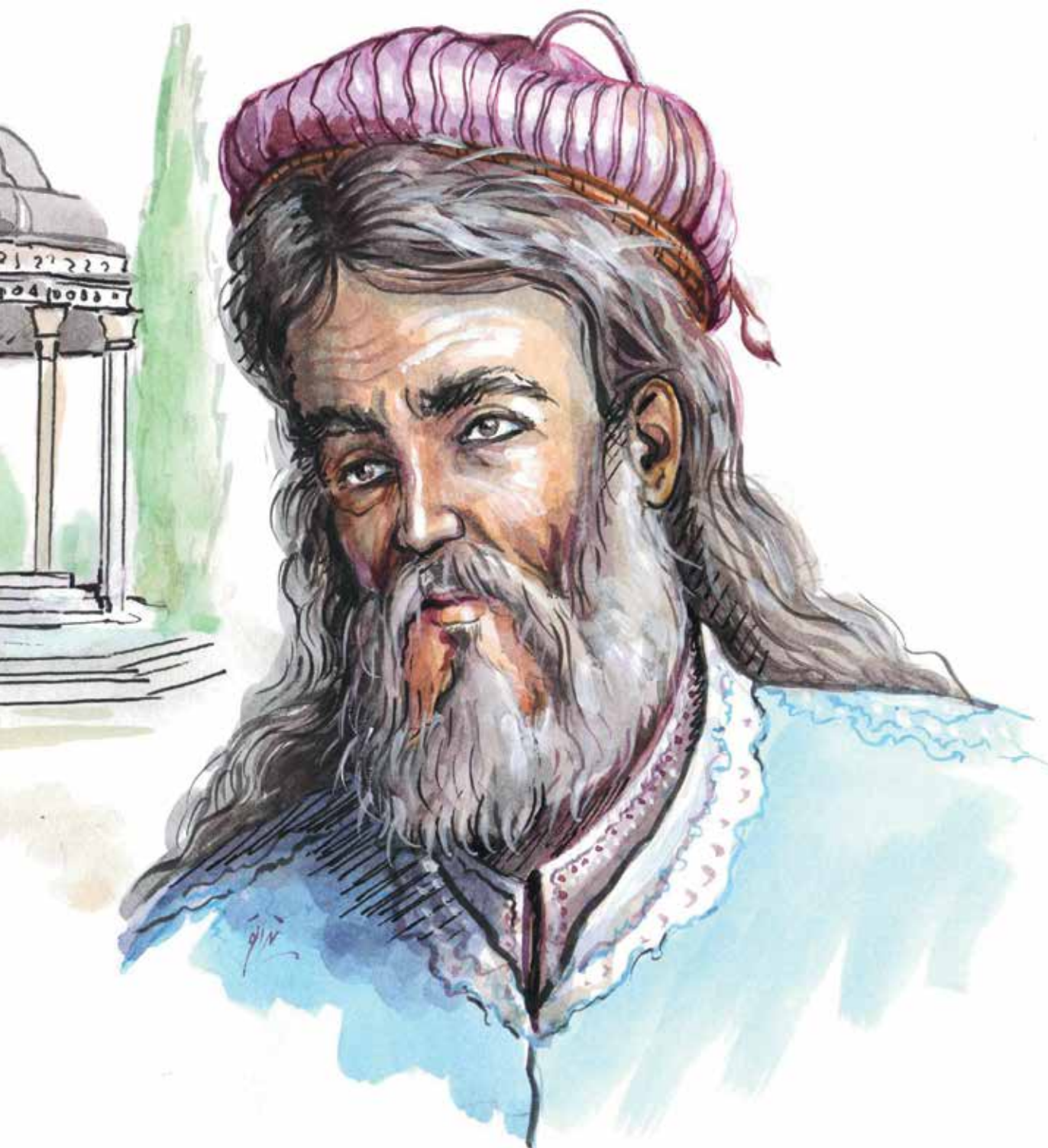
На конференции были представлены практически все российские центры иранистики и кафедры, где обучают персидскому языку. В Москву приехали представители Санкт-Петербургского, Астраханского, Новосибирского госуниверситета, Приволжского Федерального университета в Казани, Уральского госуниверситета в Екатеринбурге, Дагестанского госуниверситета, иранисты из Нижнего Новгорода, Челябинска и Воронежа, Башкортостана, Север-

ной и Южной Осетии, а также из Республики Таджикистан. Общение с московскими коллегами из ИСАА МГУ, МГЛУ, МГИМО, РГГУ, РУДН стало возможным благодаря усилиям Посольства ИРИ, которое взяло все расходы на себя. Важно и то, что в этом мероприятии принимали участие ведущие иранисты из академических учреждений РФ — Института востоковедения, Института философии, Института языкознания, Института восточных рукописей в Санкт-Петербурге. Почетными гостями конференции были их иранские коллеги из Фонда иранистики и университета Аламе Табатабаи, прибывшие из Тегерана. Участники форума обсудили вопросы развития связей между университетами и научно-культурными центрами двух стран.

На церемонии открытия форума присутствовали Посол Ирана Мехди Санаи, заместитель руководителя Фонда иранистики Хадави, советник по культуре Посольства ИРИ Сейед Хосейн Табатабаи.

С приветственным словом к участникам конференции обратился Чрезвычайный и Полномочный посол Исламской республики Иран в России Мехди Санаи, владеющий русским языком, работавший ранее в Москве в качестве руководителя Культурного представительства Ирана и знающий лично многих российских иранистов.







Доктор Мехди Санаи
Чрезвычайный и Полномочный посол ИРИ в РФ

НАМ НЕОБХОДИМО ЛУЧШЕ УЗНАТЬ ДРУГ ДРУГА

В своей речи на открытии форума доктор Мехди Санаи подчеркнул, что научная иранистика в России насчитывает более 200 лет, российские иранисты вписали ценнейшие страницы в историю мирового востоковедения, в которой навсегда остались имена таких корифеев как Бартольд, Минорский, Жуковский, Казем-бек, Бертельс и других блестящих ученых из России. В России всегда считали важным всестороннее изучение Ирана. И не только потому, что эта страна — близкий сосед, от политики которого на протяжении веков зависела обстановка на южных рубежах России. Ученых-востоковедов Иран привлекал также благодаря своей богатой истории, потенциальным и реальным экономическим возможностям, той роли, которую он играл и играет в мировой цивилизации и культуре. Без учета уникального наследия таких классиков персидской литературы, как Фирдоуси, Руми, Хайям, Саади и многих других, невозможно любое изучение мировой литературы. Оно будет неполным.

Классическое ирановедение в России сложилось в середине XIX века, а преподавание персидского языка началось еще раньше. В Казанском и Санкт-Петербургском университетах стали изучать персидский язык еще в начале XIX века. Именно в то время появились первые переводы из Саади, Хафиза и других персидских поэтов. Иранская тема постоянно утверждалась на страницах общественных журналов России, ей посвящали десятки научно-популярных книг.

Ирано-российские отношения, исходя из требований, вытекающих из географического соседства, исторического прошлого, экономических



потребностей и особого положения, которое обе страны занимают в сфере международной политики, за последние годы приобрели еще большее значение. В этом году наши страны обменивались многочисленными политическими и экономическими делегациями на высоком уровне. Президенты Ирана и России в течение одного года четырежды встречались друг с другом. На этих встречах обсуждались все аспекты двухсторонних, региональных и международных отношений. Помимо этих встреч, президенты двух стран имеют телефонные контакты и консультируются друг с другом по различным вопросам.

Проведение сегодняшней конференции направлено на оказание поддержки российской иранистике, установление двусторонних российско-иранских связей между университетами и научными центрами на предмет совместных исследований в области иранистики, формирование правильных представлений о культуре и цивилизации Ирана, что в итоге будет способствовать дружеским отношениям между двумя странами и двумя народами. Ведь, на занятиях студенты не только изучают персидский язык, но и знакомятся с культурой, историей, литературой Ирана. Нам необходимо лучше узнать друг

друга. В этом плане, может быть эффективным укрепление культурного и университетского сотрудничества и взаимодействия СМИ, увеличение обменов торговыми делегациями и проведение совместных мероприятий. Взаимное понимание двухсторонних и многосторонних тем создаст возможности для повышения уровня сотрудничества двух стран.

Мехди Санаи отметил, что иранистика в Российской Федерации носит достаточно объективный и многосторонний характер. Российские иранисты изучают не только историю и культуру Ирана разных эпох, но и его политику, экономику,

особенности государственного устройства, философию и право. В университетах разных городов России преподают персидский язык, как в качестве основного, так и в качестве дополнительного иностранного языка. Глубокое изучение Ирана и его языка, контакты российских иранистов с коллегами из Ирана — важный шаг в сближении и взаимопонимании двух народов, к плодотворному сотрудничеству наших стран, — подчеркнул Посол. Мехди Санаи выразил готовность помочь российским преподавателям персидского языка в решении встающих перед ними проблем — в частности, в организации поездок в Иран на практику для студентов и курсы повышения квалификации для преподавателей.

К сожалению, в последние годы для многих университетов России такие поездки перестали быть регулярными, хотя долговременная польза их очевидна. Будем исправлять это, сегодня мы готовы троих преподавателей персидского языка, предложенных участниками этого форума, «прямо из зала» отправить в Иран на стажировку. Посольство также окажет содействие в командировании преподавателей персидского языка из Ирана в российские университеты.

Посол ИРИ добавил, что развитие культурного сотрудничества двух стран также занимает особое место в ирано-российских отношениях. «Исходя из этого, мы приветствуем предложения и идеи российских востоковедов и иранистов, направленные на развитие сотрудничества», — сказал Санаи, особо отметив деятельность по созданию кафедр изучения персидского языка в университетах различных регионов России. «Определенно, поддержка этих кафедр и их развития стоит на повестке дня работы Посольства», — констатировал посол.

Российские студенты принимают активное участие во Всероссийской олимпиаде по персидскому языку и литературе, организаторами которой выступают Культурное представительство при Посольстве Исламской Республики Иран в Российской Федерации в сотрудничестве с кафедрой иранской филологии Института стран Азии и Африки при МГУ.

Есть необходимость и в более тесном сотрудничестве российских иранистов с Фондом иранистики в Тегеране. Этот фонд заинтересован в расширении исследований по Ирану во всем мире, готов оказывать содействие преподавателям персидского языка во всех уголках планеты. Фонд располагает огромной базой данных по разным направлениям знаний об Иране. Этих разделов 14, сюда входят отдельно иранская философия, поэзия, география Ирана, его флора и фауна и др. Фонд регулярно проводит научные конференции и семинары, участие в которых российских коллег всегда желаемо.







*Мамедова Нина Михайловна
Заведующая сектором Ирана Центра изучения стран
Ближнего и Среднего Востока Института востоковедения РАН*

О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ СОВРЕМЕННОЙ ИРАНИСТИКИ

Вы знаете, что иранистика как наука сложилась в середине XIX века, ставила перед собой как цели фундаментальные, так и практические, т.к. Иран стал занимать значительное место, как в формировании восточной политики России, так и в ее проведении.

В советский период развитие иранистики в значительной мере было подчинено идеологическим задачам, особенно в первые годы после установления советской власти. Недаром практически все иранисты — и кабинетные ученые, и преподаватели, и дипломаты, — все были уничтожены. Иранистом быть было очень опасно. Конечно, в послевоенный период ситуация изменилась, тем не менее, идеологические основы довели над научными исследованиями. В советский период, наряду с такими направлениями, которые были главными в дореволюционной иранистики — языки, литература, история, — все большее значение стали приобретать проблемы новейшей истории. Важнейшим достижением в развитии иранистики советского периода стало создание многочисленных научных иранистических центров, а в Москве, где государственные органы нуждались в опе-

ративной информации, все большее внимание стало уделяться проблемам новой и новейшей истории.

На мой взгляд, еще одним большим достижением развития иранистики было то, что планы работ иранских центров, тематика работ, тематика диссертаций в стране согласовывались и корректировались в рамках всей страны. Поэтому повторов, дублирования работ фактически не было. А сейчас это — одна из проблем иранистики, нередко только почти случайная просьба написать отзыв на ту или иную диссертацию, или рецензию на монографию дает представление о ведущихся в разных центрах направлениях работ.

Новый период в развитии иранистики, связанный с созданием на территории СССР новых государств, принес новые моменты в развитие иранистики:

1. Снижена роль идеологического фактора при проведении работ российскими исследователями.
2. Но идеологический характер образованного в 1979 г. иранского государства определяет необходимость учитывать это при анализе работ иранских

ученых. Если для языковедов, например, это не играет сколько-нибудь решающего значения, то для исследователей внутренней и внешней политики ИРИ — это чрезвычайно важно.

3. Для иранистов Москвы, и в том числе для сотрудников ИВРАН, тесно связанных с директивными органами, главными проблемами изучения, являются: ситуация в Иране, прогнозная оценка политического и экономического развития, внешняя политика и возможные направления ее изменения, объективные основы взаимоотношений России и Ирана, причины, направленные на расширение сотрудничества, и на тормозящие его.
4. Необходимо сказать, что именно в последние двадцать лет у российских иранистов появились возможности — благодаря и политике российской и иранской власти — посещения Ирана, общения с научной общественностью Ирана, возможности проведения со-

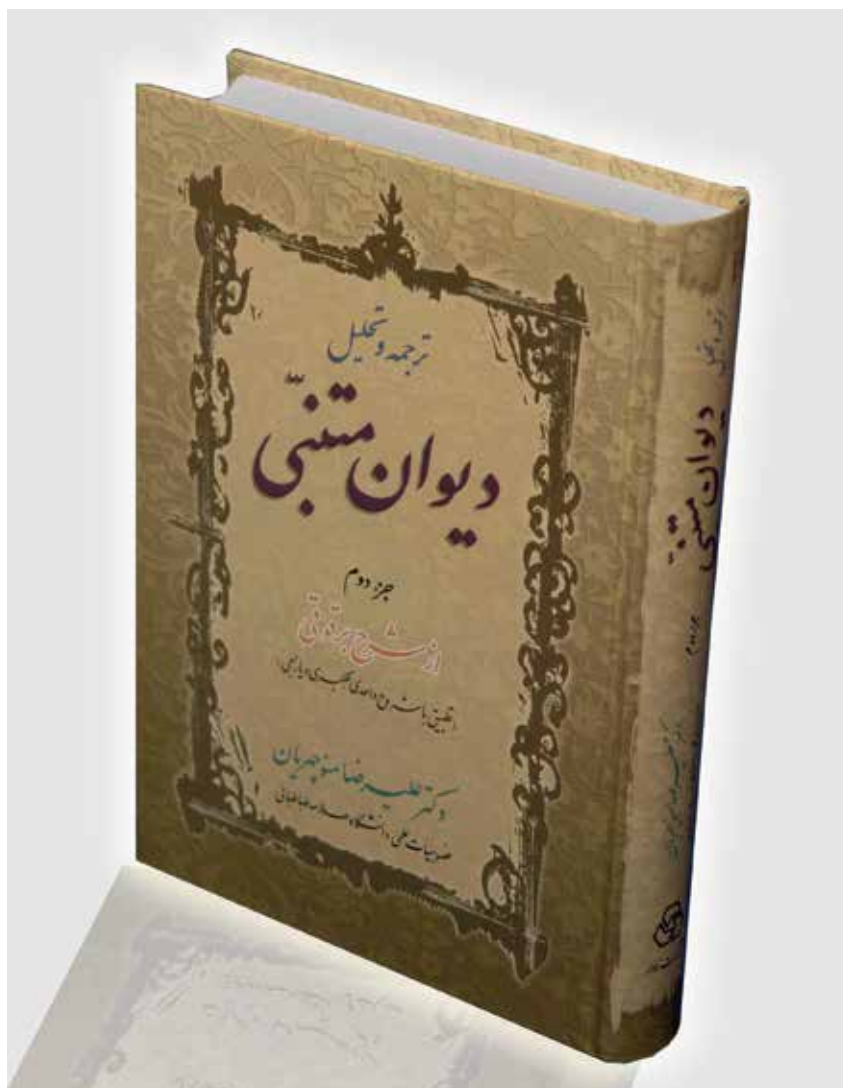


вместных конференции, круглых столов и других форм общения.

5. Развитие информационных услуг позволяет ученым собирать информацию- и статистическую и фактологическую, используя различные иранские сайты, сайты других научных и статистических центров, позволяющих делать сравнительные анализы.

Но ряд проблем остается весьма актуальными.

1. Первая — разрыв связей с иранистическими центрами новых государств. Я об этом уже неоднократно говорила. Поэтому перед российской иранистикой продолжает стоять вопрос о восполнении тех направлений, которые обеспечивались иранистами союзных республик.
2. Необходимость связи с новыми иранистическими центрами, которые возникли и расширили свою работу в постсоветский период на территории России. Как ни странно, в значительной мере эту функцию связывающего центра



пытается взять на себя иранская сторона, и нынешний Форум — пример этого. Возможно, нам удастся на этом Форуме создать инициативную группу, или своеобразный информационный центр, в котором собиралась бы информация о темах работ, разрабатываемых в разных городах страны, в разных институтах и университетах.

3. В последние годы выросла потребность в подготовке новой плеяды иранистов, знающих не только язык страны, но и состояние экономики, учитывающих все последние изменения и в самом Иране, и в мирохозяйственных связях. Эта потребность обусловлена, в том числе, и обоюдным желанием руководства двух стран поднять наше сотрудничество на уровень стратегического партнерства, или близкого к нему. К сожалению, новые учебные пособия по новой и новейшей истории, по экономической истории, по истории культуры современного Ирана отсутствуют. Сектор Ирана ИВРАН каждый год выпускает сборники статей, старается включать в них работы иранистов других отделов нашего института, центров других городов. Издаются журналы «Деловой Иран», «Иранославика», в которых приводится полезная для иранистов информация. Это помогает при подготовке студентов, но в целом проблемы не решает. И это — обязанность нас, как иранистов, и это, конечно, можно отнести к недостаткам нашей работы. Это, прежде всего упрек самой себе, как преподавателю курса по экономике Ирана в МГИМО. Курс

базируется фактически только на лекциях, они почти все уже есть в электронном виде, но — это мой анализ и развития промышленности, сельского хозяйства, состояния платежного баланса, бюджетной политики и т. п. От публикации их в виде учебника удерживает то, что для более объективной картины хотелось бы иметь оценку различных аспектов иранской экономики иранскими экономистами. В изданных МГИМО учебниках по мировой экономике и в новом подготовленном учебнике разделы по Ирану представляют лишь небольшую часть экономического анализа. В связи с этим радуется появление учебного пособия по истории Ирана, изданного в 2014 г. в РГГУ А. И. Полищуком.

4. В связи с указанной выше проблемой, весьма плодотворной могло бы стать издание российско-иранских работ, посвященных конкретной тематике — по экономике, истории, культуре. Так как эти работы предназначаются для студентов, изучающих персидский язык, можно издавать на языке оригинала.
5. Безусловно, что связи с иранскими научными центрами существуют и постепенно расширяются. Нужно признать, что инициатором заключения соглашений о сотрудничестве университетов (институтов) чаще всего выступает иранская сторона. К сожалению, не всегда эти соглашения до конца оформлены или выполняются. Поэтому нужно использовать активнее такой ресурс как народная дипломатия, личные контакты. Это распространено на Западе, это пока можно ис-

пользовать и нашими странами. И это уже целиком зависит от нас с вами, т. к. посольства стран не препятствуют оформлению необходимых документов. Очень активен, например, Н. А. Филин (РГГУ, ИВРАН), который в результате имеет возможность проводить социальные полевые исследования и использовать их в своих работах. Его последняя книга о ситуации в Иране в 2009–10 гг., вышедшая в свет в 2014 г., — хороший тому пример.

И в заключение, хотелось бы сказать о научных проблемах, стоящих перед иранистами сектора Ирана Института востоковедения РАН.

Какие направления у нас пока исследуются не в полной мере? Фактически нет отдельного направления по изучению ислама в Иране, его течений, организационных форм, взаимосвязи между исламскими принципами и реалиями. Не исследуются вопросы налогового и трудового законодательства, структуры политической и бизнес-элиты, социальной структуры иранской деревни.

Нет работ, посвященных отдельным этносам, кроме работ О. И. Жигалиной по Курдистану, а с ее уходом, вероятно, и это направление останется открытым для исследования. Нет отдельных работ по социально-экономическому положению отдельных останов Ирана, что крайне необходимо для налаживания межрегионального сотрудничества России и Ирана.

Назрела необходимость создания крупных работ (а не только отдельных статей) о российской диаспоре в Иране и иранской в России. Их издание, безусловно, вызовет интерес не только у профессионалов, но и у широких слоев населения двух стран, что, несомненно, улучшит тот климат, который так необходим для расширения наших связей.



Индустриальная группа Садид



www.sadid.ir



Создан Российско-Иранский Совет по общественным связям

Когда верстался этот номер «Делового Ирана», 22 января 2015 г. в гостинице «Националь» состоялось Учредительное собрание Российско-Иранского Совета по общественным связям (РИСОС). В Москве создается общественная организация с широким представительством широкой аудитории, искренне заинтересованной в содействии расширению отношений и связей России с соседним и дружественным нам Ираном. К участию в деятельности РИСОС приглашаются все желающие — от простого труженика до самых авторитетных людей, специалистов по Ирану, политологов, журна-

листов, экономистов, преподавателей персидского языка, предпринимателей, общественных деятелей, политиков.

«РИСОС» является некоммерческой организацией, основанной на членстве, учрежденной для содействия ее членам в осуществлении деятельности, направленной на достижение целей предусмотренных Уставом Совета, действующего в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации, Федеральным законом «О некоммерческих организациях» и другими правовыми актами РФ.



РИСОС ставит перед собой следующие цели:

- Содействие развитию отношений и укреплению связей между Российской Федерацией и Исламской Республикой Иран во всех сферах.
- Информирование российского общества через СМИ о существующем потенциале для взаимовыгодного сотрудничества между обоими государствами.
- Консультирование органов государственной власти, политических партий, общественных объединений по вопросам российско-иранского взаимодействия в различных сферах;
- Содействие подготовке, публикации и распространению информационных материалов по актуальным проблемам

российско-иранских отношений;

- Проведение различных мероприятий для обсуждения научных и организационных вопросов соответственно задачам РИСОС, а также принятие участия в подготовке и проведении аналогичных мероприятий, организуемых государственными органами, политическими партиями или иными общественными объединениями;

РИСОС планирует:

- Осуществлять издание книг, брошюр, журналов, информационных и справочных материалов, аналитических докладов, размещения в СМИ публикаций по вопросам российско-иранских отношений.



- Проводить научно-практические конференции и круглые столы для обсуждения наиболее актуальных вопросов российско-иранских отношений.
- Организовывать поездки в Иран российских политологов и журналистов с целью установления профессиональных контактов, проведения дискуссий и консультаций со своими иранскими коллегами.
- Осуществлять благотворительную деятельность, в соответствии с действующим законодательством России.
- Утвердить премии, гранты, памятные медали, знаки, именные стипендии и другие виды наград и поощрений.

Членами РИСОС могут быть:

- Полностью дееспособные российские граждане, иностранные граждане и лица без гражданства, законно находящиеся в Российской Федерации, разделяющие идеи РИСОС, признающие его Устав и участвующие в реализации целей РИСОС;
- Российские юридические лица, сотрудничающие с РИСОС в осуществлении его уставных задач и целей, оказывающие ему добровольную научно-методическую, материальную, организационную и иную необходимую помощь.

Юридические лица осуществляют членство в РИСОС через своих полномочных представителей.

Членство в РИСОС не накладывает на его членов никаких ограничений в их основной и любой другой деятельности.

Учредители РИСОС являются его членами. Членство учредителей

РИСОС наступает автоматически со дня его регистрации в установленном законом п. Высшим органом управления РИСОС является Общее собрание членов РИСОС, далее «Общее собрание». Основная функция Общего собрания РИСОС — обеспечение соблюдения РИСОС целей, в интересах которых оно создано.

Высшим органом управления РИСОС является Общее собрание членов РИСОС, далее «Общее собрание». Основная функция Общего собрания РИСОС — обеспечение соблюдения РИСОС целей, в интересах которых оно создано.

Общее собрание считается правомочным в случае присутствия на заседании более половины членов РИСОС. Юридических лиц, являющихся членами РИСОС, на Общем собрании представляют их руководители, либо специально уполномоченные должностные лица, действующие от имени юридического лица на основании решения руководящего органа или надлежаще оформленной доверенности. Каждый член РИСОС имеет один голос на Общем собрании. Решения Общего собрания принимаются простым большинством голосов членов РИСОС, присутствующих на Общем собрании.



Общее собрание членов РИСОС проводится не реже одного раза в год. Члены РИСОС извещаются Председателем РИСОС о дате, месте и повестке Собрания не позднее, чем за месяц до даты проведения Общего собрания.

Общие собрания могут быть внеочередными. Внеочередное Общее собрание созывается по инициативе Председателя РИСОС или по требованию не менее половины членов РИСОС.

В промежутках между Общими собраниями общее руководство деятельностью РИСОС осуществляет его Председатель.



Председателем РИСОС Общим собранием сроком на три года избран Сафаров Раджаб Саттарович



МЫ ВЕРНУЛИСЬ!

Бехруз Моради — генеральный директор и основатель коммерческой группы «Яран»:

Всё для того, чтобы быть лучшими. Честность и порядочность, кроме обеспечения самых качественных услуг и продукции, являются необходимыми и обязательными для нас.

НАШИ БРЕНДЫ

КАСПИАН



**RAY
PRODUCT**

**РАЙ
ПРОДУКТ**

Компания Каспиан является эксклюзивным представителем коммерческой группы «Яран» с более чем 20-летней историей своего существования и действующей в качестве одной из ведущих компаний в области экспорта сельскохозяйственной продукции и продуктов питания, особенно сухофруктов и орехов из Ирана в Россию. Последние два года компания сталкивалась с множеством проблем и трудностей, но на данный момент, благодаря Богу и вместе с опытным управлением и квалифицированным персоналом, с кардинальными изменениями и новой структурой и с дополнительной мощностью возобновила свою деятельность на российском рынке.

Коммерческая группа «Яран» сегодня — это надежный партнер для отечественных и зарубежных компаний, благодаря чему в течение вот уже многих лет наши коммерческие партнеры всегда были в нас заинтересованы и продолжают укреплять взаимоотношения с нами. Долгосрочные цели коммерческой группы «Яран» — это расширение рынка экспорта с использованием широких возможностей и повышение качества обслуживания, а также удовлетворение потребностей клиентов с наименьшими затратами и в кратчайшие сроки!





Основные логистические

Иран — крупный партнер России на рынке грузоперевозок. Асфальт, морская вода, воздух, железная дорога. Это всего лишь транспортные артерии, которые способствуют и сопровождают развитие вашего бизнеса в Иране. При построении логистических схем в торговле с иранскими партнерами необходимо не только учитывать местные законы, но и четко представлять возможности транспортной инфраструктуры Ирана. Журнал «Деловой Иран» в этом номере знакомит читателей о последних достижениях в развитии транспорта ИРИ и повышении потенциала грузоперевозок на российско-иранском направлении. Последние 2–3 года объем перевозок из России в Иран всеми видами транспорта растет, за исключением железной дороги. В 2013 году рост автомобильных перевозок возрос на 39% по сравнению с 2012 годом. В основном на этом специализируются российские перевозчики из Дагестана, где за последние 2–3 года было создано в этой сфере почти 3 тысячи

рабочих мест. Российские железнодорожники намерены строить и электрифицировать железную дорогу от Ирана в сторону Азербайджана и далее в сторону России.

Руководство Ирана стремится получить дополнительные доходы от транзитных и региональных перевозок и уделяет особое внимание развитию транспорта. За первое полугодие (21.03–22.09.14 г.) через иранскую территорию перевезено 6 млн 760 тыс. т транзитных грузов, что примерно на 5% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

В качестве основных направлений дальнейшего развития транспорта ИРИ обозначено скорейшее завершение уже строящихся инфраструктурных проектов. Через Иран проходит два транспортных коридора — МТК «Север-Юг» и МТК «Трасека». МТК «Север-Юг» призван обеспечить транспортную связь между



маршруты Ирана

странами Балтии и Индией через Иран. Основными преимуществами МТК «Север – Юг» перед другими маршрутами (в частности перед морским маршрутом через Суэцкий канал) являются: сокращение в 2 и более раза расстояния перевозок, а также снижение стоимости перевозки контейнеров по сравнению со стоимостью транспортировки по морскому пути.

«Трасека» — это единственный проект евроазиатского транспортного коридора по направлению Запад-Восток из Европы с пересечением Черного моря, через Кавказ и Каспийское море с выходом на Центральную Азию. Морское сообщение с Ираном на сегодняшний день является наиболее распространённым и экономичным. Основными транспортными узлами на территории России являются порты Астрахань, Оля и Махачкала. Доставка российских грузов осуществляется в иранские порты на Каспийском море: Энзели, Амирабад, Ноушехр.

Доставка грузов в южные порты Ирана, расположенные в Персидском заливе возможна из Санкт-Петербурга. Однако следует отметить, что доставка груза морем в южные порты Ирана занимает от 45 суток и транспортный коридор «Север – Юг» предлагает, как раз альтернативное направление доставки грузов в Иран.

Автомобильное сообщение с Ираном проходит по территории Azerbaijan по маршруту от Махачкалы, через пограничный переход Дербент на территорию Azerbaijan и далее с выходом в Иран через пограничный переход Астара.

На территории ключевых иранских портов и пограничных переходах созданы свободные экономические зоны либо специальные экономические зоны с упрощенной процедурой регистрации компаний и льготной системой налогообложения.

МОРСКОЙ ТРАНСПОРТ

Морские порты Ирана представляют собой главные ворота, через которые импортируются и экспортируются различные товары. Протяженность иранской береговой линии в Персидском и Оманском заливах на юге и в Каспийском море на севере составляет около 5,8 тыс. км. В стране насчитывается 11 крупных торговых портов пропускной способностью 175 млн т. в год, таких как Амирабад, Ноушахр, Энзели на Каспии, а также Имам Хомейни, Бушер, Абадан, Хорремшехр, Шахид Реджаи, Шахид Бахонар, Шахид Бехешти и Шахид Колантари на юге страны.

Около 93% экспортно-импортных поставок в Иране осуществляются морским транспортом. При этом на долю транзитных грузов приходится до 20 млн т. в год. Общая стоимость реализации планов, предусмотренных программой 20-летнего развития морского транспорта (до 2025 года) составляет более 20 млрд долларов. Намечено приобрести и построить не менее 300 торговых судов, 80 нефтеналивных танкеров и 40 LNG-танкеров.

Правительство Ирана также уделяет особое внимание строительству малых многофункциональных портов, способных принимать малотоннажные торговые суда, рыболовецкие шхуны, пассажирские суда и катера. На данный момент в Иране строятся около 60-ти малых многоцелевых морских портов и в ближайшее время 40 из них будут введены в эксплуатацию.

Теперь подробнее о крупнейших портах Ирана. Портовый комплекс Шахид Реджаи находится в 20 км западнее Бендер-Аббаса в северной части Ормузского пролива и через него проходит транспортный коридор «Север-Юг», который соединяет Хельсинки и Бомбей. Это



придает порту особое значение на региональном и международном уровне. Шахид Реджаи занимает площадь в 2400 гектар и является крупнейшим контейнерным портом Ирана. На сегодняшний день в нем имеется 22 причала общей протяженностью 4900 метров. На стадии завершения находится вторая фаза его строительства. В результате общая пропускная способность порта достигла 3 млн TEU (Transportation Equivalent Unit — унифицированная единица расчетов объемов контейнерных перевозок, равная среднему весу грузов, перевозимых в одном 20-футовом стандартном морском контейнере). Третьей фазой программы развития данного порта предполагается увеличение его мощности до 6 млн TEU в год. Через названный

порт осуществляется транспортировка произведенной продукции, сырьевых материалов и тяжелого машинного оборудования. Здесь пересекаются морские, железнодорожные и автомобильные транспортные маршруты и обеспечивается доставка различных грузов в страны азиатского региона, на Дальний Восток, в Россию и на север Европы. Успешная эксплуатация порта на региональном и межрегиональном уровне обусловлена тем, что здесь реэкспортные поставки товаров осуществляются без каких-либо формальностей, созданы условия для транзита грузов и обеспечено свободное участие иранских и иностранных граждан в совместных инвестиционных проектах. Порт Шахид Реджаи выступает в качестве основных ворот для экспортных и



импортных поставок иранской продукции. В настоящее время на порт приходится около 45% от всего товарооборота страны, осуществляемого с помощью морского транспорта.

В этом году в портовом комплексе Шахид Реджаи открылся новый контейнерный терминал общей площадью около 25 га, что существенно увеличит пропускную способность одного из основных морских портов страны. На новом контейнерном терминале проложены железнодорожные пути общей протяженностью

504 км, которые связывают терминал с железнодорожной сетью страны, и впредь имеется возможность отправлять разгруженные на терминале контейнеры к месту назначения железнодорожным транспортом. Портовый комплекс Шахид Реджаи в Бендер-Аббасе способен принимать самые крупнотоннажные суда и есть все основания надеяться на то, что при должном финансировании проектов по развитию комплекса его пропускная способность будет доведена до 8,5 млн тонн в год.

От порта Имам Хомейни начинаются самые короткие железнодорожные пути и автомобильные дороги, которые ведут на Кавказ. Также порт находится на кратчайшем расстоянии от иракской Басры. Порт Имам Хомейни относится к числу крупных иранских портов, в которых на самом высоком уровне соблюдаются требования безопасности Международной морской организации. В порту с целью удовлетворения требований владельцев грузов и повышения качества оказываемых услуг ведется строительство зерновых терминалов. Площадь порта составляет 1,1 тыс. га. Между ним и многими торгово-промышленными, сельскохозяйственными, нефтяными и нефтехимическими центрами установлено железнодорожное и автомобильное сообщение. Порт располагается по соседству со свободной экономической зоной «Эрвенд» и через него проходят транспортные коридоры «Север-Юг» и «Восток-Запад». Порт способен обрабатывать все типы общих, навалочных, жидких и контейнерных грузов.

Порт Хорремшахр занимает стратегически важное положение на границе Ирана и Ирака на транспортных коридорах «Север-Юг» и «Восток-Запад». В настоящее время в порту создаются условия для захода судов водоизмещением до 5 тыс. тонн, строятся крытые склады общей площадью в 13 тыс. кв. м, 7 грузовых причалов, 2 пассажирских причала, ведется строительство самого современного пассажирского терминала. Вместе с тем, порт Хорремшахр считается вторым по значимости после порта Шахид Реджаи контейнерным портом страны.

К преимуществам порта Бушер с точки зрения транзита грузов относится наличие выхода в между-



народные воды, близость к странам Персидского залива, выход на другие транспортные коммуникации страны, наличие аэропорта, таможенной и портовой администрации, достаточно большая глубина воды у берегов. В частности, в порту недавно были проведены дноуглубительные работы, и реализованный в нем проект позволил принимать суда водоизмещением до 30 тыс. тонн, хотя еще недавно такие суда не могли заходить туда. Пропускная способность порта составляет 5 млн тонн грузов в год.

Порт Асалуе находится в 270 км от Бушера и является одним из старейших портов провинции Бушер. Портовый комплекс «Парс» состоит из двух гаваней и в нем насчитывается 25 причалов, минимальная глубина которых — 11 м, а максимальная — 20 м. Порт способен принимать суда водоизмещением до 80 тыс. тонн. В первой гавани портового комплекса построено 10 причалов общей длиной 2,6 тыс. м. Во второй гавани построено 15 причалов, длина каждого из которых равняется 300 м. Проектная пропускная способность портового комплекса составляет 40 млн тонн грузов в год. Все это делает его одним из крупнейших морских портов в Персидском заливе. Среди других возможностей комплекса — способность одновременно принимать до 25 судов, возможность разгружать сверхтяжелые грузы (более 1 тыс. тонн), способность принимать суда с осадкой до 18 м и водоизмещением до 80 тыс. тонн, наличие двух крупных контейнерных терминалов, наличие открытых площадок и крытых помещений для хранения грузов, наличие специализированных причалов для нефтеналивных судов, наличие рампы для спуска на воду судов.

Через порт Шахид Бахонар, находящийся в черте г. Бендер-Аббас, постоянно ведется активная работа на уровне провинции и региона. Порт

имеет выход в международные воды через Персидский залив и находится в непосредственной близости от международной железнодорожной сети и международных транспортных коммуникаций, от свободных экономических зон «Киш» и «Кешм» и торговых портов Персидского залива. Все это делает уникальным положение порта Шахид Бахонар. В настоящее время Шахид Бахонар — единственный пассажирский порт, в котором имеется специальный пассажирский причал и построен крупнейший в стране, оборудованный по последнему слову техники пассажирский терминал.

Управление порта Абадан осуществляет руководство тремя портами — Абадан, Чуэбеде и Эрвендкенар, каждый из которых имеет свои особенности. Порт Абадан находится в непосредственной близости от Абаданского нефтеочистительного завода, который считается крупнейшим заводом подобного типа на Ближнем и Среднем Востоке, от железной дороги, аэропорта и автотрассы Ахваз — Абадан. Порт Чуэбеде располагает двумя бетонными причалами и в связи с особенностями реки Бахманшир способен принимать суда водоизмещением до 200 тонн. Кроме этого, порт имеет все возможности для экспорта продуктов питания, фуража и животного скота.

Порт Чабахар находится в восточной части Ормузского пролива рядом со свободной торгово-промышленной экономической зоной «Чабахар», имея стратегическое значение, что обусловлено близостью судоходных линий, ведущих в Африку, Азию и Европу. Поэтому порт Чабахар по праву считается воротами в страны Центральной Азии и соседние с Ираном государства. В портовом комплексе располагаются такие крупные портовые сооружения, как Шахид Бехешти и Шахид Калантари.

Важной особенностью порта является то, что вода у самой береговой линии имеет большую естественную глубину. Эта особенность наряду с коммерческими преимуществами порта становится основным фактором развития в свете будущих перспектив, связанных с созданием восточного транзитного коридора на территории Ирана, который ориентирован на Афганистан и страны, со всех сторон окруженные сушей, такие как Таджикистан, Кыргызстан и Узбекистан.

Порт Энзели в юго-западной части Каспийского моря — один из старейших иранских портов. В настоящее время в порту насчитывается 10 причалов с глубиной воды у причальных стенок в 5,5 м., и у этих причалов могут одновременно пришвартовываться 12 судов.

Порт Ноушахр обладает целым рядом преимуществ, обусловленных тем, что он имеет выход на центральные районы страны и на экономические и торговые центры. Ему доступны прикаспийские рынки, и через него проходит один из маршрутов международного транспортного коридора «Север – Юг». В процессе своего развития до 2015 г. порт получит 12 причалов. Возможности порта еще больше возрастут после того, как начнется эксплуатация в полном объеме нового порта Фаридункенар и завершится строительство автомагистрали Север-Тегеран, которая сократит до минимума расстояние между Ноушахром и Тегераном.

Порт Амирабад — самый крупный иранский морской порт, находящийся на южном берегу Каспийского моря. Он может стать ключевым звеном при формировании коридора «Север-Юг». Все причалы порта имеют железнодорожные подъезды, соединенные с железнодорожной сетью Ирана, и строительство причала для железнодорожных паромов соз-

даст весьма благоприятные условия для того, чтобы полностью замкнуть цепь, связывающую порт Амирабад с коридором «Север-Юг». На территории порта находится специальная экономическая зона «Амирабад». В перспективе в порту будет построено 34 причала, которые по своему назначению будут поделены на три группы: причалы для обработки нефтепродуктов, промышленной продукции и генеральных грузов. Порт Амирабад, обеспечивающий надежное транспортное сообщение, в том числе и комбинированное, располагает всеми возможностями для осуществления экспортных поставок сельскохозяйственной и садоводческой продукции, в частности цитрусовых в страны СНГ и на прикаспийский рынок. В порту Амирабад находится крупнейший на Каспии контейнерный терминал, способный обрабатывать свыше 10 000 TEU в год. На сегодняшний день порт способен обрабатывать порядка 10 млн т. в год.

На побережье Каспийского моря в провинции Гилян в 2012 г. была открыта первая очередь порта Астара. Порт в Астаре, находящийся на маршруте международного транспортного коридора «Север-Юг», представляет собой первый в Иране частный многоцелевой морской порт, который служит связующим звеном между тремя континентами — Европой, Азией и Африкой. В частности, через него проходит новый транзитный маршрут для поставок пшеницы из Казахстана и России в страны Африки и Юго-Восточной Азии. На данный момент в порту обрабатывается до 600 тыс. т. грузов в год. Со строительством второй очереди пропускная способность порта будет увеличена до 3,5 млн т. грузов в год. К числу его важных преимуществ относится близость к портам в Баку, Астрахани, Махачкале и Оле.

Морские порты на севере Ирана в плане портового и морского оборудования готовы к морским пассажирским перевозкам, сейчас решается вопрос с приобретением соответствующих пассажирских судов. Пассажирское сообщение на Каспии планируется открыть из иранских портов Амирабад, Энзели и Ноушехр, уже располагающих всем необходимым оборудованием для осуществления пассажирских перевозок. Специалисты уже начали действовать в этом направлении, и пассажирские перевозки через северные порты страны начнутся сразу же, как только будут получены практические результаты. Следует отметить, что особые погодные условия и высокие волны в Каспийском море требуют использования специальных пассажирских судов, предназначенных для эксплуатации в морях. Именно поэтому до сих пор пассажирские перевозки на Каспии не осуществлялись.

Есть хорошие новости и с российского берега Каспия. Грузооборот ОАО «Астраханский порт» в 2016 году по окончании модернизации предприятия планируется увеличить в 4,4 раза к текущему уровню — до 2 млн тонн против 450 тыс. тонн в настоящее время. ОАО «Астраханский порт» занимается перевалкой контейнеров, навалочных грузов: кокса, щебня, песка, пиломатериалов, бумаги, целлюлозы, металла, зерна. Основной партнер — Иран, туда из порта поставляется 99% грузов. В настоящее время в порту произведена реконструкция причального комплекса, завершено строительство первой очереди зернового терминала на 73 тыс. тонн, открыт склад временного хранения импортных грузов общей вместимостью 17,1 тыс. тонн. Техническое перевооружение и расширение портовых мощностей продолжается.







ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ ТРАНСПОРТ

Для повышения эффективности Международного транспортного коридора (МТК) «Север — Юг» ОАО «РЖД» предлагает сформировать компанию-оператора, ориентированную на привлечение грузов в сообщении Индии и Ирана с Россией, странами СНГ и Европы. РЖД рассматривают формирование МТК «Север — Юг» в качестве безусловного приоритета в реализации стратегического партнёрства со странами Прикаспийского региона. Для транспортировки грузов и пассажиров по коридору возможны три варианта:

- западный (прямое железнодорожное сообщение Астрахань — Махачкала — Самур через территорию Азербайджана с выходом на Иран);
- восточный (прямое железнодорожное сообщение через территории Казахстана, Узбекистана и Туркмении с выходом в Иран по пограничному переходу Теджен — Серахс);
- транскаспийский железнодорожно-водный маршрут через порты Астрахань, Оля, Махачкала.

Первая железнодорожная линия на паровой тяге была открыта в Иране в 1914 году между Тебризом и Джульфой на границе с Российской империей. В 1916 году появилась железная дорога в Систане. Транс-иранская железная





дорога была запущена в 1939 году. Она соединила каспийский порт Торкеман с городом Шапур (сегодня — Бендер-Хомейни) на берегу Персидского залива. По этой дороге поступала помощь Советскому Союзу по Ленд-лизу во время Великой Отечественной войны.

На настоящий момент Иран имеет достаточно разветвленную для горной страны железнодорожную сеть и инфраструктуру, которые стремительно развиваются, особенно в последние годы. Общая протяженность путей в стране превышает 9 тысяч км. Наиболее протяженными линиями являются: Тегеран — Бендер-Хомейни (928 км), Гермсар — Мешхед (812 км), Кум — Зеренд (847 км), Тегеран — Тебриз (736 км), Исфахан — Шираз (506 км), Бафк — Бендер-Аббас (626 км).

Большая часть иранских поездов обслуживается дизельными локомотивами, так как электрифицировано лишь 148 километров железных дорог страны. Все они приходятся на ветку Джульфа — Тебриз. Электрификация была проведена в 80-е гг. прошлого столетия с помощью советских инженеров по системе 25 кВ, 50 Гц. Сейчас имеются проекты снабжения электричеством и других железных дорог страны. Кроме того, большая их часть является однопутными, хотя в настоящее время активно ведутся работы по модернизации железнодорожной сети Ирана, включающие в себя и прокладку дополнительных путей. Особенно важно такое «удвоение» для линии протяженностью 626 километров, соединяющей крупный железнодорожный узел Бафк с портом в Персидском Заливе Бендер-Аббас. Это связано с быстрым развитием порта.

В Иране железнодорожным транспортом ежегодно перевозится в об-

щей сложности около 45 млн тонн различных грузов. Железнодорожная сеть страны также является прекрасной инфраструктурой для транзита товаров, как из Европы в страны Южной и Юго-Восточной Азии, так из портов Персидского Залива на Север. Даже в настоящее время, несмотря на режим санкций в отношении исламской республики, по ее железным дорогам ежегодно проходят 2–3 миллиона тонн только транзитных грузов.

Что касается подвижного состава, то он постоянно обновляется и пополняется. На данный момент из 22 тыс. железнодорожных вагонов примерно 21 тыс. принадлежит частному сектору, а из 860 локомотивов 91 находится в распоряжении частных компаний. Согласно оценкам, на обновление подвижного состава на период до 2021 года потребуется примерно 8 млрд долларов.

Основные направления пассажирских перевозок организованы по направлениям: Тебриз — Тегеран — Мешхед, Тегеран — Кум — Исфахан, Тегеран — Кум — Йезд — Керман, Тегеран — Кум — Йезд — Бендер-Аббас, Тегеран — Кум — Арак — Ахваз — Абадан. Количество пассажиров с каждым годом увеличивается. За последний год в ИРИ было перевезено более 40 млн пассажиров. До конца текущего иранского года (март 2015) начнется движение скоростных поездов по маршруту Исфахан — Тегеран.

На заседании Координационного совета по развитию «экономики сопротивления», проходившем под председательством президента Хасана Роухани 12 октября 2014 года, министр дорог и городского строительства представил доклад о ситуации на железнодорожном транспорте страны, и затем состоялось обсужде-

ние проектов министерства по развитию иранских железных дорог на период до 2021 года.

В ходе заседания президент Хасан Роухани заявил о необходимости скорейшего соединения железных дорог Ирана с железными дорогами соседних стран и потребовал от министерства дорог и городского строительства принять меры к открытию в ближайшие месяцы железной дороги Иран — Туркменистан — Казахстан и завершению строительства железной дороги Хаф — Герат.

Кроме того, в ходе заседания была подтверждена необходимость увеличения пропускной способности железных дорог, связывающих центры по добыче полезных ископаемых и промышленному производству с морскими портами. С этой целью, как было отмечено на заседании, проекты по электрификации железных дорог, строительству скоростных железных дорог и прокладке второй колеи на железных дорогах получают приоритетное финансирование и будут пользоваться поддержкой Фонда национального развития.

Президент Роухани призвал руководителей соответствующих министерств и ведомств поощрять частный сектор к инвестированию железнодорожного транспорта путем предоставления ему определенных льгот и гарантий и создавать условия для участия зарубежных партнеров в расширении региональных транзитных перевозок грузов по железным дорогам Ирана.

В целом, развитие железнодорожного транспорта в Иране идет быстрыми темпами, за последние годы на территории страны появились новые железные дороги общей протяженностью свыше 1 тыс. км. В конце 2014 года состоялось открытие совместно с Туркменистаном и Казахстаном железнодорожной линии Узень — Берекет — Горган. В целом

от ввода в эксплуатацию железной дороги Узень — Берекет — Горган вдоль восточного берега Каспийского моря выиграют все прилегающие к нему страны. Коридор позволит целому региону, находящемуся в географической изоляции, получить выход к морю, а это помимо развития транзитной составляющей, означает появление надежного и бесперебойного пути на мировой рынок.

Напомним, на саммите глав прикаспийских государств, на котором речь шла о запуске масштабных проектов по развитию транспортной инфраструктуры, президент РФ Владимир Путин заявил о том, что перспективным считает проект создания железнодорожного кольца вокруг Каспия. По словам президента, к концу года будет создано восточное полукольцо, соединяющее Казахстан, Туркмению и Иран, а в 2016 году завершатся работы по созданию западного полукольца Иран — Азербайджан. Однако приоритет все же отдается коридору Север-Юг, который позволит связать страны Западной и Северо-Западной Европы с Южной Азией через Россию, Каспийский бассейн и Иран.

Транспортировка грузов по магистрали от казахстанского Узень через туркменский Берекет до иранского Горгана и далее на порты Персидского залива значительно снижает стоимость перевозок и экономит время на их осуществление. Маршрут «Север-Юг», благодаря новому отрезку дороги, сокращается на 600 км в сравнении с действующим путем Бейнеу — Дашогуз — Туркменабат — Теджен — Серахс — Мешхед.

Перспективы логистики в южном направлении заключаются в получении выхода экспортной продукции и транзитных грузов из России и государств Центральной Азии на рынки стран Ближнего востока (Иран, ОАЭ, Саудовская Аравия, Йемен и др.) с

использованием портов Персидского залива, а также Южной Азии (Пакистан, Индия, Бангладеш и т. д.) и Африки. Направление через Иран открывает наиболее короткий путь к этим странам, потенциально являющимся грузообразующими государствами. Индия, к примеру, на сегодняшний день — второй по счету экспортер в мире.

В структуре грузопотока по открытому железнодорожному переходу Иран сможет поставлять нефть и нефтепродукты в направлении России. Известно, что Москва и Тегеран в последнее время активно ведут переговоры о нефтяном контракте, что может привлечь на новую линию порядка 500 тысяч баррелей в день, и это лишь усредненный объем предполагаемых поставок «чёрного золота» Ирана в Россию.

Россия же может получить хороший рынок для экспорта зерна, оборудования и прочих промышленных товаров, что немаловажно с учетом ее напряженных отношений с европейскими и американскими партнерами. Таким образом, обе страны, находящиеся в экономической изоляции Запада, получили альтернативный маршрут для экспорта и импорта.

Отметим также, что на сегодняшний день увеличению поставок грузов в Иран способствуют скидки на транзитные перевозки через Туркменистан. Таджикистан и Кыргызстан, имеющие собственные проекты с Ираном, смогут также получить перспективу выхода к Персидскому заливу, а Афганистан, граничащий с Туркменистаном, — импорт с России и Казахстана.

Сейчас дело стоит за институциональными мерами — развитием логистики и теми, которые будут способствовать упрощению пересечения границ, оформления документов, ускорению всех данных процессов.

Map of Islamic Republic of IRAN Railways Network

نقشه شبکه حمل و نقل راه آهن ایران







Так, в Иране таможенная администрация страны дала свое согласие на создание на железнодорожной станции Джаджарм нового экспортного терминала. К числу шагов, которые следует предпринять министерству дорог и городского строительства ИРИ, относятся выделение дополнительного количества железнодорожных вагонов для нового экспортного терминала и подготовка специальной программы создания терминала. На данный момент экспортные поставки продукции Северного Хорасана осуществляются через железнодорожные терминалы других провинций, и получение железнодорожных вагонов для продукции Северного Хорасана сопряжено с определенными проблемами. Создание железнодорожного экспортного терминала в Джаджарме, который будет располагать своими вагонами, позволит решить многие проблемы производителей и экспортеров провинции Северный Хорасан. Для транспортировки насыпных гру-

зов Ирану не хватает высокобортных вагонов, а с крытыми вагонами никаких проблем нет.

Строительству железных дорог в восточных провинциях страны стало уделяться особое внимание. В настоящее время в Иране ведется реализация проекта по строительству железной дороги Чабахар — Захедан и в текущем году выделено примерно 3 млн долларов для начала строительства железной дороги от Захедана до Бирдженда. Таким образом, благодаря этим железным дорогам Бирдженд (административный центр провинции Южный Хорасан), с одной стороны, получит выход на побережье Оманского залива, а с другой — через железнодорожную сеть страны будет связан с пограничным переходом Серахс и странами Центральной Азии. Общая протяженность железной дороги Чабахар — Захедан составит 610 км, а со вспомогательными путями на железнодорожных станциях — 730 км.

Железная дорога Захедан — Бирдженд пройдет по труднопроходимой и сильнопересеченной местности. Дороги играют важную роль в деле развития страны, и министерство дорог и городского строительства уделяет большое внимание налаживанию транспортного сообщения в провинции Южный Хорасан. В настоящее время имеются два основных транспортных коридора, связывающих северные и южные районы страны. Один из них проложен из Захедана в направлении Мешхеда и проходит через Бирдженд. Еще один транспортный коридор связывает город Равар (провинция Керман) с провинцией Северный Хорасан и проходит через шахрестан Табас.

Президент ИРИ Хасан Роухани в ходе своей последней поездки в провинцию Систан и Белуджистан четко определил направления развития провинции и его распоряжения в целом выполняются, однако для того, чтобы полностью реализовать транзитный потенциал портовых комплексов СЭЗ «Чабахар» требуется соединить их с железнодорожной сетью страны. СЭЗ «Чабахар» рассматривается как третий в стране центр автомобилестроения, новая ветка железной дороги из Мешхеда строится и с целью налаживания здесь современного автомобильного производства.

В этом году было завершено сооружение железнодорожного полотна на участке Чабахар — Ираншехр протяженностью 310 км будущей железной дороги Чабахар — Захедан. Реализация проекта по строительству названной железной дороги началась год назад. Строительный штаб «Хатем аль-Анбия», на который возложено строительство этой железной дороги, на данный момент в рамках этого проекта израсходовал примерно 34,2 млн долларов. Общая

Самая высокая точка железных дорог Ирана.
Находится на уровне 2218 м над уровнем моря



стоимость железной дороги, на строительство которой отпущено 5 лет, должна составить примерно 605 млн долларов.

Следует отметить, что с реализацией крупного национального проекта по строительству железной дороги Чабахар — Захедан — Мешхед стратегически важный порт Чабахар, расположенный на юго-востоке Ирана в провинции Систан и Белуджистан, приобретет еще большее значение. Как известно, он связывает страны Центральной Азии и Афганистан с открытыми водами

мирового океана, а после того, как в этот порт будет проложена железная дорога, в целом, роль Ирана в плане активизации совместной экономической деятельности со странами Центральной Азии, Россией, а также Европой существенно возрастет. Названная железная дорога будет способствовать развитию транзитного маршрута на востоке Ирана и социально-экономическому развитию восточных провинций.

14 декабря 2014 года в Душанбе подписан документ, согласно которому Иран и Китай будут связаны



железной дорогой через Кыргызстан, Таджикистан и Афганистан. На предшествовавших подписанию названного документа переговорах представители министерств пяти стран договорились о том, что новая железная дорога возьмет свое начало в китайском Кашгане, пройдет по территории Кыргызстана, Таджикистана и Афганистана и выйдет в конечном итоге на железнодорожную сеть Ирана. Участники церемонии подписания документа договорились также о проведении дополнительных переговоров для

обсуждения технических вопросов реализации проекта.

На встрече были обсуждены вопросы маршрута, по которому предстоит проложить железнодорожное полотно, размер колеи путей, проведения технико-экономического обоснования проекта и источники финансирования реализации проекта. Основным препятствием в реализации проекта был вопрос ширины колеи в Иране и Китае, которая не соответствует размерам колеи в Таджикистане и Кыргызстане. Размер колеи в Таджикистане и Кыргызстане составляет 1520 миллиметров, в Иране и Китае — 1435 миллиметров. Данный вопрос был решен на прошедшей встрече. Стороны согласились взять за основу принятой в Иране и Китае ширину колеи.

Вопрос о реализации проекта по строительству железной дороги от Китая до Ирана через Кыргызстан, Таджикистан и Афганистан, активно обсуждался в 2010 году. Тогда правительство Ирана выделило грант Таджикистану в размере 1 млн долл. на проведение экономической оценки таджикского участка указанной железной дороги. Эта работа была возложена на иранскую компанию «Метро». Позже была озвучена предварительная стоимость таджикского участка в размере порядка 4 млрд долларов. На территории Таджикистана, по предварительным данным, протяженность железной дороги составит 392 километра.

В следующем году Иран планирует завершить строительство железнодорожных путей протяженностью 191 км между иранским городом Хаф и афганским Гератом. Кроме связи с Ираном, эта дорога позволит соединить западные и северные провинции Афганистана.

Железная дорога Астара — Решт — Казвин — строящийся транспортный коридор, который соединит дей-

ствующие железные дороги России, Azerbaijan и Ирана. Проект осуществляется в рамках международного транспортного коридора «Север-Юг», целью которого является интеграция транспортно-информационных магистралей России, Azerbaijan, Ирана, Индии и Омана. Проект железной дороги Астара — Решт — Казвин предусматривает строительство на территории Ирана новой железнодорожной ветки, которая соединит азербайджанскую Астору с иранскими городами Астара, Решт и Казвин.

Соглашение о строительстве дороги было подписано тремя сторонами в 2005 году. В его рамках предусматривается строительство сегментов железной дороги на территории Ирана протяженностью около 350 километров и на территории Azerbaijan между Астарой и азербайджано-иранской границей протяженностью 8,5 километров, а также реконструкция уже существующей железной дороги на территории Azerbaijan. Стоимость проекта оценивалась в 200 млн долларов США, из которых 20 млн должно быть потрачено на строительство и реконструкцию азербайджанского отрезка коридора. В 2009 году иранская сторона приступила к строительству участка железной дороги между Рештом и Казвином.

Ранее железнодорожное сообщение между Тегераном и Москвой осуществлялось через территорию Нахичеванской Автономной Республики (Azerbaijan), Армении и Грузии, однако армяно-азербайджанский Карабахский конфликт и последовавшая за ним блокада Нахичевани Арменией и собственно Армении — Azerbaijanом воспрепятствовали эксплуатации этой ветки в постсоветское время.

Осенью 2014 года министр дорог и городского строительства Ирана

Аббас Ахунди во время встречи с министром экономики и промышленности Азербайджана Шахином Мустафаевым заявил о готовности ИРИ к использованию совместных инвестиций Ирана, России и Азербайджана для завершения строительства железной дороги Казвин — Решт — Энзели — Астара. При этом Аббас Ахунди отметил, что помимо строительства железной дороги, связывающей Казвин с Астарой, на что может потребоваться еще несколько лет, у иранской стороны с целью расширения сотрудничества между Ираном и Азербайджаном в области транспорта есть два предложения, на реализацию которых уйдет значительно меньше времени.

Первое из этих предложений касается продления азербайджанской железной дороги до иранской Астары. В этом случае товары из Азербайджана будут доставляться на иранскую территорию железнодорожным транспортом, и их перегрузка на автомобильный транспорт будет осуществляться уже на терминале в иранской Астаре. Для этого необходимо построить железнодорожный участок протяженностью всего 8 км. Такой вариант существенно упростит транспортировку грузов через границу. Затем азербайджанские товары грузовым автотранспортом будут доставляться в Казвин, а оттуда снова по железной дороге — в порт Бендер-Аббас на побережье Персидского залива.

Второе предложение касается строительства железнодорожного участка Решт — Энзели протяженностью 40 км. Со строительством этого участка азербайджанские грузы могут доставляться морским транспортом в порт Энзели, а затем по железным дорогам в порт Бендер-Аббас.

Иранский министр еще раз подчеркнул, что на реализацию этих двух предложений потребуются не

так много времени, и напомнил, что на железнодорожном участке Казвин — Решт уже завершается отсыпка железнодорожного полотна и все работы ведутся высокими темпами.

Шахин Мустафаев, который посетил Иран с визитом во главе представительной азербайджанской делегации, отметил, что предложения иранской стороны будут обязательно изучены. При этом азербайджанский министр подчеркнул, что железнодорожный маршрут в рамках транспортного коридора «Север — Юг», связывающий Россию с иранским портом Бендер-Аббас, имеет чрезвычайно важное значение и необходимо приложить максимум усилий для скорейшей реализации данного проекта. По словам Шахина Мустафаева, окончательное формирование транспортного коридора «Север — Юг» отвечает долгосрочным интересам всех трех стран, Ирана, Азербайджана и России.

Есть у Ирана планы и по строительству новой железнодорожной линии из Армении. Правительство Армении одобрило предварительную программу строительства. ОАО «Российские железные дороги» (РЖД) договорилось с властями Армении подготовить технико-экономическое обоснование и бизнес-план строительства новой железнодорожной линии из Армении в Иран для принятия решения о целесообразности проекта. Соответствующие вопросы обсуждались на встрече главы РЖД Владимира Якунина с президентом Армении Сержем Саргсяном и премьер-министром Тиграном Саркисяном. Проектом железной дороги Иран-Армения занимается рабочая группа на уровне замминистров транспорта Армении, Ирана и России.

Стороны также договорились определить потребность в материально-технических ресурсах и стои-

мости строительства. «Планируется, что работы по подготовке ТЭО проведут специалисты российских железных дорог», — отмечают РЖД.

Протяженность дороги может составить 470 км, в том числе 60 км по территории Ирана. Строительство займет 3–4 года. Сейчас железнодорожное сообщение Армении с внешним миром блокировано со стороны Турции и Азербайджана, железнодорожного сообщения с Россией нет. Железная дорога позволит Армении пользоваться альтернативным путем транспортировки энергоресурсов и других товаров. В настоящее время железнодорожные коммуникации Армении с зарубежными странами обеспечиваются только через территорию Грузии. Иранская сторона заявила о готовности предоставить Армении кредит в размере 400 миллионов долларов на реализацию проекта, при этом полностью обеспечив расходы на строительство железнодорожного сообщения на территории своей страны. Однако это не означает, что проект будет полностью осуществлен на иранские средства. Переговоры о привлечении кредитов на строительство дороги ведутся с Россией, Ираном и Китаем. Интерес к проекту строительства железной дороги Иран-Армения проявляют Всемирный банк и Азиатский банк развития.

Строительство этой дороги обеспечит выход Армении к Персидскому заливу и доступ к иранским портам, что очень важно для экономического развития страны, не имеющей морского сообщения. Переговоры о привлечении кредитов для строительства дороги ведутся с Россией, Ираном и Китаем, причем Азиатский банк развития уже принял решение о предоставлении 1 млн долл. для подготовки ТЭО, хотя этих денег физически пока не предоставил. На данный момент осуществляется этап

разработки расчетно-проектной документации, завершение которого позволит начать реальные строительные работы.

Предлагается осуществить строительство железной дороги в течение шести лет. Стоимость проекта оценивается в 3,5 млрд долларов. Общая длина дороги на территории Армении составит 305 км. Она будет иметь 86 мостов, общей протяженностью 19,6 км и 60 тоннелей, общей протяженностью в 102 км. Строительство согласно представленной программе, завершится в 2022 году. Объем грузоперевозок по железной дороге маршрутом от станции Гагарин (Гегаркуникская область) до Агарака (Сюникская область) составит 25 млн тонн в год. Эта дорога, которая на 44 км короче запланированного ранее участка Гавар-Агарака, будет подключена к существующей железнодорожной сети.

В 2014 году в Иране уже построен железнодорожный участок протяженностью 17 км, который соединяет иранский порт Хорремшехр с Шаламче. Продолжение этого участка до Басры с использованием моста через реку Арвандруд позволит связать железные дороги Ирана с железными дорогами Ирака и обеспечить Ирану, в конечном итоге, выход к Средиземному морю. Это приведет к существенному прогрессу в торгово-экономических отношениях между Ираном и Ираком.

Иракская сторона весьма заинтересована в соединении иранских и иракских железных дорог через железнодорожный участок Шаламче — Басра, строительством которого займутся иранские подрядчики, и правительство Ирака берет на себя финансирование проекта. Следует напомнить, что строительство иранского участка железной дороги Хорремшехр — Басра было начато еще пять лет назад, однако строительство железнодорожного участка от Шаламче до Басры не велось из-за внутренних проблем Ирака. Иранский порт Хорремшехр от иракского порта Басра отделяет расстояние примерно в 50 км.

В августе 2014 года глава российской делегации на 6-ом заседании совместной Ирано-Российской транспортной комиссии, руководитель Федерального агентства морского и речного транспорта Александр Давыденко во время встречи с министром дорог и городского строительства Ирана Аббасом Ахунди заявил о готовности России к укреплению транспортных связей с Ираном. Активизация работы ирано-российской транспортной комиссии свидетельствует о желании обеих стран к расширению сотрудничества в области транспорта. Ранее делегация компании Иранские железные дороги (ИЖД) побывала в Москве и провела плодотворные переговоры по поводу сотрудничества между двумя странами в области железнодорожного транспорта.



При этом Иран готов к сотрудничеству в области инвестирования строительства новых железных дорог и реализации крупных железнодорожных проектов, таких как электрификация железных дорог. Российская сторона готова к сотрудничеству в области поставок железнодорожной техники и оборудования, в частности железнодорожных рельсов. По его словам, железнодорожное сообщение между двумя странами может быть установлено через Каспий с помощью судов типа «ро-ро». Суда такого типа успешно эксплуатируются Россией на Балтийском и Черном морях.

АВТОМОБИЛЬНЫЙ ТРАНСПОРТ

Автомобильный транспорт остается основой транспортной отрасли Ирана. Ежегодно грузовым автотранспортом в рамках транзитных перевозок через территорию Ирана выполняется около 300 тыс. рейсов, 65% из которых приходится на долю иранского автотранспорта, а остальные рейсы выполняются грузовиками других стран. Транзитные перевозки осуществляются, в основном, по автодорогам общей протяженностью около 30 тыс. км, и их необходимо постоянно поддерживать в надлежащем состоянии. В этом отношении Иран отличается в лучшую сторону по сравнению с другими странами региона.

Процесс подписания многосторонних соглашений между Ираном и странами региона продолжается, и иранская территория все шире используется в качестве наиболее безопасного, короткого и экономически выгодного транспортного маршрута. В Иране подготовлена комплексная транзитная программа, и правительство и министерство дорог и городского строительства уделяют особое внимание заполнению промежуточных звеньев в транспортных маршрутах и соединению иранских автодорожных и железнодорожных сетей с соседними странами.

На повестке дня Организации дорог и автомобильного транспорта в качестве одной из важных задач стоит вопрос об активизации транспортных коридоров «Восток — Запад», «Север — Юг» и ТРАСЕКА с целью создания новых возможностей для транзитных перевозок через территорию Ирана.

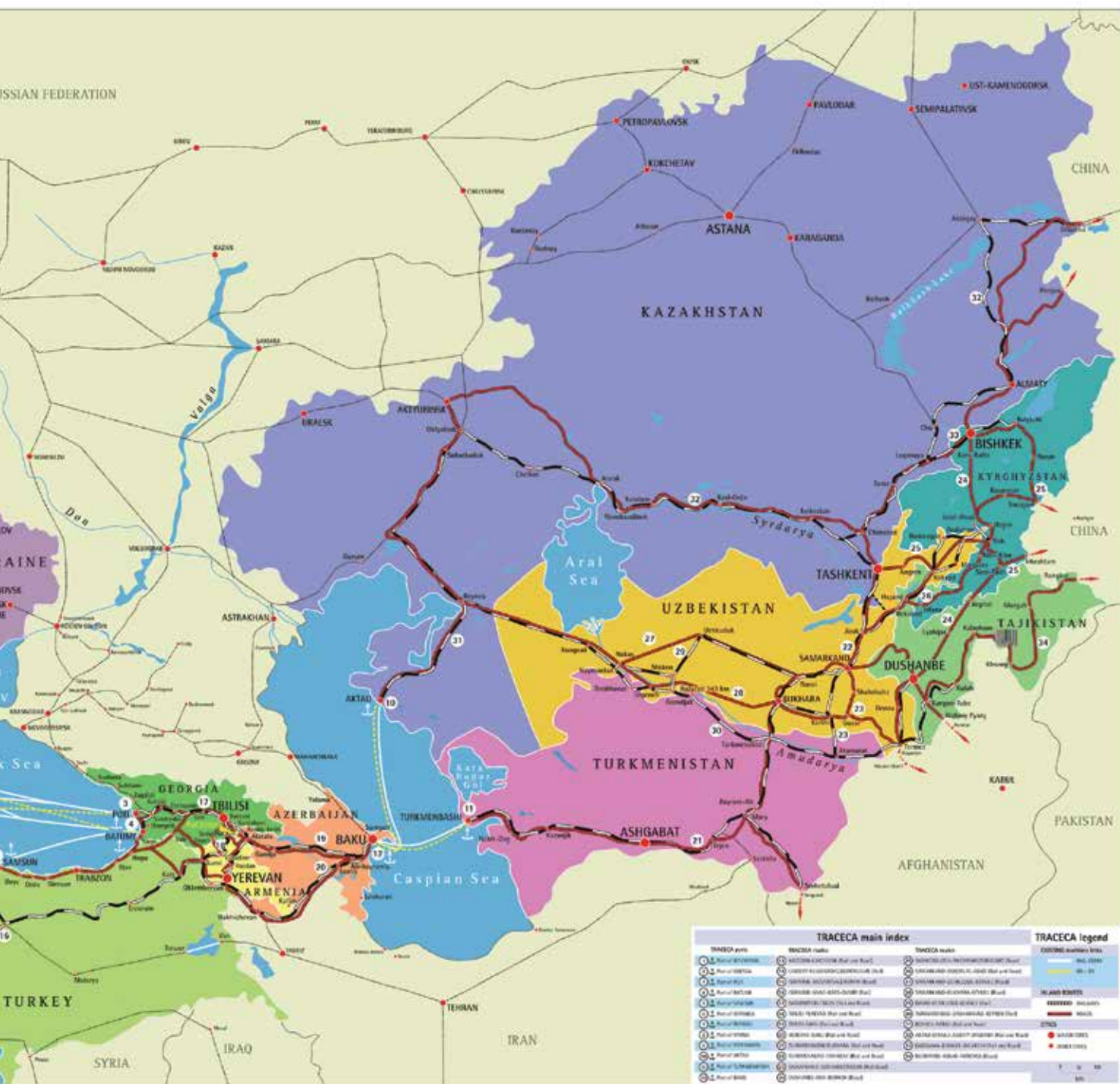
В первой половине текущего года (21.03–22.09.14 г.) через территорию

Ирана перевезено 6 млн 760 тыс. т транзитных грузов, что на 5% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. При этом автодорожным транспортом перевезено 6 млн 494 тыс. т или 96% (на 4% больше по сравнению с прошлогодним показателем), а железнодорожным транспортом — 265 тыс. т или 4% (на 6% больше). К числу основных транзитных грузов относятся нефтепродукты, горюче-смазочные материалы, хлопок, строительные материалы, бытовая техника.

Увеличению объема транзитных перевозок способствовало совершенствование транспортной инфраструктуры и дальнейшее развитие транзитных маршрутов, которые проходят через территорию Ирана. Из общего количества транзитных грузов, перевезенных за указанный период через иранскую территорию, 3 млн 182 тыс. т приходится на нефтепродукты и 3 млн 576 тыс. т — на ненефтяные грузы.

Наиболее интенсивное передвижение грузового автотранспорта с транзитными грузами приходится на маршруты, связывающие Ирак и ОАЭ. При этом около 174 тыс. рейсов с транзитными грузами совершено иранскими грузовыми автомобилями (59%) и остальные — автомобилями других стран. В течение следующих пяти лет Иран планирует увеличить объем транзитных перевозок еще на 25% и для достижения этой цели будут реализованы проекты по прокладке международных и региональных транспортных коридоров, связывающих Иран с Афганистаном, а также с Китаем и Пакистаном.







Срок эксплуатации иранского грузового автотранспорта, используемого для транзитных перевозок, составляет менее 9 лет и этот автотранспорт отличается более высоким качеством. При этом срок эксплуатации автотранспорта, используемого для внутренних перевозок, составляет от 20 до 22 лет.

В Иране действует программа замены изношенных автомобилей на новые автомобили отечественного производства. Так, за первое полугодие текущего года (21.03–22.09.14 г.) АГ «Сайпа» увеличила выпуск легковых и коммерческих автомобилей на 36% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Ожидается, что в конце года этот показатель составит уже 70%. Выпуск легковых автомобилей вырос на 40%, а коммерческих — на 30%.

Все автомобили, выпускаемые АГ, соответствуют экологическому стандарту «Евро 4», и, согласно намеченным планам, новая продукция будет соответствовать стандарту «Евро 5». В прошлом году около 80% поставленных на экспорт иранских автомобилей было выпущено автозаводами АГ САЙПА, а в первом полугодии текущего года этот показатель достиг уже 88%.

Потенциал автомобильной промышленности Ирана позволяет выпускать до 2 млн автомобилей в год. Программа продаж автомобилей составлена таким образом, чтобы в ней предусматривалось определенное количество автомобилей, предназначенных для замены изношенной и устаревшей автомобильной техники. В текущем году для замены изношенной техники АГ САЙПА выделяет около 60 тыс. новых автомобилей, и в ближайшие годы это количество будет увеличено в 2–3 раза. Это позволит стимулировать дальнейшее экономическое развитие

страны, а также изъять из эксплуатации изношенные и устаревшие автомобили с карбюраторными двигателями.

Благодаря реализации программы модернизации общественного транспорта и повышению безопасности на автодорогах страны в Иране более 40% пассажирских перевозок осуществляются автомобильным общественным транспортом. В настоящее время в эксплуатации находятся 18 тыс. междугородных автобусов, около 9,5 тыс. из которых относятся к классу «люкс», из них 2 тыс. автобусов относятся к VIP-классу и отличаются повышенной комфортностью и предоставлением горячего питания. В некоторых автобусах в спинках сидений установлены телевизионные мониторы. Кроме того, для пассажирских перевозок используется около 34 тыс. микроавтобусов, из них около 2,5 тыс. выпущены не ранее 2011 г. Цены на любой вид транспорта являются доступными. Автобусное сообщение развито достаточно хорошо. Автобусы обычно оснащены кондиционерами. Многие автобусы и маршрутные такси отправляются по мере заполнения пассажирами. В автобусах мужчины и женщины сидят в разных половинах салона.

Автомобильное сообщение России с Ираном проходит по территории Азербайджана по маршруту от Махачкалы, через пограничный переход Дербент на территорию Азербайджана и далее с выходом в Иран через пограничный переход Астара. В 2013 году рост автомобильных перевозок между Ираном и Россией возрос на 39% по сравнению с 2012 годом. В основном на этом специализируются российские перевозчики из Дагестана, где за последние 2–3 года было создано в этой сфере почти 3 тысячи рабочих мест.



АВИАЦИОННЫЙ ТРАНСПОРТ

По численности населения ИРИ опережает все страны региона. В ОАЭ проживает 9 млн человек, в Турции — 73 млн человек, в Саудовской Аравии — 27 млн человек. При этом в Иране насчитывается 16 авиационных компаний, в ОАЭ — 19 компаний, в Турции — 16 компаний, в Катаре — 2 компании и в Саудовской Аравии — 11 компаний. В Иране находится в эксплуатации 141 самолет, в ОАЭ — 431 самолет, в Турции — 385 самолетов и в Саудовской Аравии — 201 самолет.

Важным показателем считается срок эксплуатации авиационной техники. Так, в Иране самый продолжительный средний возраст самолетов гражданской авиации составляет 21 год, а в ОАЭ этот показатель не превышает 5 лет, в Турции — 7 лет, в Катаре — 5 лет и в Саудовской Аравии — 9 лет.

Авиация относится к числу отраслей, наиболее чувствительных к удушающим санкциям Запада. 30 лет санкций и ирано-иракская война привели к значительному отставанию иранской авиации. Гражданская

авиация Ирана лишена возможности своевременно приобретать радары, вспомогательное оборудование, новые самолеты и запчасти к ним. До введения в отношении Ирана санкций все это приобреталось в западных странах.

Руководство Исламской Республики Иран уделяет пристальное внимание развитию авиационного транспорта и решению проблем в этой сфере. Деятельность в сфере авиационного транспорта в Иране координируют два государственных органа: Организация гражданской авиации и Организация аэропортов.

Организация гражданской авиации ИРИ осуществляет разработку политики использования авиационной техники гражданского назначения, контроль технического состояния авиационного парка и безопасности полетов. В настоящее время в Иране осуществляют перевозки более 30 национальных авиакомпаний. Наиболее крупной является государственная авиакомпания «Иран Эйр».

Количество авиарейсов, совершенных иранскими авиакомпани-

ями за восемь месяцев этого года, выросло на 6% по сравнению с таким же периодом прошлого года. В настоящее время пропускная способность иранских аэропортов составляет около 85 млн пассажиров в год, однако фактически в них обслуживается только 45 млн пассажиров, а в некоторых аэропортах используется только 5% их мощностей.

Гражданская авиация Ирана относится к числу отраслей страны, потерпевших серьезные убытки в результате введенных в отношении Ирана санкций. Авиапарк страны укомплектован лишь на 50% от того количества самолетов, которое необходимо для удовлетворения потребностей в воздушных перевозках в полном объеме. На данный момент Ирану требуется около 300 самолетов для удовлетворения имеющего спроса на рынке воздушных перевозок. В программе перспективного развития страны запланировано, что к 2025 году в иранском авиапарке будет насчитываться 550 самолетов.

На протяжении нескольких последних месяцев авиакомпания

«Иран Эйр» провела многочисленные переговоры с зарубежными компаниями, занимающимися производством авиационных запчастей и комплектующих, и есть все основания надеяться на положительные результаты этих переговоров. Переговоры, в частности с компаниями «Боинг» и «Эйрбас», были начаты после начала диалога с США и Евросоюзом по иранской ядерной программе, по результатам которых появилась возможность поставлять в Иран запчасти для авиационной техники, и процесс этих переговоров можно считать вполне обнадеживающим.

В ходе проработки вопроса о возобновлении поставок авиационной техники и запчастей к ней зарубежные партнеры положительно отнеслись к предложениям Ирана. В настоящее время готовятся соответствующие соглашения, для подписания и реализации которых потребуются, конечно, еще официальное разрешение министерства финансов США.

Это позволит иранским компаниям снова поднять в воздух самолеты, которые сейчас остаются прикованными к земле из-за отсутствия необходимых запчастей. На сегодня примерно из 250 пассажирских авиалайнеров, находящихся в распоряжении Ирана, 108 самолетов не летают. После снятия санкций, направленных на запрет поставки авиационных деталей в Иран, местные авиакомпании рассчитывают 80% на данный момент не используемых самолетов вернуть в составе национального воздушного флота.

Американская авиастроительная компания «Boeing» в октябре 2014 года сообщила о том, что продала иранской компании некоторые предметы, использующиеся в гражданских авиалайнерах ее производства. Стоимость сделки составила 120

тыс. долларов. В соответствии с опубликованной информацией, компания продала иранским авиакомпаниям «Иран-Эйр» такие предметы, как инструкция для эксплуатации, карты, схемы и информационные данные. Компания «Boeing» утверждает, что сделка была осуществлена в целях повышения уровня безопасности полетов иранских авиалиний. В рамках этой сделки никаких комплектующих для авиалайнеров иранской стороне продано не было. Тем не менее, компания «Boeing» не исключает в будущем вероятность поставки Ирану необходимых запчастей для самолетов. В апреле 2014 года американские компании «Boeing» и «General Electric» сообщали о том, что им удалось получить лицензию от Бюро внешнего финансового контроля США на экспорт в Иран комплектующие запчасти для гражданских самолетов.

Россия также сделала Тегерану предложение о поставке новых пассажирских самолетов Ту-204. Вместимость этих самолетов 210 пассажирских мест, и их цена составляет 35 млн долларов. В Иране заинтересованы в их приобретении, Ту-204 дешевле относительно своих западных конкурентов производства Boeing и Airbus. Сейчас Организация гражданской авиации Ирана изучает российское предложение.

В сотрудничестве с Россией Иран намерен в ближайшее время организовать воздушное сообщение между южными областями России и пятью северными провинциями Ирана, Гулистаном, Гиляном, Мазендераном, Западным Азербайджаном и Ардебилем.

Сегодня в авиационной отрасли Ирана на каждый самолет приходится около 150 авиационных специалистов и с пополнением авиапарка ста новыми самолетами в самое ближайшее время потребуются дополни-





тельно как минимум 15 тыс. квалифицированных специалистов. В этой связи необходимо, чтобы обучение авиационных специалистов велось постоянно и на самом высоком уровне.

Организация аэропортов ИРИ занимается управлением воздушным движением и эксплуатацией гражданских аэродромов в стране. Перед Компанией стоят две основные задачи: организация и обслуживание воздушных коридоров (в настоящее время в Иране насчитывается 92 коридора) и управление полетами самолетов, совершающих рейсы через воздушное пространство Ирана (в настоящее время совершается более 900 таких авиарейсов в сутки). Компания совместно с Организацией гражданской авиации предпринимает шаги с целью увеличения числа соглашений с зарубежными авиационными компаниями. Ставится цель увеличить количество международных авиарейсов через иранские аэропорты, в полной мере располагающих необходимой для этого инфраструктурой. Для этого требуется пересмотреть соглашения с зарубежными авиационными компаниями и внести некоторые изменения во внутреннее законодательство.

Еще одна важная задача Организации аэропортов Ирана состоит в управлении работой и эксплуатацией аэропортов страны. На сегодня в Иране насчитывается 54 активно действующих аэропортов. Вместе с 10 аэропортами министерства нефти и 2 аэропортами в свободных экономических зонах всего в стране эксплуатируется 66 воздушных гаваней, через которые за 7 месяцев текущего года (21.03–23.10.14 г.) перевезено в общей сложности более 28 млн пассажиров, что на 12% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. При этом количество взлетов и посадок на внутренних

авиалиниях выросло на 4% и на международных — на 22%.

В 2014 году был установлен своеобразный рекорд, когда количество международных авиарейсов, совершенных через воздушное пространство Ирана, в течение нескольких недель достигало 1043 в сутки. При этом наибольшее количество таких авиарейсов совершалось авиакомпаниями Арабских Эмиратов (более 170). Примечательно, что авиакомпании ОАЭ планируют открыть прямые рейсы из Ирана в США. В Тегеране в Международном аэропорту имени Имама Хомейни был принят Airbus A380, являющийся крупнейшим пассажирским самолетом в мире. Подобный самолет способен совершать перелеты на расстояние 15 400 километров и был разработан для межконтинентальных перелетов. Иранский аэропорт оказался 42-м в мире, принимающим данный самолет. Аэробус совершил посадку в Тегеране с 260 пассажирами на борту.

В целом количество международных авиарейсов через воздушное пространство Ирана выросло примерно с 600 до более 900 авиарейсов в сутки. В связи с таким количеством авиарейсов для их качественного обслуживания требуется реализовать целый ряд технических программ и открыть новые воздушные коридоры, и иранские авиационные специалисты на протяжении последних месяцев усиленно работают над этим.

Сейчас Иран выражает готовность обеспечивать пролет через свое воздушное пространство транзитных международных авиарейсов, использовавших до сих пор воздушное пространство Ирака и Украины. Воздушное пространство Ирана отличается высоким уровнем безопасности и в этой связи многие зарубежные авиационные компании предпочитают, чтобы их авиалайнеры пролетали

над иранской территорией. У Ирана нет проблем в плане управления полетами дополнительного числа авиалайнеров, поскольку он располагает достаточным количеством навигационного оборудования и другими необходимыми средствами.

Следует напомнить, что в связи с деятельностью группировки «Исламское государство» в некоторых провинциях Ирака, а также в связи с политическим кризисом в Украине многие авиационные компании объявили о приостановке своих авиарейсов через воздушное пространство этих двух стран. При этом в качестве основной альтернативы называют воздушное пространство Ирана. Дополнительные транзитные

международные авиарейсы приносят хорошие доходы, и поэтому многие специалисты считают, что в связи с последними событиями у иранской гражданской авиации появляются новые благоприятные возможности. Следует отметить, что обслуживание международных авиарейсов приносит Ирану высокую валютную прибыль.

В Иране ежегодно в среднем расходуется более 1,3 млрд литров авиационного топлива для заправки пассажирских авиалайнеров отечественных и зарубежных авиационных компаний. Иран имеет в своем распоряжении 168 топливозаправщиков, которыми топливо доставляется в 51 топливозаправочный

центр на аэродромах страны. Перед главным управлением по поставкам авиационного топлива стоит задача получить топливо в хранилищах Иранской национальной компании по распределению топлива, загрузить его в топливозаправщики и доставить к месту заправки авиалайнеров.

Нормативными актами Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA) предусматривается, что пассажирские авиалайнеры должны заправляться самым высококачественным топливом, и главное управление по поставкам авиационного топлива выполняет свою работу в полном соответствии с требованиями IATA.





МЕЖДУНАРОДНЫЙ АЭРОПОРТ ИМЕНИ ИМАМА ХОМЕЙНИ

Международный аэропорт Имам Хомейни (Tehran Imam Khomeini International Airport) находится примерно в 30 километрах к юго-западу от Тегерана. Строительство аэропорта началось в 1981 году и продолжалось почти четверть века — первая очередь аэропорта была открыта только 1 февраля 2004 года, а открытие всего комплекса состоялось 30 апреля 2005 года.

Сегодня аэропорт имени Имама Хомейни — крупнейший международный аэропорт Тегерана и всего Ирана (пассажирооборот — 15 миллионов человек ежегодно). Пассажиры готовы обслужить 25 стоек регистрации, благодаря которым время прохождения контролей всех уровней не превышает 1,5 часа, кроме того, функционируют просторные залы ожидания, магазины, рестора-

ны, комната матери и ребёнка — словом, всё, что нужно пассажиру при отдыхе в аэропорту.

В аэропорту имеются просторные залы ожидания, банкоматы, газетные киоски, кафетерии, магазины, бюро справочной службы, комната матери и ребёнка, медицинский центр, VIP-зал ожидания.

Стоянка такси находится около выхода из аэровокзала. Правительство Тегерана, чтобы пресечь мошенничество таксистов, установило твёрдые тарифы на проезд из аэропорта до города — 25 долларов за поездку на легковом автомобиле, 35 долларов за поездку на минивэне или фургоне вместимостью более 8 человек.

Код: IKA

Официальный сайт: www.ikia.ir





Наши контакты:

Тел: +98 21 66944171

Факс: +98 21 66934916

Моб: +98 912 6998603





ЗАО
«ТАДЖИРАН» специализи-
руется на производстве, поставке
и реализации широкого ассортимента
овощей и фруктов в страны СНГ, Ближнего
Востока и Центральной Европы.

Самые современные технологии, применяемые на
посев, позволяют внимательно следить за развитием
каждого растения и сохраняя безупречный вкус, обеспе-
чить томатам, огурцам, перцам, баклажанам и зелени
экологичность и качество, соответствующее самым высо-
ким международным стандартам. Близость к рынкам
сбыта и отлаженная система логистики - прямо от про-
изводителя покупателю - дает возможность сберечь
свежесть продукта и обеспечить его максимальную
пользу для здоровья.

**Более подробную информацию
можете получить на нашем
сайте www.tajiran.com**



Россия готова увеличить в 2015 году экспорт зерна в Иран

В Москве, в гостинице «Националь» 17 декабря 2014 года состоялась Первая международная бизнес-конференция «Экспорт зерновой, масличной и другой аграрной продукции в Иран».

Организаторами этого форума были редакция российского бизнес-журнала «Деловой Иран», «Темп-банк», группа компаний «РусИранЭкспо» при поддержке Министерства сельскохозяйственного джихада ИРИ, иранской государственной закупочной компании GTC, Российского зернового союза и Московской торгово-промышленной палаты. Одним из спонсоров этого мероприятия стала иранская группа компаний «Яран», которую в России представляет фирма «Каспиан».





Ashayeri
Akli Tejarat Khavarmiyane



Сафаров Раджаб Саттарович
Издатель российского бизнес-журнала «Деловой Иран»

Иран с населением более 75 млн человек расположен в разнообразных климатических условиях, что позволяет стране производить достаточно широкий диапазон сельскохозяйственной продукции. В Иране 51 млн га земель потенциально пригодны для ведения сельского хозяйства, из них 32 млн га особенно ценных. В настоящее время 11% территории страны используются для земледелия, из них 10,2 млн га это посевные площади (поливные и неорошаемые), в то время как 5,8 млн га земли каждый год оставляют под паром. Главные зерновые культуры — пшеница, рис и ячмень. Специальные программы, начатые в сельскохозяйственном секторе, позволили Ирану стать самостоятельным в производстве достаточного количества фруктов, овощей и домашнего скота, но страна до последнего времени оставалась нетто импортером пищевых продуктов зерноводства.

Использование пшеницы в Иране устойчиво увеличивается, потребление растёт, достигнув одного из

самых высоких показателей в мире. Потребление пшеницы на душу населения в Иране составляет 196 кг, а в целом по стране потребление превышает 15 млн тонн в год. Большое разнообразие продуктов питания на основе пшеницы — важный фактор роста уровня потребления Ирана.

В последние годы из-за устойчивой засухи на больших территориях Ирана страна испытывает недобор урожая внутри страны, Тегеран вынужден импортировать до половины нужного стране объема пшеницы. Потребительский рост делает иранский рынок зерновых достаточно привлекательным для мировых производителей и экспортеров пшеницы, в том числе и России.

Несмотря на значительное снижение торгового оборота между Россией и Ираном, который за период с января по август 2014 г. составил всего лишь 1011,7 млн долл. США, что на 4,4% меньше, чем в 2013 году (1057,7 млн долл. США), отмечается значительный рост доли зерновых в товарной структуре российского

экспорта в Иран. Согласно статистическим данным ФТС России, объемы поставок российского зерна в Иран за 8 месяцев 2014 г. составляют 280,3 млн долл. США и показывают рост 74,5 процентов. Напомню, что в 2013 году поставленное в Иран зерно составило лишь 6 % от всего российского зернового экспорта, а Иран был на 4-ом месте среди стран-импортеров российского зерна. Как видно, Россия пока не смогла занять лидирующее положение на иранском рынке импорта зерновых.

Мукомольная промышленность Ирана занимает пятое место в мире. Производственные мощности страны в этой области составляют 20 млн тонн муки в год. Более 250 мукомольных предприятий, плюс работают многочисленные фермерские мельницы. Мукомольная промышленность считается одной из самых старых отраслей промышленности в Иране и продолжает модернизироваться.

За последние годы Иран последовательно преследует цель пре-

вращения в региональный центр транспортировки зерновых культур, в частности пшеницы. С этой целью создается необходимая инфраструктура на территории страны. Значимую часть импортируемой пшеницы Иран направляет на производство муки для экспорта в третьи страны. Часть этих объемов Иран экспортирует в Афганистан и Ирак. Кроме того, некоторое количество производимой в Иране муки поставляется в Египет и ряд африканских стран. Это делает иранский рынок пшеницы одним из самых устойчивых и перспективных. Особенно если учитывать географическую близость Ирана к России. Иначе говоря, Иран может перерабатывать избытки производства российской пшеницы в муку и далее поставлять ее не только, при необходимости, российским клиентам, но и в другие страны региона. Это — перспективное направление, предоставляющие новые возможности в увеличении российского экспорта зерна в Иран.

На наш взгляд, проведение этого форума имеет сейчас особо актуальное значение. Введения запрета ввоза продукции из европейских стран и Америки России пришлось искать новые страны для импорта. Власти начали вести переговоры с различными государствами. В их число попал и Иран, решение о поставках уже принято. Сейчас стороны активно обсуждают вопросы, связанные с доставкой, чтобы продукция проходила необходимый контроль качества и соответствовала всем нормативам. В договоре об импорте с Ираном говорится о разных категориях продуктов. На российский рынок из Ирана будет поступать молочная продукция, продукты птицефабрик и морепродукты, овощи и фрукты. Продукты, которые иранцы предложили для поставок в Россию, имеют высокое качество. Отметим,

что иранский продуктовый экспорт в Россию — новое направление в нашем торгово-экономическом сотрудничестве, в ответ иранская сторона заинтересована в расширении российского зернового экспорта.

Однако если оценивать иранский импорт пшеницы в прошлом иранском году (с марта 2013 г. по март 2014 г), то Россия по объему экспорта в Иран пшеницы уступает таким странам как Швейцария, Германия, Великобритания. Эти страны, как известно, находятся в конфронтации с Ираном, в торговле с Тегераном они придерживаются жестких условий навязанных со стороны США санкций и связанных с ними финансовых ограничений для ИРИ на международном уровне.

У России с Исламской Республикой существуют давно сложившиеся торговые отношения. Присутствие на рынке профессиональных трейдеров, наличие развитой транспортной инфраструктуры и новой системы страхования экспорта при содействии ЭКСАР (Российское Агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций) способствуют увеличению торгового оборота. При налаживании взаимоотношений по финансированию торговых сделок, Россия потенциально готова увеличить экспорт зерновых в несколько раз.

Тем более, что Иран в своих торговых отношениях отдает предпочтение тем государствам, с которыми у страны имеются хорошие политические отношения. Не случайно, и иранские деловые круги и предприниматели из России признают, что уровень наших торгово-экономических отношений заметно отстает от динамики развития международного сотрудничества. Нет сомнений в том, что существующие темпы закупки зерна Ираном оставляют место для дальнейшего увеличения доли России на иранском зерновом рын-

ке. Несмотря на то, что в последние годы импорт пшеницы Ираном снижался (по данным эксперта, в прошлом сезоне он составил 6,6 млн тонн, в текущем составит 5,5 млн т, а в сезоне 2014/15 прогнозируется в 4,5 млн тонн), доля России на этом рынке может значительно вырасти. И если этого не происходит, то одной из наиболее очевидных причин такого положения является слабое знание российским бизнесом иранского рынка. Сегодняшний форум мы организовали и проводим именно в целях повышения деловой информированности на одном из сегментов этого рынка — импорте в Иран зерновых и масличных культур.

На эту встречу в Москву приехали руководители и представители более 20 компаний из Ирана, в работе конференции принимают участие первый секретарь по экономическим вопросам Посольства ИРИ в РФ Забихолла Надери и советник Посольства по торгово-экономическому сотрудничеству Давуд Мирзахани. С российской стороны зарегистрировалось около тридцати компаний. Кроме москвичей, Россию представляли бизнесмены из Астрахани, Ростова-на-Дону, Волгоградской, Самарской, Тульской областей, Северной Осетии. Свой интерес к торговле с Ираном на конференции выразили представители деловых кругов Абхазии, Белоруссии, Казахстана, Латвии, Молдавии, Украины, Венгрии, Германии, Чехии и Объединенных Арабских Эмиратов.

Иран становится серьезным импортером зерна, а у России есть все предпосылки для развития этой торговли. Уверен, что обсуждение возможности увеличения экспорта зерновых культур на нашем совещании, станет полезным и будет способствовать успешному развитию бизнеса присутствующих здесь предпринимателей.



*Злочевский Аркадий Леонидович
Президент Российского зернового союза*

РОССИЯ МОЖЕТ ОБЕСПЕЧИТЬ ЛЮБЫЕ ПОТРЕБНОСТИ ИРАНА В ЗЕРНЕ

В России урожай зерна в текущем году составит около 104 млн т. Это достаточно хороший запас для уверенности в полном удовлетворении внутренних потребностей и в большом экспортном потенциале.

Во многих регионах России собран рекордный урожай. В Южном федеральном округе уже собрали 27 млн т, в Северо-Кавказском — чуть более 9 млн т. В Поволжье намолотили более 21 млн т. Эти регионы традиционно обеспечивают значительную часть экспортных объемов зерна. Но и в целом по стране по итогам года мы ожидаем урожай пшеницы на уровне 60 млн т, ячменя — 20 млн, кукурузы — 13 млн.

Нет сомнений в том, что и в этом сезоне наш экспортный потенциал будет оставаться достаточно высоким. По оценке Российского зернового союза, экспорт зерна может достичь 36 млн т в 2014–2015 годах. Все страны нашего экспорта зерна здесь не перечислить — их порядка 80-ти и их количество в последнее время быстро росло. Основными регионами сбыта остаются Северная Африка и Ближний Восток, но также представ-

лена и Юго-Восточная Азия и Тихоокеанский регион: это Малайзия, Таиланд, Япония, Южная Корея и др. Основными покупателями российского зерна на Ближнем и Среднем Востоке традиционно являются Турция, Египет, Йемен, Судан и, конечно же, Иран.

Иран является крупным переработчиком зерна — общие мощности ИРИ позволяют переработать до 30 млн т зерна в год. По оценкам трейдеров, в текущем году Иран импортирует около 6 млн т зерна, что на 1 млн т больше среднего показателя. Рост импорта зерна произойдет из-за уменьшения собственного урожая. В 2014 г. Иран собрал 13 млн т пшеницы, на 1 млн т меньше, чем в прошлом году. Годовые потребности страны в зерне составляют около 16 млн тонн в год, Иран заинтересован в импорте российского зерна, у нас налажены устойчивые отношения с иранскими партнерами и аграрии России вполне могут обеспечить выполнение самых объемных запросов по поставкам зерновых в Иран, который значительно увеличивает в этом сезоне объем импорта пшеницы.

Российская Федерация за текущий сезон (с 1 июля по 3 декабря 2014 года) увеличила экспорт зерна на 32%. За указанный период экспортировано 18 267 тыс. т зерна против 13 843 тыс. т за соответствующий период прошлого года. Большая часть экспорта — 14 604 тыс. т — пришлось на пшеницу. Экспорт ячменя составил 2 642 тыс. т, кукурузы — 823 тыс. т, других культур — 198 тыс. т. До конца 2014–2015 сельхозгода российским экспортерам предстоит вывезти еще более 12 млн т зерна. Согласно расчетам союза, к январю 2015 г. Россия поставит на внешние рынки около 20 млн т из 32–36 млн т, прогнозируемых на текущий сезон. При этом наше зерно уже торгуется как более качественное, чем, например, французское зерно. Практически весь объем нашего зерна относится к третьему классу на мировом рынке.

В экспорте зерновых в Иран может значительно вырасти доля ячменя, объемы поставок которого в этом году значительно превышают показатели за аналогичный период прошлого года. Одним из крупнейших

покупателей российского ячменя является Иран, его доля по итогам 4 месяцев текущего сезона в экспорте зерновых составила примерно 16%. В России намолочено в этом году более 2,5 млн т сои и более 1,45 млн т рапса. Это максимальные результаты за всю историю выращивания этих культур в России. Как видно, мы можем обеспечить любые потребности Ирана в зерновых культурах при решении некоторых трудностей.

Сейчас российскими и иранскими партнерами обсуждаются вопросы логистики и финансовых проводок сделок по продаже зерна Ирану. Постановка на повестку логистических проблем назрела уже давно. Самая большая проблема при этом заключается в том, что порты Каспийского моря, конечно же, обладают мощностями к погрузке зерна на корабли, но из-за низкой глубины портовых зон более 3 тысяч т не удастся перевозить разово на одном корабле. Транспортировка по Каспийскому морю ограничена тем, что из-за его мелководных портов невозможно использовать суда водоизмещением более 3 тысяч т. На Каспии не хватает погрузочных терминалов, у обеих стран нет флота, который мог бы перевозить большие объемы российского зерна, экспортируемого в Иран. Поэтому для отправки зерна в Иран мы вынуждены использовать черноморские порты и порты Азовского моря, где можно грузить от 25 тысяч т и выше.

Сейчас для транспортировки зерна в Иран преимущественно используются порты Новороссийска, Туапсе и Тамани. Основной зерновой экспортный порт в России сейчас — это Новороссийск. Здесь есть три зерновых терминала. Вслед за Новороссийском по объемам идет порт Туапсе, где также действует зерновой терминал. Его мощность меньше, но он работает достаточно активно. Его «догоняет» терминал в Тамани, пе-

Таблица 1. Россия. Валовые сборы зерновых и зернобобовых, млн т

	2012	2013	2014	2014 в % к 2013
Зерновые и зернобобовые культуры	70.9	92.4	104.3	112.9
в том числе:				
пшеница	37.7	52.1	59.4	114.0
ячмень	16.9	14.0	19.9	142.8
кукуруза на зерно	8.2	11.6	11.3	97.2

Таблица 2. Россия. Баланс зерновых и зернобобовых, млн т

	2011/12	2012/13	2013/14 (оценка)	2014/15 (прогноз)
Предложение				
начальные запасы	22.9	20.0	12.4	14.4
валовой сбор	94.2	70.9	92.4	104.3
импорт	0.7	1.5	1.4	0.3
Итого предложение	117.9	92.4	106.1	119.0
Использование				
внутреннее потребление	69.9	63.7	66.3	70.0
экспорт	28.0	16.3	25.4	32.6
Итого использование	97.9	80.0	91.8	102.6
конечные запасы	20.0	12.4	14.4	16.6
в том числе				
интерв. фонд	4.8	0.9	1.3	1.5

регружающий зерно крупнотоннажными партиями. Есть планы сделать данный терминал самым крупным на российской территории, с годовым объемом перевалки зерна в 9 млн т. Сейчас Тамань и Туапсе вышли на объем 2,5 млн т.

Россия пока не может использовать портовые мощности Крыма для

торговли зерном. В целом, чтобы снизить чрезмерно высокую стоимость перевалки зерна в России, необходимо увеличить как минимум в 1,5 объем инфраструктурных возможностей портов.

В российских поставках зерна в Иран можно говорить о новых возможностях транспортного ко-

ридора «Север-Юг», которые дает недавно построенный 650-километровый участок железной дороги по территории Туркменистана, Казахстана и Ирана, открытый буквально на днях в начале декабря 2014 года. В какой-то мере использование этого железнодорожного маршрута поможет минимизировать расходы при транспортировке, этот вопрос сейчас прорабатывается. Транспортные издержки приводят к тому, что мы оказываемся часто неспособными сформировать конкурентоспособную цену и поэтому проигрываем конкурентам из других стран.

Есть в торговле с Ираном и проблема несоответствия иранских требований по фитосанитарным нормам

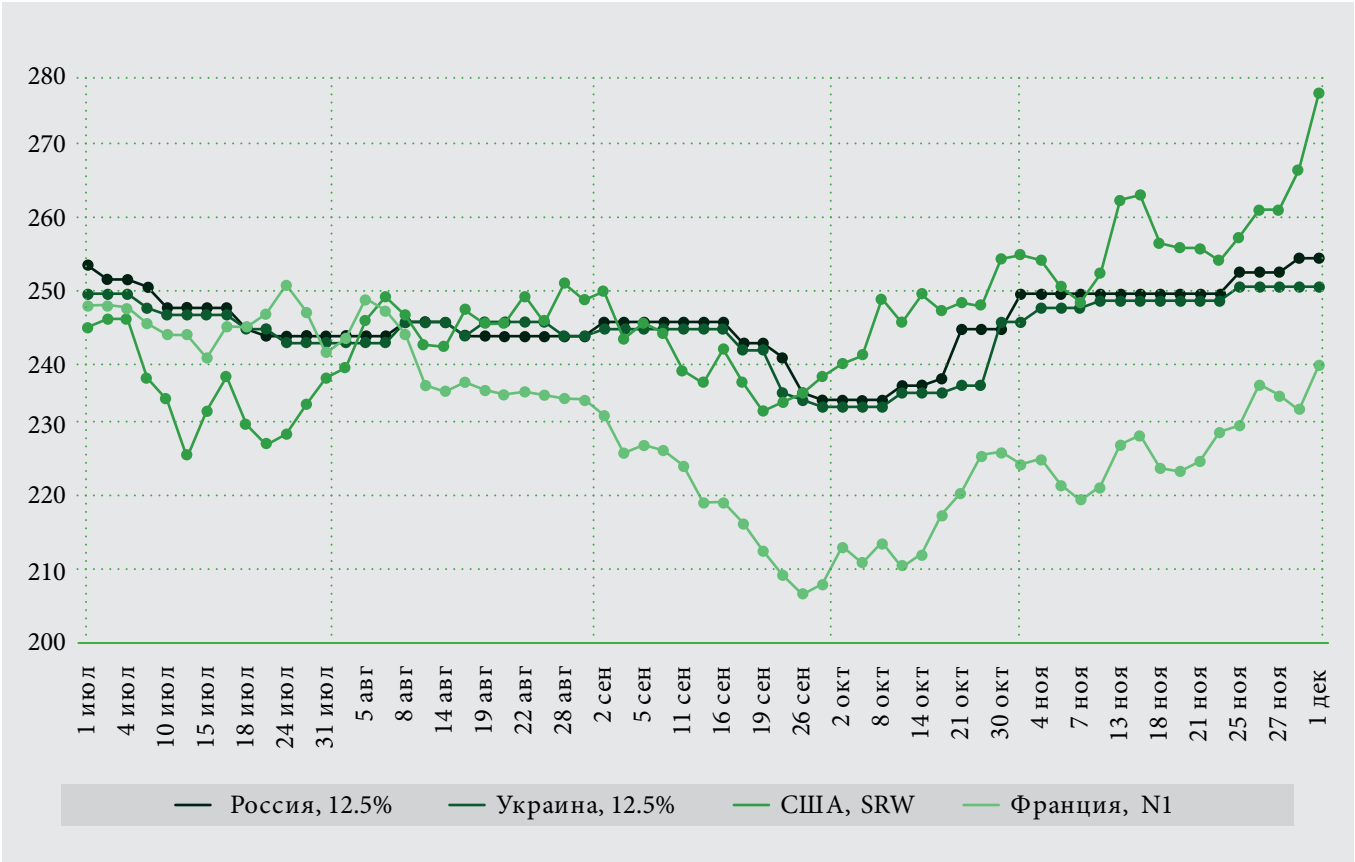
зерновых российским стандартам. Для компаний, экспортирующих зерно в Иран, остаются очень высокие риски срыва торговых сделок. Риски закладываются в цену, понижается конкурентоспособность наших ценовых предложений. Иранским закупщикам, видимо, есть смысл еще

раз посмотреть на этот аспект торговли зерном с Россией. Для того, чтобы российское зерно ехало в Иран в больших объемах нужен диалог, обсуждение и этот форум в этом плане представляет очень удобную и профессиональную площадку для этой повестки.

Таблица 3. Россия. Экспорт зерна июль–ноябрь, млн т

	2011/12	2013/14	2014/15 (оценка)	изменение 2014 к 2013, %
злаки, всего	15.3	14.0	18.1	29.5
в том числе:				
пшеница	12.9	11.0	14.4	30.6
ячмень	1.7	1.8	2.7	47.5
кукуруза	0.5	1.0	0.8	-19.2

Мировые цены на пшеницу, FOB, \$/т





Иран является 12-тым производителем пшеницы в мире. Потребление пшеницы на душу населения в стране составляет 196 кг. Ежегодное потребление превышает 15 млн тонн в год. Из-за недобора урожая внутри страны, Иран вынужден импортировать до половины этого объема. В 1392 г. по иранскому календарю (с 21.03.2013 по 21.03.2014 г.) импорт пшеницы достиг 3 млн 960 тыс. тонн. Общая стоимость импорта пшеницы — 1 млрд 400 млн долларов. Число стран поставщиков зерна в Иран увеличилось до 26.



Потянка Александр Викторович
Начальник управления международных связей
ОАО МАБ «Темпбанк»

РОССИЙСКИЙ БИЗНЕС МОЖЕТ ТОРГОВАТЬ С ИРАНОМ В РИАЛАХ

Открытое акционерное общество «Московский акционерный Банк «Темпбанк» основан в 1989 г, имеет лицензию ЦБ РФ на осуществление банковских операций со средствами в рублях и иностранной валюте. За свою более чем 25-летнюю деятельность на российском рынке ОАО МАБ «Темпбанк» зарекомендовал себя как надежный и стабильный финансовый институт, который в условиях острой конкуренции со стороны ведущих российских и западных банков, сумел не только сохранить свои позиции, но и существенно про-

двинуться вперед. На сегодняшний день ОАО МАБ «Темпбанк» — это универсальный кредитно-финансовый институт, который предлагает своим клиентам широкий спектр банковских услуг для успешного ведения бизнеса и накопления сбережений. Банк помогает своим клиентам развивать бизнес, тем самым активно расширяя свое присутствие на территории Российской Федерации.

Представители ОАО МАБ «Темпбанк» на основании практического опыта работы с Исламской Республикой Иран разработали ва-

рианты финансово-экономической деятельности в осуществлении экспортно-импортных операций по таким направлениям как: нефтехимия, металлургия, автомобилестроение, электроэнергетика, связь и телекоммуникации. В конце октября 2014 года наши специалисты приняли активное участие в организации круглых столов в городах Липецк и Тула на тему: «Особенности ведения бизнеса в Иране». Сегодняшний международный бизнес-форум также организован с участием нашего банка, мы готовы представить конкретные



предложения по ведению расчетов в аграрном секторе импортно-экспортных операций российских и иранских партнеров. С уверенностью могу сказать о том, что варианты финансово-экономической деятельности в осуществлении экспортно-импортных операций с Ираном у российского бизнеса есть.

Опыт проведения подобных мероприятий показывает, что одним из основных вопросов, интересующих предпринимателей наших стран, является проблема осуществления и банковского проведения платежей по сделкам в условиях, когда западные санкции лишили иранские банки возможности пользоваться международной системой SWIFT. Кроме того, министерство финансов США реально угрожает всем банкам, работающими с иранскими партнерами в обход санкций, принятием дискриминационных мер вплоть до задерживания серьезных штрафов.

Финансовая блокада, которой сейчас подвергнуты банки Ирана, опирается на зоны евро и доллара. Транзакции в основной западной валюте в бизнесе с иранскими предпринимателями затруднены, а порою, и невозможны. Это то, что ставит в тяжелейшую ситуацию не только иранский бизнес, но и затрудняет международную торговлю с Ираном и для российского бизне-

са. Если даже какая-то попытка проведения транзакции совершена, то всегда есть опасность, что эти деньги подконтрольными США финансовыми институтами будут заблокированы или даже конфискованы. Для того, чтобы свести эти риски на нет, нужно всего лишь уйти из долларовой зоны или зоны евро. Как это сделать? Перевести на счет в национальные валюты, как это мы делаем с Китаем. Китайцы принимают и рубли, мы принимаем китайские юани, поэтому нам совершенно нет смысла торговать в долларах и в евро. Поэтому на нас никак не могут эти санкции подействовать, никто не может заморозить наши деньги по пути, никто не может эти деньги вернуть — никакие банки-корреспонденты, потому что взаиморасчеты происходят в национальных валютах.

Так российский бизнес уже успешно работает в Китае, точно так мы можем налаживать расчеты и с иранскими партнерами. Задача состоит в том, чтобы перевести расчеты в национальные валюты: рубли и иранские риалы. Наш банк подобные сделки уже обеспечивает. Российские импортеры могут закупать товар из Ирана в риалах. Платят здесь рубли и евро, а там они получают в риалах. То есть они могут заключать контракты со своими иранскими поставщиками в риалах и паспорта сделки с нашим банком они могут оформлять в риалах.

С расчетами в риалах есть сложности, вызванные тем, что ЦБ ИРИ использует несколько курсов своей национальной валюты. Есть льготный курс для финансирования сделок по импорту одобренных государством товаров и услуг, есть и свободный курс. Возврат валюты по «государственному», льготному курсу возможен по достаточно сложной схеме, требует больше времени. Кроме того, введена определенная квота на приобретение этой валюты в ЦБ Ирана по государственному курсу, которая выдается либо в «Мир Бизнес Банке», либо где-то в Китае, либо где-то в Индии, в зависимости от того, где клиенту удобнее эту валюту получить, т.е. в банках стран — основных импортеров иранской нефти. Тем не менее, проблема решается, наш банк имеет опыт работы и по такой схеме.

Мы готовы и в рамках этого форума и при обращении непосредственно в офис нашего банка в Москве или его региональные отделения предоставить российским бизнесменам все необходимые консультации. Кроме «Темпбанка» в России на подобном гарантированном уровне оформлением паспортов сделок с иранскими партнерами пока никто не занимается. Мы рады будем помочь открытию вашего бизнеса в Иране, рынок которого действительно представляет высокую привлекательность для деловых кругов России.





Оценка потенциала производства и импорта Ираном зерновых культур

Цены на рынке зерновых в Иране

Товар	Рыночная цена (USD/тонн)	Государственная цена (USD/тонн)
Пшеница	300	330
Ячмень	250	250
Кукуруза	240	280
Горох	882	640
Чечевица	1147	670

Цены в таблице указаны в долларах США с учетом курса 34000 риалов за один доллар.
Цены уточнены по состоянию на 01 января 2015 года







ПРОИЗВОДСТВО И ИМПОРТ В ИРАН ПШЕНИЦЫ

В связи с ростом населения, производства муки и других пшеничных продуктов емкость иранского рынка зерна увеличивается с каждым годом. В настоящий момент потребности Ирана в зерне составляют около 15 млн 700 тыс. тон в год.

На данный момент Иран является 12-тым производителем пшеницы в мире. В соответствии со статистикой потребление пшеницы на душу населения в Иране составляет 196 кг. Таким образом, потребление превышает 15 млн тонн в год. В некоторые годы, в частности из-за недобора урожая внутри страны, Иран вынужден импортировать до половины этого объема. Другими словами, несмотря на попытки Ирана увеличить объемы внутреннего производства пшеницы, потребительский рост в этой стране делает ее достаточно привлекательным рынком для мировых производителей и экспортеров пшеницы, что в свою очередь повышает уровень конкуренции за доступ к этому рынку.

В 1392 г. по иранскому календарю (с 21.03.2013 по 21.03.2014 г.) в Иране было произведено 14 млн тонн пшеницы. Учитывая рост внутреннего производства, импорт пшеницы в Иран снизился на 40% и достиг 3 млн 960 тыс. тонн. Общая стоимость импорта пшеницы составила 1 млрд 400 млн долларов. (Таблица 1)

Несмотря на снижение уровня импорта пшеницы в Иран число стран поставщиков увеличилось до 26, и тем самым, изменился и состав пионеров экспортеров. В какой-то степени, эти изменения говорят об уровне конкуренции существующей за доступ на иранский рынок пшеницы.



Таблица 1. Импорт пшеницы в Иран с марта 2013 г. по март 2014 г., по странам, типу пшеничной культуры, объему и стоимости в долларах США

	Страна	Тип пшеницы	Вес, кг	Стоимость, долл. США
1	Швейцария	пищевая	457,779,704	185,319,640
2	ОАЭ	пищевая	489,554,598	177,870,026
3	Германия	пищевая	418,412,931	150,482,632
4	Великобритания	пищевая	377,769,147	142,257,353
5	РФ	пищевая	387,093,326	135,470,970
6	Швейцария	кормовая	277,292,490	97,756,360
7	Литва	пищевая	257,632,195	89,821,589
8	Турция	пищевая	208,543,330	86,057,600
9	Голландия	пищевая	149,050,000	60,072,815
10	Казахстан	пищевая	150,881,310	50,282,021
11	Австралия	пищевая	85,836,920	35,794,294
12	Австрия	пищевая	85,890,545	29,208,452
13	ОАЭ	пищевая	90,004,210	28,996,368
14	Латвия	кормовая	74,728,316	25,660,805
15	Гонконг	кормовая	64,927,935	25,388,721
16	Латвия	пищевая	66,000,000	23,195,462
17	Великобритания	кормовая	65,279,290	22,355,965
18	Узбекистан	кормовая	46,620,350	18,765,966
19	Украина	пищевая	55,000,000	16,396,966
20	Италия	пищевая	36,679,330	15,264,945
21	Туркмения	пищевая	31,777,800	11,367,779
22	Малайзия	пищевая	33,640,900	10,216,064
23	Китай	пищевая	20,297,405	7,724,502
24	Казахстан	кормовая	20,039,747	5,946,607
25	Азербайджан	пищевая	6,013,730	2,523,719
26	Малайзия	кормовая	3,559,000	1,087,036
Всего			3,960,304,509	1,455,284,657

Анализ статистических данных импорта пшеницы в Иран за трехлетний период говорит о том, что этот рынок

все еще является привлекательным, что в свою очередь способствует росту конкуренции за доступ к нему.

В то же время, учитывая изменения структуры потребления и производства пшеницы в Иране, изменилась и структура ее импорта. Таким образом, объемы импорта кормовой пшеницы существенно снизились и подавляющую часть импорта, составляет пищевая пшеница.

Статистика импорта в Иран пшеницы из России сильно варьирует. Несмотря на то, что две страны находятся в непосредственной близости друг от друга, и давно отработаны транспортные пути доставки пшеницы, Россия все еще не смогла занять достойное для себя место на иранском рынке импорта этого стратегического для Ирана продукта.

Так же стоит заметить, что за последние годы Иран последовательно преследует цель превращения в региональный центр транспортировки зерновых культур, в частности пшеницы. С этой целью создается необходимая инфраструктура на территории страны.

Кроме того, значимую часть импортируемой пшеницы Иран направляет на производство муки для экспорта в третьи страны. С точки зрения технологий, мукомольная промышленность Ирана занимает пятое место в мире. Производственные мощности страны в этой области составляют 20 млн тонн муки в год. Часть этих мощностей может быть задействована в сотрудничестве с Россией. Иначе говоря, Иран может перерабатывать избытки производства российской пшеницы в муку и далее поставлять ее российским клиентам в любом из своих портов.

ОСНОВНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ ПУНКТЫ ИМПОРТА ПШЕНИЦЫ В ИРАН

Учитывая географическую разбросанность импорта пшеницы в Иран основные пути ее доставки являются морскими. Таким образом, южные и северные порты являются основными воротами импорта пшеницы в Иран.

Большая часть пшеницы поставляется через порт Имама Хомейни на юге страны. Другими портами, задействованными в импорте пшеницы на юге можно назвать порт Ленге, порт им. Шахид Бахонара и порт им. Шахид Раджаии. Северные порты, через которые осуществляется импорт пшеницы находится в Каспийском море – это порт Амирабад, Энзели и Ноушехр.

Помимо того, пшеница импортируется в Иран через таможенную в Сарахсе (на северо-востоке, на границе с Туркменией) железнодорожным путем.

Другими путями импорта пшеницы, являются таможенные Биля-Свар (на границе с Азербайджаном) и Инче-Брун (на границе с Туркменией).

Импорт пшеницы в Иран в основном (примерно 90% от общего объема) занимается Государственная генеральная торговая компания ИРИ (GTC).



Название компании, тел, почтовый адрес и т.д.

Государственная Генеральная торговая компания ИРИ

Генеральный директор: Али Ганбари
Адрес: Иран, Тегеран, пл. Джихад, дом 12.
Тел: (+9821) 88957472-6
Факс: (+9821) 88305333
Сайт: <http://gtc-portal.com>
Электронная почта: webmaster@gtc.ir

Компания развития международной торговли «Зарин персия оמיד»

Генеральный директор: Пейман Карими Йегане
Адрес: Иран, Тегеран, ул. Возара, ул. 3, дом 23
Тел: (+9821) 88723575-8
Факс: (+9821) 88726131
Сайт: <http://www.zarinpersia.com>
Электронная почта: info@zarinpersia.com

Торговая компания «Петро Экспир-е Киш»

Адрес: Иран, Тегеран, проспект Африка,
ул. 9-ая Ганди, дом 38, здание №2
нефтехимической торговли — 6 этаж — км. 27
Тел: (+9821) 88887997
Факс: (+9821) 88787299
Сайт: <http://www.exirkish.com>
Электронная почта: info@exirkish.com

Торговая компания «Нам аваран-е Голестан»

Адрес: Иран, провинция Голестан, г. Гонбад-е Кавус,
ул. Восточный Вахдат дом 278
Тел: (+9817) 33221213
Факс: (+9817) 33232068
Сайт: <http://www.namavarangolestan.ir>
Электронная почта: info@namavaranco.com

Компания «Сарамад-е Санаие Бехшахр»

Генеральный директор: Мухаммад Али Зейгами
Адрес: Иран, Тегеран, ул. Санаии, ул. 7-ая,
дом 12, 4-ый этаж
Тел: (+9821) 88329204-7
Факс: (+9821) 88308937
Сайт: <http://saramad-behshahr.ir>
Электронная почта: saramad@bidc.ir

ПРОИЗВОДСТВО И ИМПОРТ ЯЧМЕНЯ В ИРАН

Среднегодовой уровень производства ячменя в Иране составляет 3,5 млн тонн и в среднем, страна импортирует от 1 до 1,5 млн тонн этого продукта в год для обеспечения своих внутренних нужд. В общем, уровень импорта ячменя в Иране зависит от погодных условий, количества осадков и условий пастбищ. С точки зрения производства ячменя, Иран занимает 14-е место в мире и 4-е место в регионе после России, Украины и Турции.

В основном ячмень в Иране потребляется в сфере животноводства и птицеводства в качестве корма для скота и птицы. Важность этого вида зерновых в пищевой промышленности Ирана важна, так как стоимость белковых продуктов, таких как мясо скота и птицы напрямую зависит от стоимости ячменя. Среднегодовой уровень потребления ячменя в Иране, в качестве корма для скота и птицы, колеблется от 4 до 4,2 млн тонн.

В 1392 г. по иранскому календарю (с 3.2013 по 3.2014 г.) в силу увеличения площади посева ячменя в Иране объем его производства значительно вырос и составил 4 млн тонн. Рост внутреннего производства привел к снижению уровня импорта ячменя почти в два раза. Импорт ячменя в этом году составил 779 тыс. тонн.

Анализируя статистические данные импорта ячменя в Иран за последние два года можно сделать вывод, что рынок ячменя в этой стране, как и рынок пшеницы является достаточно привлекательным и в тоже время, достаточно конкурентным. В частности, можно констатировать, что в отличие от пшеницы, в области экспорта ячменя в Иран, Россия смогла занять более стабильное место среди стран экспортеров этого вида зерновых культур в Иран. Одной из причин этого является то, что частный сектор Ирана играет значительную роль в обеспечении импорта ячменя.

Таблица 2. Импорт ячменя в Иран с марта 2013 г. по март 2014 г., по странам, объему и стоимости в долларах США.

	Страна	Товар	Вес, кг	Стоимость, долл. США
1	Турция	ячмень	181,792,506	67,075,366
2	РФ	ячмень	131,350,828	48,599,586
3	Индия	ячмень	125,370,727	41,032,501
4	Голландия	ячмень	64,521,831	25,862,656
5	Великобритания	ячмень	41,768,000	17,082,153
6	Казахстан	ячмень	38,966,788	11,708,040
7	ОАЭ	ячмень	22,439,273	7,303,707
8	Швейцария	ячмень	22,000,000	7,272,818
9	Гонконг	ячмень	10,477,223	4,399,852
10	Германия	ячмень	8,000,000	2,867,353
11	Украина	ячмень	4,526,743	1,890,298
12	Китай	ячмень	2,096,150	761,698
Всего			778,650,796	235,856,027

Контакты основных иранских фирм, закупающих ячмень

Название компании, тел, почтовый адрес и т.д.

Акционерное общество «Поштибани омуре даме Кешвар»
(компания по вопросам поддержки животноводства Ирана)

Генеральный директор: Мостафа Ясаии

Адрес: Иран, Тегеран, ул. Ванак, ул. Бразиль — воточная, дом 33

Тел: (+9821) 82971

Факс: (+9821) 82972454

Сайт: www.iranslal.com

Электронная почта: info@iranslal.com

Компания «Нахадехае дами Джахед»

Генеральный директор: Хамид Вар-Насери

Адрес: Иран, Тегеран, бульвар Кешаварз, ул. Шахид Надери,
ул. Италия, ул. Аббас Сарпараст, ул. Хоршид, дом 18

Тел: (+9821) 88965766

Факс: (+9821) 88966245

Сайт: <http://www.ndj-co.com>

Электронная почта: info@ndj-co.com

Торговая компания «Петро Эксир-е Киш»

Адрес: Иран, Тегеран, проспект Африка, ул. 9-ая Ганди, дом 38,
здание №2 нефтехимической торговли — 6 этаж — км. 27

Тел: (+9821) 88887997

Факс: (+9821) 88787299

Сайт: <http://www.exirkish.com>

Электронная почта: info@exirkish.com

Компания развития международной торговли «Зарин перция омид»

Генеральный директор: Пейман Карими Йегане

Адрес: Иран, Тегеран, ул. Возара, ул. 3, дом 23

Тел: (+9821) 88723575-8

Факс: (+9821) 88726131

Сайт: <http://www.zarinpersia.com>

Электронная почта: info@zarinpersia.com

Компания «Сарамад-е Санайе Бехшахр»

Генеральный директор: Мухаммад Али Зейгами

Адрес: Иран, Тегеран, ул. Санаии, ул. 7-ая, дом 12, 4-ый этаж

Тел: (+9821) 88329204-7

Факс: (+9821) 88308937

Сайт: <http://saramad-behshahr.ir>

Электронная почта: saramad@bidc.ir

Компания «Такалло»

Генеральный директор: г-н Ансарпур

Адрес: Иран, Тегеран, пл. Тоухид, ул. Парчам, дом 53

Тел: (+9821) 66439895

Факс: (+9821) 66591649

Сайт: <http://takalom.com>

Электронная почта: foreigncommercial@takalo.com

ОСНОВНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ ПУНКТЫ ИМПОРТА ЯЧМЕНЯ В ИРАН

Как и пшеница, ячмень является основным зерновым продуктом, в импорте которого основная роль отводится южным и северным портам Ирана. В общем, основной объем импорта ячменя в Иране осуществляется через порт Имам Хомейни.

Северные порты, через которые осуществляется импорт ячменя находятся в Каспийском море — это порт Амирабад, Ноушехр, Ферейдун-кенар и Энзели.

Помимо того, ячмень импортируется в Иран через таможенную в Сарахсе (на северо-востоке, на границе с Туркменией) и таможенную в Астаре (на границе с Азербайджаном).



ПРОИЗВОДСТВО И ИМПОРТ
КУКУРУЗЫ В ИРАНЕ

В среднем за год в Иране производится 2 млн тонн кукурузы. Тем не менее, учитывая ежегодный рост внутреннего потребления среднегодовой уровень импорта кукурузы в Иран составляет от 3,5 до 4 млн тонн.

С точки зрения производства кукурузы, после Индии, Индонезии, России, Египта, Турции и Пакистана Иран занимает 7-е место в мире. Кукуруза в Иране употребляется в пищевой промышленности, производстве масла, крахмала и других продуктов. Однако, в отличие от

Таблица 3. Импорт семян кукурузы в Иран с марта 2013 г. по март 2014 г., по странам, типу кукурузы, объему и стоимости в долларах США

	Страна	Тип пшеницы	Вес, кг	Стоимость, долл. США
1	Сербия	семена	922,932	2,886,439
2	Турция	семена	500,331	1,578,680
3	Македония	семена	6,400	613,931
4	Венгрия	семена	225,849	611,163
5	ОАЭ	семена	190,401	567,032
6	Швейцария	семена	17,419	325,840
7	Франция	семена	2,992	12,148
8	Италия	семена	200	2,251
Всего			1,866,524	6,597,484





пшеницы, от 65 до 70 процентов кукурузы используется в качестве корма в животноводстве, птицеводстве и промышленном разведении рыбы (производство аквакультуры).

Производство и импорт кормовой кукурузы в Иране с марта 2013 г. по март 2014 г. В 1392 г. по иранскому календарю (с 3.2013 по 3.2014 г.) производство кукурузы в стране увеличилось на 300 тыс. тонн и достигло 2 млн 750 тыс. тонн. Эти показатели отражают усилия правительства Ирана по сокращению зависимости от импорта кукурузы.

По данным таможенной статистике импорт пищевой и кормовой кукурузы, а также ее семян в Иран составил 4 млн 250 тыс. тонн стоимостью 1 млрд 542 млн долларов.

Анализ статистических данных за последние три года показывает, что, несмотря на увеличение внутреннего производства, Иран все еще продолжает увеличивать импорт кукурузы. Кроме того, высокий уровень импорта кукурузы делает Иран привлекательным рынком для этого вида зерновых.

Основной импорт кукурузы в Иран осуществляется из Швейцарии (кормовая) и ОАЭ (пищевая). Показатели России, несмотря на то, что ее позиции опустились в таблице стран экспортеров, с точки зрения объемов экспорта кукурузы в Иран, особых изменений не претерпели.

Таблица 4. Импорт кукурузы в Иран с марта 2013 г. по март 2014 г., по странам, типу кукурузы, объему и стоимости в долларах США

	Страна	Товар	Вес, кг	Стоимость, долл. США
1	Швейцария	кормовая	1,411,471,799	538,586,801
2	Великобритания	кормовая	924,939,501	374,247,910
3	ОАЭ	кормовая	498,584,655	190,781,944
4	Голландия	кормовая	433,708,122	176,810,892
5	Бразилия	кормовая	246,759,145	79,986,008
6	РФ	кормовая	150,948,413	49,216,980
7	Турция	кормовая	153,117,730	47,355,909
8	Украина	кормовая	112,493,478	44,981,438
9	Индия	кормовая	41,795,856	13,461,695
10	Сингапур	кормовая	15,264,029	6,153,675
11	Китай	кормовая	5,852,913	2,238,598
12	Исландия	кормовая	5,320,274	2,234,731
13	Азербайджан	кормовая	2,966,010	819,731
	Всего		4,003,221,925	1,526,876,312

Таблица 5. Импорт пищевой кукурузы в Иран с марта 2013 г. по март 2014 г., по странам, типу кукурузы, объему и стоимости в долларах США

	Страна	Товар	Вес, кг	Стоимость, долл. США
1	ОАЭ	пищевая	13,577,651	6,413,345
2	Турция	пищевая	6,203,099	2,329,653
3	Китай	пищевая	52,000	19,807
4	Франция	пищевая	22,770	18,544
5	Индия	пищевая	25,000	12,204
	Всего		19,880,520	8,793,533

ОСНОВНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ ПУНКТЫ ИМПОРТА КУКУРУЗЫ В ИРАН

Импорт кукурузы в основном осуществляется с 7 портов на юге и на севере Ирана. Среди южных портов можно упомянуть порт Имама Хомейни, порт Ленге, порт Бушер, порт Дейр и порт им. Бахонара. Северные порты через которые производится импорт кукурузы в Иран являются порт Амирабад и Ноушехр.

Кроме того кукуруза поставляется в Иран и через сухопутные границы через таможенную в Джульфе и Базаргане (на северо-западе Ирана).



Контакты основных иранских фирм, закупающих кукурузу

Название компании, тел, почтовый адрес и т.д.	
1	Акционерное общество «Поштибани омуре даме Кешвар» (компания по вопросам поддержки животноводства Ирана) Генеральный директор: Мостафа Ясаии Адрес: Иран, Тегеран, ул. Ванак, ул. Бразиль — воточная, дом 33 Тел: (+9821) 82971 Факс: (+9821) 82972454 Сайт: www.iranslal.com Электронная почта: info@iranslal.com
2	Торговая компания «Петро Эксир-е Киш» Адрес: Иран, Тегеран, проспект Африка, ул. 9-ая Ганди, дом 38, здание №2 нефтехимической торговли — 6 этаж — км. 27 Тел: (+9821) 88887997 Факс: (+9821) 88787299 Сайт: http://www.exirkish.com Электронная почта: info@exirkish.com
3	Компания развития международной торговли «Зарин перция омид» Генеральный директор: Пейман Карими Йегане Адрес: Иран, Тегеран, ул. Возара, ул. 3, дом 23 Тел: (+9821) 88723575-8 Факс: (+9821) 88726131 Сайт: http://www.zarinpersia.com
4	Компания «Сарамад-е Санайе Бехшахр» Генеральный директор: Мухаммад Али Зейгами Адрес: Иран, Тегеран, ул. Санайи, ул. 7-ая, дом 12, 4-ый этаж Тел: (+9821) 88329204-7 Факс: (+9821) 88308937 Сайт: http://saramad-behshahr.ir Электронная почта: saramad@bidc.ir Электронная почта: info@zarinpersia.com
5	Компания «Такалом» Генеральный директор: г-н Ансарпур Адрес: Иран, Тегеран, пл. Тоухид, ул. Парчам, дом 53 Тел: (+9821) 66439895 Факс: (+9821) 66591649 Сайт: http://takalom.com Электронная почта: foreigncommercial@takalo.com
6	Компания «Сарамад-е Санайе Бехшахр» Генеральный директор: Мухаммад Али Зейгами Адрес: Иран, Тегеран, ул. Санайи, ул. 7-ая, дом 12, 4-ый этаж Тел: (+9821) 88329204-7 Факс: (+9821) 88308937 Сайт: http://saramad-behshahr.ir Электронная почта: saramad@bidc.ir
7	Компания по экспорту «Зарин» Генеральный директор: Хамид Реза Фаттахи Адрес: Иран, Тегеран, ул. Фарахани, ул. 24, дом 8, 2-ой этаж Тел: (+9821) 88344128-9 Факс: (+9821) 88322959 Сайт: www.zarrinco.com Электронная почта: contact@zarrinco.com



Таблица 5. Импорт гороха и зеленого горошка в Иран с марта 2013 г. по март 2014 г., по странам, объему и стоимости в долларах США.

	Страна	Товар	Вес, кг	Стоимость, долл. США
1	Пакистан	горох	27,683,800	25,786,472
2	ОАЭ	горох	16,193,308	17,446,349
3	Турция	горох	9,624,482	11,445,118
4	Индия	горох	2,071,870	2,327,916
5	Китай	горох	480,000	501,277
6	РФ	горох	204,700	229,167
7	Грузия	горох	2,670	2,670
Всего			56,265,830	57,738,969

ПРОИЗВОДСТВО И ИМПОРТ ГОРОХА В ИРАНЕ

В среднем Иран производит от 270 до 300 тыс. тонн гороха в год. По объемам производства гороха, Иран занимает шестое место в мире. Статистические данные последних десяти лет говорят о том, что в среднем, от общего объема экспорта различных видов бобовых из Ирана в год 90% составляет горох.

С точки зрения площади посевов гороха в 2011 г. Иран занял четвертое место в мире. На данный момент горох выращивается на более чем 562 тыс. га. сельскохозяйственных земель.

В среднем ежегодные объемы потребления гороха в Иране составляют 150 тыс. тонн. Таким образом, избыток производства гороха в Иране составляет как минимум 120 тыс. тонн в год. Следует также отметить, что импортируемый горох в Иране используется для производства гороховой сечки. Тем не менее, Иран является импортером гороха.

Производство гороха в 1392 г. по иранскому календарю (с 3.2013 по 3.2014 г.) сократился до 270 тыс. тонн, и тем самым Иран вновь оказался на седьмом месте среди производителей мира.

Импорт гороха в Иран в этом году увеличился почти на 50% по сравнению с предыдущим годом и достиг 56 тыс. 265 тонн на сумму 57 млн 738 тыс. долларов.

Импорт гороха из России за этот период сократился на 72%, в то время как его импорт из трех основных стран-экспортеров, то есть Пакистана, ОАЭ и Турции традиционно сопровождался ростом.

ОСНОВНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ ПУНКТЫ ИМПОРТА ГОРОХА В ИРАН

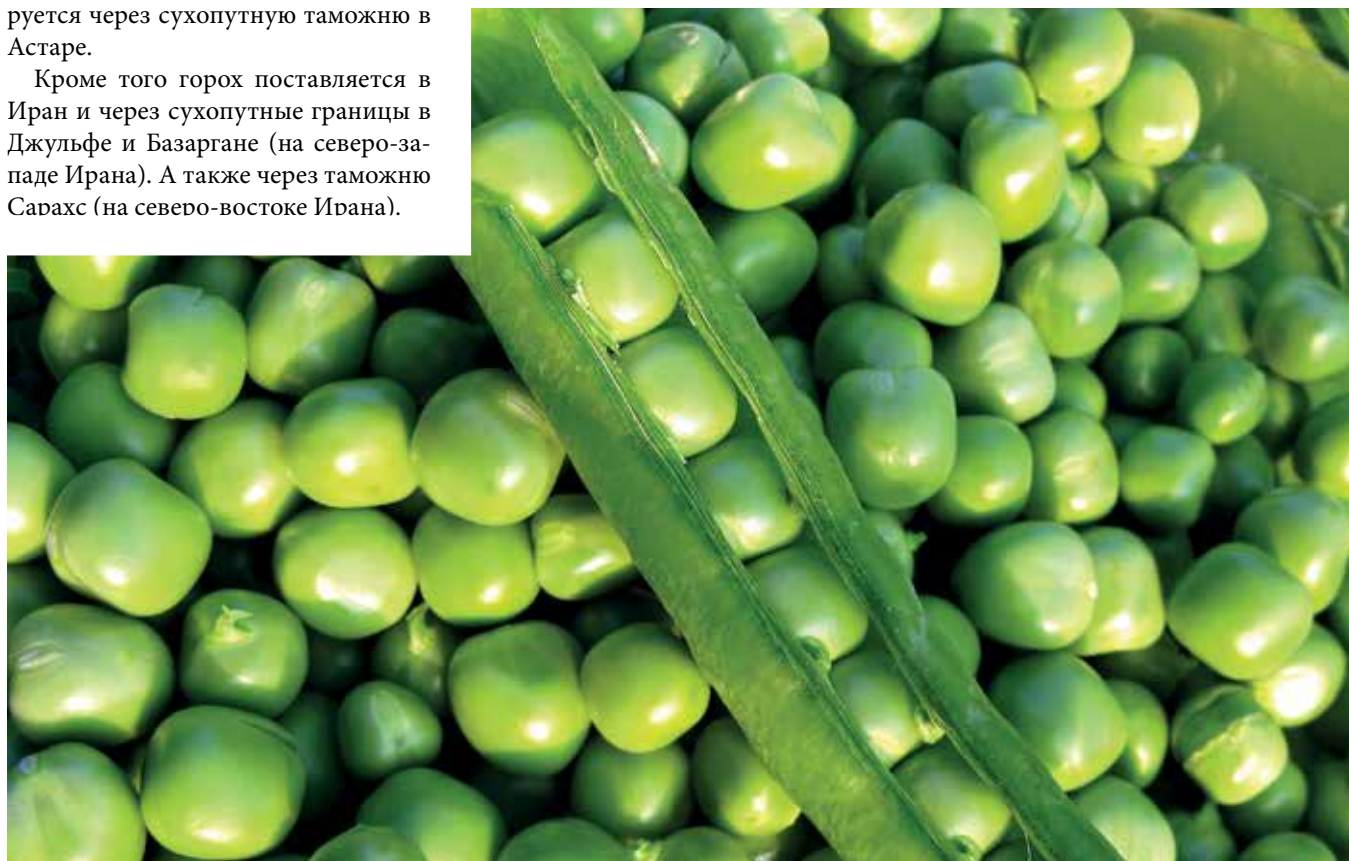
Учитывая географию импорта гороха в Иран, морские порты играют основную роль в его импорте. На юге страны горох импортируется через порт Ленге, порт Бушехр, порт Хорамшахр, порт им. Шахид Раджаии и порт им. Шахид Бахонара.

Северные порты через которые производится импорт гороха в Иран следующие: порт Амирабад и Ноушехр. Горох из РФ также импортируется через сухопутную таможню в Астаре.

Кроме того горох поставляется в Иран и через сухопутные границы в Джульфе и Базаргане (на северо-западе Ирана). А также через таможню Савахс (на северо-востоке Ирана).

Контакты основных иранских фирм, закупающих горох

Название компании, тел, почтовый адрес и т.д.	
1	Торговая группа «Таранном»
	<i>Генеральный директор:</i> г-н Карими
	<i>Адрес:</i> провинция Керман
	<i>Тел моб:</i> +989139289391
	<i>Сайт:</i> http://www.sanaatgar.com
2	<i>Электронная почта:</i> karimi.9060@yahoo.com
	Торговая группа «Чешме рана-е Еглид»
	<i>Генеральный директор:</i> Мухаммад Зареи
	<i>Тел моб:</i> +989171552467
	<i>Электронная почта:</i> zarei301@gmail.com



ИМПОРТ ЧЕЧЕВИЦЫ В ИРАН

В 1392 г. по иранскому календарю (с 3.2013 г. по 3.2014 г.) импорт чечевицы в Иран увеличился почти в два раза по сравнению с предыдущим годом и составил 112 тыс. 854 тонны.

В этом году ОАЭ и Турция все также оставались основным экспортером чечевицы в Иран. В то же время, экспорт чечевицы из России сократился почти на половину, а из Казахстана на две трети.

Таблица 6. Импорт чечевицы в Иран с марта 2013 г. по март 2014 г., по странам, объему и стоимости в долларах США

	Страна	Товар	Вес, кг	Стоимость, долл. США
1	ОАЭ	чечевица	80.091.373	89,735,508
2	Турция	чечевица	27.722.772	25,782,363
3	Китай	чечевица	2.862.530	3,257,028
4	Канада	чечевица	1.063.544	1,126,175
5	РФ	чечевица	500.000	476,131
6	Казахстан	чечевица	392.300	359,725
7	США	чечевица	124.393	136,114
8	Шри-Ланка	чечевица	48.000	57,747
9	Афганистан	чечевица	50.000	50,271
Всего			112.854.912	12.981.062

ОСНОВНЫЕ ТАМОЖЕННЫЕ ПУНКТЫ ИМПОРТА ЧЕЧЕВИЦЫ В ИРАН

Импорт чечевицы в Иран в основном производится через морские порты. На юге страны это порт Ленге, порт Бушехр, порт Хорамшахр, порт им. Шахид Раджаии и порт им. Шахид Бахонара.

Среди северных портов, через которые производится импорт чечевицы в Иран, можно назвать порт Энзели и порт Ферейдун-кенар.

Чечевица из РФ и Казахстана также импортируется через сухопутную таможню в Астаре (на севере Ирана). Как и в случае с горохом, чечевица поставляется через сухопутные границы в Джульфе и Базаргане (на северо-западе Ирана), а также через таможню Сарахс (на северо-востоке Ирана).

Контакты основных иранских фирм, закупающих чечевицу

Название компании, тел, почтовый адрес и т.д.

Торговая группа «Таранном»

Генеральный директор:

г-н Карими

1 Адрес: провинция Керман

Тел моб: +989139289391

Сайт: <http://www.sanaatgar.com>

Электронная почта:

karimi.9060@yahoo.com

Торговая группа «Чешме ра-на-е Еглид»

Генеральный директор:

Мухаммад Зареи

2 Тел моб: +989171552467

Электронная почта:

zareiz301@gmail.com



BRACE BETON INDUSTRIES CO.

Иранская компания BRACE BETON INDUSTRIES Co. — один из ведущих поставщиков железнодорожной инфраструктуры. Активность компании распространяется, прежде всего, на ближневосточный регион, где она в настоящее время занимает одну из ведущих позиций. При этом BRACE имеет возможность расширения сферы своей активности и на другие регионы — для чего у нее имеются соответствующие мощности и достаточный технологический уровень.

Компания готова к взаимодействию с компаниями из России и странами СНГ по всем направлениям своей деятельности. Следует отметить, что BRACE за одну рабочую смену производит более 1000 бетонных шпал и имеет возможность суще-

ственно увеличить объем производимой продукции для удовлетворения всех запросов. Компания выпускает шпалы типа B70, такие как Vossloh и Pandrol. Также она производит рельсы, рассчитанные на скорость движения вагонов до 350 километров в час и 30 тонн нагрузки на ось. Цель компании BRACE — вовремя поставлять свою продукцию клиентам с лучшим качеством и по удобным и гибким схемам ведения бизнеса.

*г. Хамадан, Иран, Пастор Авеню, Баиния Пастор, 10-эт. Офис № 2.
Почтовый индекс: 6516658413.
+98 (811) 8262000. info@beace.ir.
Офис в Омане: Gulf Muscat United L.L.C. +968 246 92 677.
info@gulfmuscatunited.com.*







Особенности делового климата, условия и рекомендации для развития бизнеса в Иране

Иран, располагаясь на стыке регионов Ближнего Востока, Закавказья, Центральной и Южной Азии, на пересечении стратегически важных торговых маршрутов между Европой и Азией, занимает выгодное геополитическое положение. Площадь территории Ирана — 1 648 тыс. кв. км.

С севера Иран омывается Каспийским морем, с юга — Персидским и Оманским заливами. Протяженность береговой линии на Каспии и в Персидском заливе — свыше 2440 км. Протяженность сухопутной гра-

ницы — 5440 км. На севере Иран граничит с Арменией (35 км), Азербайджаном (611 км) и Туркменией (992 км); на западе — с Турцией (499 км) и Ираком (1458 км); на востоке — с Пакистаном (909 км) и Афганистаном (936 км).

Численность населения Ирана в 2014 году достигла 80 млн человек. Доля экономически активного населения составляла 36,8%. Структура занятости населения Ирана: около 48% трудоспособного населения занято в сфере услуг, 33,4% — в промышленности 18,6% — в сельском хозяйстве.

ЗАПАДНЫЕ САНКЦИИ БИЗНЕСУ С ИРАНОМ НЕ ПОМЕХА

В настоящее время в отношении Ирана действуют международные и односторонние санкционные ограничения, направленные на предотвращение развития возможной военной составляющей иранской ядерной программы. Для этих целей Советом безопасности ООН был принят ряд резолюций: 1737 (2006 г.), 1747 (2007 г.), 1803 (2008 г.) и 1929 (2010 г.), ограничивающих сотрудничество с Ираном в области ядерных исследований военного характера, передачи ракетных технологий, поставки наступательных вооружений.

Резолюции Совбеза ООН не ограничивают торгово-экономическое сотрудничество с Ираном в сферах, не связанных с программами вооружения.

Вместе с тем США, страны Европейского Союза, а также ряд других государств, таких как Канада, Австралия, Новая Зеландия, Южная Корея, Япония и др. ввели односторонние экономические санкции, ограничивающие торгово-экономическое взаимодействие резидентов этих стран с Ираном. Указанные санкции коснулись, прежде всего, банковской сферы, а также нефтегазового сектора экономики.

Из-за санкций против Центробанка Ирана страна испытывала трудности, связанные с доступом к своим резервам в иностранной валюте, что привело к падению курса иранского риала по отношению к доллару США.

Разрыв в доходах населения остаётся значительным. Но, вместе с тем, по данным Центрального банка Ирана, коэффициент Джини снизился с 0,40 в 2006 году до 0,37 в 2012 году, что показывает статистическое уменьшение социального расслоения общества. По уровню дохода на



душу населения, по данным Всемирного банка, Иран входит в группу стран с высоким уровнем дохода на душу населения (от 12276 долларов и выше).

Затруднения с поступлением валютной выручки в страну не отразились на выполнении Ираном международных обязательств по ранее заключённым соглашениям. Иран продолжил курс на активное развитие региональных инвестиционных проектов с участием граничащих с ним стран.

В 2012–2014 годах концептуально оформилась экономическая стратегия развития страны в условиях санкций («экономика сопротивления»), предусматривающая опору на внутренний рынок при одновременном сокращении зависимости от экспорта нефти. Планируется, что доля сырой нефти в экспорте страны будет постепенно сокращаться в пользу ненефтяного экспорта, ко-

торый вместе с экспортом инженерно-технических услуг может составить не менее 75 млрд долл. США.

По данным Таможенной администрации Ирана основными партнёрами Ирана в период по ненефтяному экспорту стали Ирак, Китай, ОАЭ, Афганистан, Индия, Турция, Южная Корея.

По данным Всемирного экономического форума (ВЭФ), доля Ирана в мировом ВВП составляет 1,26%, и по этому показателю ИРИ занимает 17-ое место среди 144 стран всего мира. По доле ВВП среди стран Ближнего и Среднего Востока ВВП Иран занимает второе место после Турции (1,36%) и среди азиатских стран — 7-ое место.

По объёму запасов нефти Иран с учётом открытых новых месторождений занимает третье место в мире после Венесуэлы и Саудовской Аравии. Извлекаемые запасы нефти оцениваются в 159 млрд баррелей.

Совокупная стоимость доказанных запасов Ирана по углеводородам оценивается примерно в 38 триллионов долларов.

Иран занимает второе место в мире по запасам газа, которые оцениваются в 134 триллиона кубических метров. Суммарная доля страны на мировом рынке газа составляет 30 миллионов кубометров газа в сутки. Доля Ирана на мировом нефтехимическом рынке составляла 2,4% и в 5-ой пятилетней программе раз-

вития страны (2011–2015 гг.) запланировано довести этот показатель до 4,9%. На нефтехимическом рынке Ближнего и Среднего Востока доля Ирана составила 24%.

На Иран приходится два процента от общего объема мировых запасов полезных ископаемых. В Иране имеются залежи 12 металлических и 36 неметаллических руд. Страна находится на первом месте в мире по запасам цинка, на втором — по запасам меди.



ПРАВОВЫЕ АКТЫ, РЕГУЛИРУЮЩИЕ ВНЕШНЕТОРГОВУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ИРАНЕ

1. Закон «О торговле» 1932 г.
2. Закон «О правилах экспортных и импортных операций» 1993 г.
3. Закон «О Палате торговли, промышленности и рудников Исламской Республики Иран» 1991 г.
4. Закон «Об электронной торговле» 2003 г.
5. Закон «О привлечении и поощрении иностранных инвестиций» 2002 г.
6. Закон «Об организации управления свободными экономическими зонами Исламской Республики Иран» 2003 г.
7. Закон «О правилах провоза иностранных товаров по территории Исламской Республики Иран» 1996 г.
8. Закон «Об изменении законодательства в области стандартизации и промышленных исследований Ирана» 1993 г.
9. Закон «О прямом налогообложении» 1988 г.
10. Закон «О налоге на добавленную стоимость» 2002 г.
11. Закон «О защите прав потребителей» 2003 г.
12. Закон «О страховании» 1937 г.
13. Закон «О регистрации компаний» 1931 г.
14. Постановление Правительства Ирана X24505T/6954 от 12 мая 2001 года «О порядке обеспечения и определения цены на товары и услуги»
15. Постановление Правительства Ирана K22623T/2368 от 18 мая 2000 года «Об утверждении правил денежных и банковских операций на территории свободных экономических зон Исламской Республики Иран»
16. Правила валютных операций ЦБ Ирана (утверждаются ежегодно)

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО ОБ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЯХ

Одним из ключевых направлений инвестиционной политики правительства Ирана является создание условий для привлечения иностранных инвестиций в экономику страны. В 2014 г. инвестиционные проекты в различных секторах иранской экономики осуществляли 400 иностранных компаний.

Наибольший удельный вес в общем объеме иностранных инвестиций приходится на страны Европы и Азии. Среди стран активно инвестирующих средства в экономику страны — Китай, Южная Корея, Индия, Иордания, Пакистан, Турция, ФРГ, Италия, Польша и Канада.

Распределение инвестиций по секторам экономики выглядит следующим образом: добывающая промышленность — 67,6%, промышленность — 24,25%, строитель-

ство — 3,94%, сфера услуг — 2,5%, сельское хозяйство — 1,19%.

В условиях действующих экономических санкций со стороны мирового сообщества руководство Ирана, не ограничиваясь поощрением и стимуляцией иностранных инвестиционных потоков в страну, объявило стратегическим путем дальнейшего развития Ирана постепенный отказ от сырьевого экспорта, в первую очередь сырой нефти и переход на поставки за рубеж продукции ее переработки. С этой целью весьма значительные средства власти вкладывают в нефте- и газопереработку.

Другим направлением новой экономической политики страны правительство Ирана видит в развитии инновационных технологий в различных отраслях хозяйственной дея-

тельности. В соответствии с целями, обозначенными в 20-летнем стратегическом плане перспективного развития страны (2005–2025 гг.), Иран к 2025 году должен стать региональным лидером в области современных технологий.

Наиболее важными направлениями, на которые должен быть направлен максимум возможного национального потенциала, являются информационные, аэрокосмические, ядерные технологии, био- и нанотехнологии.

В 2002 г. был утвержден действующий в настоящее время новый законодательный акт «Закон о поощрении и защите иностранных инвестиций» (полный текст на русском языке находится в Приложении), заменивший предыдущий, первый в стране закон об иностранных инвестициях, принятый в 1965 г.

Государственным институтом, ответственным за обеспечение процесса иностранного инвестирования в стране, является Организация экономического и технического содействия инвестициям Ирана (www.investiniran.ir). В структуре этой организации функционирует Центр по оказанию услуг иностранным инвестициям, задачей которого является содействие иностранным инвесторам на этапах до и после выдачи лицензии на осуществление инвестиционных проектов в стране.

Согласно информации Организации по иностранным инвестициям и экономическому и технологическому содействию Ирана, для привлечения иностранных инвестиций Тегеран вводит новые законодательные инициативы, согласно которым отныне зарубежные инвесторы становятся обладателями таких же прав, что и местные.





РЕГУЛИРОВАНИЕ СВОБОДНЫХ (ОСОБЫХ) ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН

Одним важнейших направлений экономической политики руководства ИРИ по-прежнему остается развитие свободных и особых экономических зон (СЭЗ) на территории Ирана.

По состоянию на июнь 2013 года в Иране действуют 7 свободных экономических зон: «Кешм», «Киш», Чабархар», «Бендер-Энзели», «Арас», «Арванд» и «Маку».

Помимо свободных экономических зон существует 16 особых экономических зон (ОЭЗ): «Селфчеган», «Сирджан», «Порт Бушер», «Бушер», «Шахид Раджаи» (Бандар-Аббас), «Амирабад», «Серахс», «Аргеджажид», «Электроэнергетики и электроники в Ширазе», «Парс» (Ассалуйе), авиатранспортная «Пайам», «Нефтехимическая» (Бандар-Имам Хомейни), «Халидже Фарс» (провинция Хормозган), «Горнорудная и металлургическая» (Бандар-Аббас), «Иазд», «Лорестан». Планируется организация ОЭЗ «Дугарун», «Рагджан», «Шахре Курд», «Исламабад», «Мехран», «Солеймани», «Семнан», «Дамган», «Ламерд», «Чармузиан», «Зарандие», портовых ОЭЗ «Бандар-Имам Хомейни», «Ноушахр».

Деятельность коммерческих компаний на территории СЭЗ регулируется соответствующими законами и законодательными актами:

- закон «О создании и управлении свободными экономическими зонами Ирана»;
- правила инвестирования в СЭЗ Ирана;
- правила импорта и экспорта в СЭЗ Ирана;
- правила обращения валюты на территории СЭЗ;
- закон о регистрации предприятий, имущественных и интеллектуальных прав на территории СЭЗ;

- правила найма рабочей силы, страхования и социального обеспечения на территории СЭЗ;
- правила пользования землей и природными ресурсами на территории СЭЗ.

На территории СЭЗ возможна регистрация предприятий со стопроцентным иностранным капиталом, обладающих правом самостоятельно юридического лица, с возможностью создания филиалов на основной территории Ирана. Предприятия, регистрируемые на территории СЭЗ, обладают равными правами с предприятиями, зарегистрированными на основной территории Ирана. Предприятия на территории СЭЗ можно зарегистрировать в течение двух недель. Этот срок значительно меньше сроков регистрации предприятий на основной территории Ирана. Регистрация филиалов и представительств иностранных предприятий на основной территории Ирана может продлиться до полугода.

Кроме этого, к основным преимуществам коммерческих предприятий, зарегистрированных на территории СЭЗ Ирана, относятся:

- возможность регистрации предприятий со стопроцентным иностранным капиталом;
- упрощенный порядок валютных операций;
- упрощенный порядок инвестирования;
- упрощенный порядок ведения банковских операций;
- упрощенный порядок регистрации предприятий;
- упрощенный порядок экспорта и импорта товаров;
- освобождение от уплаты налогов на 15 лет, с возможностью

продления периода «налоговых каникул» до 30 лет;

- упрощенный порядок найма рабочей силы, в т. ч. и иностранной;
- безвизовый режим посещения СЭЗ.

На территории СЭЗ нет никаких ограничений по валютным операциям, можно беспрепятственно ввозить и вывозить любую сумму в любой иностранной валюте. Пошлин и ограничений на ввоз и вывоз валюты с территории СЭЗ не существует.

Согласно правилам налогообложения в СЭЗ, каждое предприятие, зарегистрированное в СЭЗ, освобождается от уплаты всех налогов на срок 15 лет с даты регистрации. В случае признания инвестиционного проекта приоритетным для развития СЭЗ период освобождения от уплаты налогов может быть продлен на 10, а в последствие еще на 5 лет. Оплате подлежит лишь ряд сборов, определяемых администрацией свободной экономической зоны. Данные сборы имеют фиксированную ставку в риалах и не зависят от суммы получаемых доходов.

Также правилами СЭЗ определены простые требования при найме рабочей силы. Работодатель может сам определять продолжительность рабочего дня работника при условии, что длительность рабочей недели не будет превышать 44 часа. Работодатель может свободно привлекать иностранных специалистов для работы на предприятии при условии, что число иностранных работников не будет превышать 10% от общего числа работников предприятия.

Свободные экономические зоны в Иране имеют свою специализацию.



То есть, иностранным предприятиям, желающим инвестировать средства в проекты, являющиеся приоритетными для данной СЭЗ, будут предоставляться дополнительные льготы.

СЭЗ «Киш» специализируется на туризме, инновационных технологиях и банковских операциях. Инвесторам, которые начинают реализацию проектов по одному из указанных направлений предоставляется ряд льгот, в частности, земля под строительство отводится по льготным ставкам со значительными скидками. В настоящее время СЭЗ «Киш» является абсолютным лидером по числу зарегистрированных резидентов.

СЭЗ «Кешм» специализируется на проектах по развитию объектов нефтяной промышленности и инфраструктуры бункеровки судов (заправки судов топливом). Руководство Ирана планирует создать на острове Кешм базу для бункеровки судов, проходящих через Ормузский пролив, дешевым топливом иранского производства. В настоящий момент в СЭЗ «Кешм» для реализации данных планов строится нефтеперерабатывающий завод, в ближайшее время планируется создание специализированного причала. В 2012 году в целях развития СЭЗ «Кешм» началось строительство моста, который должен обеспечить автомобильное и железнодорожное сообщение между островом и материковой частью Ирана. Протяженность моста составит 2,2 км. Стоимость проекта оценивается в 1,5 млрд долл. США. Большую часть инвестиций на условиях «файнанс» должна внести китайская инвестиционная компания.

Деятельность СЭЗ «Чабахар», «Бендер — Энзели», «Арас» и «Арванд» направлена, прежде всего, на развитие транзита грузов и торговли. В соответствии с планами руководства Ирана, СЭЗ «Чабахар» должна стать одним из ключевых звеньев МТК «Север-Юг», а также основ-

ным логистическим центром для торговли с Пакистаном, транзита китайских и индийских товаров в Афганистан и страны Средней Азии. До 2014 года планируется построить железнодорожную ветку, которая должна соединить Чабахар с трансиранской железной дорогой.

Особое место среди СЭЗ Ирана занимает СЭЗ «Бендер — Энзели». Это обусловлено тем, что данная СЭЗ должна стать основным центром торговли Ирана со странами прикаспийского региона. В территорию СЭЗ «Бендер — Энзели» включена территория порта Энзели, через который проходит существенный объем импорта товаров из России. Несколько российских и совместных российско-иранских предприятий являются резидентами данной СЭЗ. В целях развития российско-иранского межрегионального сотрудничества планируется организовать на территории СЭЗ реализацию совместных российско-иранских программ высшего образования.

СЭЗ «Арас» ориентирована на развитие торговли со странами Закавказья. В настоящее время развивается транспортная инфраструктура зоны.

СЭЗ «Арванд» прежде всего направлена на расширение торгово-экономических связей с Ираком.

СЭЗ «Маку» расположена в непосредственной близости от границы Ирана с Турцией, а также странами Закавказья и ориентирована на развитие торговли с этой закавказской страной.

Свободные и экономические зоны, по взглядам руководства Ирана, должны играть важную роль в привлечении иностранного капитала в Иран. В последнее время наиболее активно начала проводится работа по совершенствованию законодательства Ирана, касающегося свободных и особых экономических зон, создания условий максимального благоприятствования для иностранных инвесторов.



ОСОБЕННОСТИ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИМПОРТА В ИРАНЕ

Импорт товаров в Иран может осуществляться как физическими так и юридическими лицами, имеющими иранское или иное гражданство.

Ведение внешнеэкономической деятельности (ВЭД) в Иране требует наличия соответствующей лицензии, т.н. «торговой карты» (карт-е базаргани (перс.)). Данная лицензия выдается отделениями Палаты торговли, промышленности, рудников и сельского хозяйства Исламской Республики Иран (ТПП Ирана) в Тегеране либо других крупных городах. Лицензия на ВЭД выдается сроком на 1 год и ежегодно продляется соответствующим отделением ТПП.

Импорт в Иране возможен только после оформления соответствующего разрешения министерства торговли, промышленности и рудников этой страны (сабт-е сфареш (перс.)).

Оформление разрешения на импорт включает в себя несколько этапов:

1. Определение кода товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности, относящегося к импортируемому товару.
2. Получение предварительного счета (проформы) от компании

продавца импортируемого товара.

3. 3. Оформление соответствующего заявления в аппарат Заместителя министра торговли, промышленности и рудников по вопросам внешней торговли для заполнения формы получения разрешения на импорт.
4. Получение разрешения на импорт товара в соответствии с квотами, определенными ответственными министерствами и организациями.
5. Обращение в страховую компанию для страхования импортируемого товара.
6. Оформление паспорта импортной сделки в обслуживающем банке (составление заявления на открытие аккредитива с прикреплением копии проформы, страхового полиса, разрешения на импорт от министерства торговли, промышленности и рудников, квитанции об оплате пошлины за разрешение на импорт).

В целях регулирования внутреннего рынка правительство Ирана может

взимать с импортируемых товаров дополнительные сборы, так называемый «налог на торговую прибыль» (суд-е базаргани (перс.)). Процентная ставка данного сбора и срок действия определяется отдельным постановлением правительства Ирана.

Помимо таможенной пошлины при импорте товаров в Иран подлежит уплате налог на добавленную стоимость (в настоящее время 6%), а также различные сборы, а именно муниципальные, портовые, сбор в целях поддержки иранского экспорта (1% от таможенной стоимости товаров) и др.

Особо следует отметить сбор за пользование иностранным перевозчиком. В соответствии с решением правительства Ирана при осуществлении перевозки импортируемых товаров неиранским грузоперевозчиком взимается дополнительный сбор в размере 10% от стоимости перевозки.

Другой немаловажной особенностью иранского таможенного регулирования является необходимость обязательного страхования импортного груза иранской страховой компанией. Иранские таможенные службы не признают иностранные страховые полисы.



НЕТАРИФНЫЕ МЕРЫ И ТЕХНИЧЕСКОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

Иран довольно широко применяет нетарифные методы регулирования внешней торговли. Существуют различные классификации нетарифных ограничений, но мы рассмотрим те из них, которые наиболее типичны для Ирана.

Меры финансового контроля

Мерой, призванной ограничить отток твёрдой валюты из страны, стал циркуляр центральной таможни Ирана, разосланный в конце ноября 2012 года всем 21 таможням ИРИ. Согласно указанному документу, разрешается производить таможенную очистку только тех импортных товаров, которые приобретены следующим образом:

- за валюту, приобретенную по банковским правилам в Иране;
- за валюту, приобретенную в центре обмена валют, т.е. по обменному курсу;
- при бартерной сделке;
- за средства, источником которых являются иностранные

инвестиции, подтвержденные Организацией по иностранным инвестициям и экономическому и техническому содействию министерства экономики и финансов ИРИ

- за валютный кредит или за счет иностранных средств, утвержденных ЦБ ИРИ.

Кроме того, без решения министерства промышленности, рудников и торговли Ирана, запрещается проводить таможенную очистку даже тех импортных товаров, паспорт сделки на которые был оформлен ранее, но не отвечающих вышеназванным требованиям.

Однако, решением Организации по развитию торговли министерства промышленности, рудников и торговли ИРИ все указанные выше в циркуляре центральной таможни условия вскоре были отменены, и импортер получил право закупать товар за границей за СКВ без ограничений законных источников получения этой валюты. Однако при

оформлении паспорта сделки импортер обязан указать этот источник.

В целях экономии денежных средств правительство Ирана планировало запретить импортировать в страну предметы роскоши и ряд других товаров. В частности, планировался запрет на импорт автомобилей, компьютеров и других товаров. Всего в списке запрещенных к импорту товаров насчитывается 75 наименований — от наручных часов, бытовой техники, мобильных телефонов до кофе и туалетной бумаги. Тем не менее запрет не должен был распространяться на импорт отдельных комплектующих, необходимых для производства того или иного товара из списка. При этом, министерство торговли Ирана делало оговорку, что часть вошедших в список товаров, таких как мобильные телефоны и ноутбуки, могут быть исключены из него, так как они либо не производятся в стране, либо их отечественные аналоги не отвечают предъявляемым к ним требованиям. Как предполагалось, запрет на им-



порт позволил бы сэкономить властям около 4 млрд долл. США. Между тем, ряд иранских аналитиков считает, что запрет может привести к росту контрабанды запрещенных товаров из соседних стран.

Однако на настоящий момент запретов на какие-либо импортные, соответствующие требованиям иранских законов товары, не существует. Государство ограничивает их ввоз в страну путем временного приостановления

регистрации импортных сделок.

Согласно принятому в мае 2012 г. правительством ИРИ решению, в настоящее время импортер имеет право приобретать за границей товары, аналогичные производимым внутри страны за доллары США по официальному курсу 12 260 риалов за 1 долл. США, при условии, если эти товары являются составной частью процесса внутреннего произ-

водства. К таким товарам относятся, например, промышленные сырьевые товары, машины и оборудование, полуфабрикаты. Значительное количество товаров, не входящих в названную категорию также разрешены к ввозу, но за доллары США, приобретенные импортером по курсу проданных на экспорт товаров. Т. е. в данном случае импорт производится за счет экспорта, что не приводит к дисбалансу товарооборота.

Также в мае 2012 г. ЦБ ИРИ направил банкам Ирана циркулярное письмо, в котором, указав на приоритетность импорта основных и необходимых стране товаров, потребовал получать с импортеров указанных товаров неденежный залог, эквивалентный 20% от суммы валютных обязательств, в качестве гарантии осуществления импорта. К указанным товарам относятся медикаменты и их исходные компоненты, пшеница, рис, кукуруза, соевый шрот, ячмень, сахар, растительное масло, мясо крупного и мелкого рогатого скота, мясо кур, масло сливочное, сырье для производства моющих средств и резины, кокс металлургический и сталь в чушках. Ранее импортер обязан был помимо действующего и поныне положения о сумме аккредитива (векселя или денежного перевода), ограниченной 30-ю процентами предоплаты, предоставлять банку в денежном виде 20% от суммы валютных обязательств.

24 сентября 2012 г. в Иране начал работу Центр обмена валюты. Для импортеров товаров первой и второй приоритетных групп (потребительские товары первой необходимости, составляющие потребительскую корзину населения страны и сырье, оборудование и прочее для медицинских препаратов) валюта продавалась по государственной цене — один доллар США за 12260 риалов. Валюта, предназначенная для покупки товаров с третьей по пятую приоритетную группу, согласно принятому решению, будет реализовываться по курсу на 2% ниже рыночного. Ниже приводится перечень приоритетных групп товаров:

1-ая группа — мясо домашнего скота, мясо кур, овцы живые, ячмень, кукуруза, семена сои, шрот, растительное масло-сырец, сахар-сырец и сухое молоко для производственных нужд;

2-ая группа — медицинские препараты и оборудование, не производя-

щееся в ИРИ, сырье для производства медикаментов;

3-ая группа — живой домашний скот (за исключением овец), зерно (за исключением указанного в первой группе), дойные коровы, цыплята-однодневки, цыплята иранские традиционные, яйца куриные SPF для приготовления вакцин, удобрения, льняное семя;

4-ая группа — продукция каучукового производства, авторезина для грузовых машин, хлопок, искусственное волокно, сплавы, запчасти, дорожно-строительная техника;

5-ая группа — резина, техсмазки, карбонат магния, магниевая руда, железная руда, каменный уголь, редкие газы, сульфаты, печатное оборудование и трактора;

6-ая группа — различные типы крахмалов, оливковое масло, лак (политура), лактоза, глюкоза, карбонаты, технические масла, арматура круглая;

7-ая группа — табак, табачные изделия, фланцы, фотоаппараты;

8-ая группа — различные типы экстрактов, лампы, электробритвы, экскаваторная техника, морозильники, авторезина для легковых автомобилей, стиральные машины, посудомоечные машины;

9-ая группа — яйца птиц, специи, папиросная бумага и подобная продукция;

10-ая группа — другие живые животные, живые куры/петухи, лошади, мясо птиц, обои, мобильные телефоны, легковые автомобили, сигары, сумки, чемоданы, одежда.

Центробанк Ирана каждое утро публикует на своем сайте курс иностранных валют на текущий день, по которому будут осуществляться сделки в Центре обмена валюты.

Сезонные режимы

В новых Правилах экспортно-импортных операций на 1391 иранский

год (март 2012г. — март 2013г.) нашло отражение предложение Минсельхоза ИРИ, ограничивающее или запрещающее ввоз в страну сельхозпродукции иностранного производства в зависимости от сроков сбора урожая внутри страны, наличия на внутреннем рынке достаточного количества собственной продукции и прочих условий. Запрещено импортировать такие фрукты, как виноград, персики и нектарины, производство которых внутри страны полностью обеспечивает потребности населения.

Запреты на импорт, связанные с религиозными и культурными традициями, сопряженными с понятиями общественного порядка или морали

В соответствии с законами шариата, в Иран запрещен импорт свинины и изделий ее содержащих. Кроме того, запрещен ввоз любой иной мясной нехалальной продукции, т. е. говядины, телятины, баранины и т.д. и изделий из них. Данное обстоятельство можно было бы расценивать в качестве определенного ограничения для российского экспорта в Иран. Однако запрет на ввоз нехалальной продукции признан законным и принят к сведению в подавляющем большинстве немусульманских стран мирового сообщества.

Также в страну запрещен ввоз всех видов алкогольных напитков, видеопроизведений эротического и пропагандистского содержания, печатной продукции на иврите, ягод, плодов, клубней и рассады растений, семян, почвы, всех видов диких животных и птиц. Законопроект о запрещении импорта израильской продукции был ратифицирован парламентом Ирана в начале июня 2010 года. Закон, предусматривающий полный бойкот товаров израильского производства действует в Иране в настоящее время.

ТРЕБОВАНИЯ К КАЧЕСТВУ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ СТРАНОЙ-ИМПОРТЕРОМ К СТРАНЕ ЭКСПОРТЕРУ

По указанию правительства Ирана Институтом по стандартизации и промышленным исследованиям к марту 2010 года были проведены исследования всех импортируемых товаров на предмет их соответствия действующим иранским стандартам.

Правительство ИРИ в рамках борьбы за соблюдение закона «О правилах экспортно-импортных операций» также пытается защитить внутренних потребителей от импорта некачественных и несоответствующих госстандартам ИРИ товаров. С этой целью проводятся регулярные проверки качества импортируемых товаров, применяются административные меры ограничительного характера и публикуются перечни впредь запрещенных к ввозу в страну некачественных грузов. Все эти действия совершаются на основа-

нии примечания № 4 статьи 9 закона «О внесении изменений в нормативные акты и правила Института по стандартизации и технологическим исследованиям ИРИ».

Согласно иранскому законодательству, при повторном случае ввоза некачественных товаров иранские импортеры могут быть лишены разрешения на коммерческую деятельность, а за злостное нарушение закона, может последовать привлечение к судебной ответственности. По имеющейся информации российских товаров в данных запретительных списках нет.

С начала июля 2012 года с целью ужесточения контроля за количеством и качеством импортируемых товаров первой необходимости национальному Центру метрологии Ирана поручено осуществлять про-

верку всех продовольственных товаров первой необходимости на предмет их соответствия весу, количеству и объему. Указанный центр создан при Организации по стандартам Ирана. В начале сентября 2012 г. эта организация заявила о заключении соглашения с Центральной таможней, которое предусматривает освобождение заслуженных иранских импортеров сырьевых продуктов, а также полуфабрикатов, необходимых для собственного производства, от получения разрешения на ввоз от данной Организации. Теперь примерный импортер названных выше товаров, внесенный в список таможни по представлению Организации по стандартам Ирана, будет проходить таможенные формальности без получения разрешения от указанной Организации.







ТРЕБОВАНИЯ В ОБЛАСТИ САНИТАРНОГО И ФИТОСАНИТАРНОГО КОНТРОЛЯ

Для российских экспортёров древесины важно знать о новых фитосанитарных требованиях Исламской Республики Иран в области экспорта древесины из Российской Федерации, действующих с 29 июля 2011 года:

1. Древесина, экспортируемая из Российской Федерации в Исламскую Республику Иран, должна сопровождаться фитосанитарным сертификатом, оформленным в соответствии с правилами по карантину растений Исламской Республики Иран, согласно образцу, установленному международными стандартами по фитосанитарным мерам МСФМ № 7 и № 12.
2. Срок действия фитосанитарного сертификата составляет 45 дней со дня его выдачи.
3. Российская сторона выдает фитосанитарный сертификат на двух языках — русском и английском, при этом копия фитосанитарного сертификата направляется в Организацию по защите растений Исламской Республики Иран по следующим электронным адресам: Fotouhi@ppo.ir. vasemi@ppo.ir. shavan@ppo.ir.
4. Древесина должна быть очищена от коры, должна быть свободна от живых карантинных вредных организмов и от любых следов личиночных ходов опасных организмов.
5. Древесина, предназначенная для экспорта из Российской Федерации в Исламскую Республику Иран, подлежит дезинфекции метилбромидом только в местах ее производства или отгрузки, в трюмах судов включительно, при условии, что период с даты проведения дезинфекции

до даты отгрузки не превышает 21 день. Дезинфекция древесины осуществляется организациями, подведомственными Российской стороне. Информация о проведенной фумигации должна быть указана в фитосанитарном сертификате, сопровождающем груз.

6. При поставках древесины широколиственных пород, в особенности, видов семейства буковых, указанная древесина подлежит дезинфекции в соответствии с требованиями международных стандартов по фитосанитарным мерам только способом тепловой обработки kilndry, так, чтобы в конце проведения обработки уровень влажности древесины не превышал 12 процентов. Распечатка ее термограммы должна быть приложена к документам, сопровождающим груз.

В связи с невозможностью предотвращения вторичного заражения лесоматериалов карантинными для Исламской Республики Иран вредными организмами после обеззараживания в местах производства (заготовки), при транспортировке, а также из-за отсутствия условий для их обеззараживания в указанных местах, обеззараживание этой продукции может осуществляться только в местах отправки (морские и речные порты) в Исламскую Республику Иран силами ФГУП «Республиканский фумигационный отряд».

Сведения о проведенном обеззараживании должна быть отражены в фитосанитарном сертификате в графе «Дополнительная декларация» с указанием метода обеззараживания (письмо Россельхознадзора от 17.08.2011 г. № ФС-АС- 3/10738).

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА И ЭКСПОРТНЫЕ СУБСИДИИ

В Иране еще с 2007 года действует порядок выплаты государством экспортных премий, которые представляют собой возмещаемые из средств госбюджета денежные средства, частично покрывающие расходы экспортера, в том числе, транспортные. Экспортные премии рассчитываются и выплачиваются по итогам каждого года. Базовая ставка экспортной премии составляет 3% от усредненной стоимости поставленного за границу товара на условиях FOB. По решению министерства торговли Ирана, в каждом конкретном случае данная премия может быть уменьшена до 1% либо увеличена до 5%. Экспортеры инженерно-технических услуг получают экспортную премию в размере до 8% от стоимости выполненных ими работ.

Однако, несмотря на прямое указание президента страны до конца мая погасить госдолг перед национальными экспортерами, до сих пор этого не произошло. Причина кроется в несогласованности действий различных госструктур, каждая из которых, по-видимому, стремится контролировать эти финансовые потоки. За 4,5 года госдолг составил около 390 млн долларов. При этом бюджетом текущего иранского года (март 2011 г. — март 2012 г.) на выплату экспортных премий предусмотрено почти 110 млн долл. США. С другой стороны очевидно влияние международных антииранских санкций, которые заставляют руководство ИРИ более экономно и взвешено подходить к любого рода выплатам денежных поощрений и субсидий и, по возможности, изыскивать другие способы стимулирования экспортных операций.

Напомним, что согласно решению правительства ИРИ 2007 года,





базовая ставка экспортной премии составляет 3% от усредненной стоимости поставленного на экспорт товара на условиях FOB. Сообщается, что премия за экспорт иранских ковров ручной работы снижена с 5 до 3%. Причиной снижения называется недостаток бюджетных средств. Не исключена возможность корректировки бюджета в сторону увеличения доходной части, и в этом случае ставка вновь будет повышена.

Центральная таможня Ирана объявила о начале применения свода мер, направленных на поддержку внутреннего производителя. К этим мерам таможни относятся предоставление льготных условий импортерам и инвесторам при оплате импортных пошлин за ввозимые в страну машины, оборудование, сырья и других товаров, необходимых для внутреннего производства, путем осуществления таможенной очистки этих товаров без оплаты таможенных сборов. Вместо этого импортер может предоставить таможенную банковскую гарантию со сроком действия от 6 до 11 месяцев. Помимо этого, для ускорения таможенных формальностей для производителей-импортеров и инвесторов при декларировании импортируемых грузов организуются зеленый и желтый коридоры, при осуществлении таможенной очистки таможня признает инспекционное свидетельство международных компаний, подтвержденное Организацией по стандартам Ирана.

Кроме того, таможня предоставляет отечественному производителю специализированные складские помещения, а в виде дополнительной услуги на основных таможенных пунктах страны осуществляется оценка импортируемого товара. Для экспортных товаров эта услуга осуществляется с выездом работников таможни к производителю.

ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРИ ИМПОРТЕ В ИРАН

В настоящее время в отношении Ирана действуют международные санкции, введенные резолюциями Совета Безопасности ООН № 1737, 1747, 1803, 1929, предусматривающие режим санкций в сфере ядерных и ракетных технологий и поставок вооружений. В соответствии с Указом Президента Российской Федерации «О мерах по выполнению резолюции Совета Безопасности ООН 1929 от 9 июня 2010 г.», а также Указами Президента № 682 от 5 мая 2008 г., № 262 от 10 марта 2009 г., № 1033 от 11 сентября 2009 г. на российские компании возлагается ряд ограничений, следующих из Резолюций Совбеза ООН. Санкции ООН и России не направлены против гражданского населения, либо против гражданских отраслей экономики Ирана за исключением энергетической отрасли.

На протяжении 2010–2013 гг. США и ЕС неоднократно принимали нормативно-правовые акты, все более ужесточающие ограничения на внешнеэкономические взаимоотношения с Ираном. В частности, в соответствии с Законом США о всеобъемлющих санкциях против Ирана от 1 июля 2010 г. и подзаконными актами предусматривается введение санкций против компаний из третьих стран, инвестирующих крупные суммы в иранскую экономику (в первую очередь, в топливно-энергетический сектор). Санкции распространяются на поставки оборудования для нужд ряда отраслей,

технологии, товары, услуги на транспортировку или оказание иного, в т. ч. посреднического содействия. Против компаний, сотрудничающих с Ираном в этих сферах, президент США уполномочен вводить санкционные меры, такие как запрет на финансовые транзакции, валютные операции и др.

В ноябре 2011 года министерство финансов США распространило на Иран юрисдикцию «Патриотического акта США» в части, касающейся вопроса отмывания денег. Весь финансовый сектор Ирана, включая Центральный банк ИРИ, частные банки, их отделения и дочерние структуры, в том числе действующие за пределами Ирана, определены в качестве структур, от которых исходят риски для международной финансовой системы, а любые деловые отношения с ними запрещены. 30 декабря 2011 г. президент США подписал законодательный акт, позволяющий вводить санкции также против иностранных банков.

В 2012 году США и ЕС договорились о введении против ИРИ ещё более жёстких санкций по двум направлениям: во-первых, запрет для ЕС на импорт и торговлю иранской нефтью и нефтепродуктами, страхование перевозок нефти из Ирана для европейских страховых компаний, который полностью вступил в силу с 1 июля 2012 года и, во-вторых, санкции против финансового сектора Ирана, в частности, против Центрального банка ИРИ.

17 марта 2012 года международная межбанковская система передачи данных СВИФТ (SWIFT — Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunications) по директиве Евросоюза ввела в действие запрет на использование финансовыми учреждениями Ирана своих услуг.

31 июля 2012 г. президент США подписал новое распоряжение, расширяющее санкции против нефтяных и нефтехимических компаний и Центрального банка Ирана.

В соответствии с решением Совета ЕС 2012/635/ CFSP от 15.10.2012 г. в «черный список» иранских организаций и компаний, на сотрудничество с которыми накладываются существенные ограничения, были также включены Центральный банк страны, Национальная иранская нефтяная компания, Национальная иранская газовая компания, Национальная иранская компания по нефтепереработке и реализации нефтепродуктов и крупные компании энергетического сектора.

Запрещены поставки в Иран валюты, золота и других драгоценных металлов, бриллиантов. Также ЕС ввел ограничения поставку в Иран с территории стран ЕС таких товаров, как графит, алюминий, сталь, судовое оборудование, а также на поставку технологий судостроения, программного обеспечения для промышленности, а также оборудования и технологий для нефтегазовой и нефтехимической промышленности Ирана.





РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ДОСТУПУ НА РЫНОК ИРАНА

В настоящее время создаются благоприятные возможности для более активного участия российских предприятий на иранском рынке. Правительство Ирана крайне заинтересовано в появлении на иранском рынке новой продукции, новых современных технологий. Создание новых предприятий приветствуется и поддерживается руководством страны, как способствующее появлению новых рабочих мест, оказывающее положительное влияние на внутренний рост экономики страны. Для создания первоначального видения перспектив работы на иранском рынке российским инвесторам необходимо иметь первоначальное представление о существующих правовых аспектах ведения производственной и предпринимательской деятельности на территории Ирана.

Для создания благоприятных для иностранных инвесторов условий постоянно совершенствуется законодательная и нормативно-правовая база. Так, в 2008 году был внесен изменения в закон «О поощрении и защите иностранных инвестиций», которые сняли ряд ограничений по формам участия иностранного капитала, по размерам максимальной доли иностранных участников в совместных предприятиях, срокам репатриации прибыли. В соответствии с новой редакцией закона об иностранных инвестициях появилась возможность создания коммерческих предприятий практически со стопроцентной долей участия иностранного капитала.

Важным для российского участия на иранском рынке и создания совместных предприятий моментом в новом законодательстве стала отмена ограничений на инвестирование иностранными государственными

компаниями. Совместные предприятия с иностранным капиталом могут регистрироваться даже без разрешения комиссии по иностранным инвестициям министерства экономики, а также, что имевшееся ранее ограничения по размеру доли иностранного участника в совместном предприятии сняты (ранее доля не могла быть больше 49% от совместного капитала).

Общие правила регистрации юридических лиц на территории Ирана регламентируются законом «О регистрации коммерческих предприятий», от 1 июня 1931 года (с изменениями и дополнениями), а также инструкциями об исполнении данного закона, прочими подзаконными актами.

Любая иностранная компания может зарегистрировать на территории Ирана представительство для представления интересов головного предприятия, проведения исследования рынка, проведения переговоров. Представительство иностранной компании не может осуществлять коммерческую деятельность. В то же время оно освобождается от уплаты налогов на свою деятельность.

Регистрация российского предприятия осуществляется лицом, имеющим право подписи соответствующих документов в Иране от имени предприятия, либо полномочным представителем этого лица.

Для регистрации иностранного (совместного) предприятия в Регистрационную палату Тегерана должны быть предоставлены следующие документы:

- заявление о регистрации;
- один заверенный экземпляр устава предприятия;
- один заверенный экземпляр доверенности представителя

предприятия на территории Ирана.

- заверенные копии учредительных документов предприятия (учредительного договора, свидетельства о внесении записи о регистрации в Единый государственный реестр юридических лиц РФ, свидетельства о постановке на учет в налоговых органах РФ (ИНН)

Для подтверждения соответствия документов действующему законодательству РФ, данные документы должны быть заверены торгово-промышленной палатой России или торгово-промышленной палатой любого из субъектов РФ либо Министерством юстиции РФ. Печать учреждения, заверившего подлинность данных документов, подтверждается консульским отделом посольства Ирана в РФ или Генконсульствами ИРИ в Астрахани и Казани. После этого печать консульского отдела должна быть заверена Министерством иностранных дел ИРИ. Также все указанные документы, составленные за пределами Ирана, должны быть официально переведены переводчиками Министерства юстиции Ирана либо переводчиками ТПП России.

Заявление о регистрации российского предприятия на территории Ирана должно быть составлено на персидском языке и содержать следующие сведения:

- полное наименование предприятия;
- указание организационно-правовой формы предприятия;
- адрес местонахождения головного подразделения предприятия;

- государственная принадлежность предприятия;
- размер уставного капитала предприятия на день подачи заявления;
- последняя балансовая свертка предприятия, составленная на основании действующего законодательства;
- указание даты и места регистрации предприятия, подающего данное заявление, а также наименование компетентного органа, осуществившего регистрацию;
- вид производственной, коммерческой или финансовой деятельности предприятия;
- имя полномочного представителя предприятия на территории Ирана;
- местонахождение филиалов предприятия на территории Ирана;
- имя и адрес лица или лиц компетентных для получения всех соответствующих уведомлений.

Копии устава предприятия, доверенности полномочного представителя (представителей), а также последней балансовой свертки должны быть заверены в головном подразделении предприятия лицом, имеющими право подписи документов от имени предприятия. Подписи заверяются указанными выше компетентными органами РФ и консульскими службами Ирана в России, или же консульскими службами РФ в Иране.

В Регистрационной палате Тегерана делается запись о регистрации иностранного предприятия в порядке очередности подачи заявлений о регистрации.

После регистрации иностранного предприятия иранцы выдают предприятию свидетельство о регистрации, содержащее следующие сведения:

- полное наименование предприятия;
- указание на организационно-правовую форму предприятия;
- адрес местонахождения головного подразделения предприятия;

- государственную принадлежность предприятия;
- размер уставного капитала предприятия на день подачи заявления о регистрации;
- указание даты и места регистрации предприятия, подающего данное заявление, а также наименование компетентного органа, осуществившего регистрацию;
- вид производственной, коммерческой или финансовой деятельности предприятия;
- дату регистрации;
- подпись руководителя Регистрационной палаты Тегерана.

В течение одного месяца после регистрации иностранного или совместного предприятия Регистрационная палата должна за счет данного предприятия поместить извещение о регистрации в газете «Рузнамерасми» или в одной из ежедневных газет Тегерана, определенных Министерством юстиции ИРИ.

Данное извещение должно содержать следующие сведения:

- краткое изложение устава вновь создаваемого предприятия;
- имя полномочного представителя (представителей) иностранного предприятия на территории Ирана;
- имена лиц, обладающих правом подписи;
- имя лица, компетентного для получения всех извещений, касающихся деятельности предприятия.

Иностранные и совместные предприятия после регистрации получают правоспособность юридического лица и могут осуществлять свою деятельность в соответствии с законами и другими нормативно-правовыми актами на территории Ирана. Любая компания, зарегистрированная в Иране, основная деятельность которой осуществляется на территории этой страны, считается иранской (ст.1 закона «О регистрации коммерческих предприятий»).





ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Иностранные и совместные предприятия могут быть созданы в любой из следующих организационно-правовых форм, предусмотренных ст. 20 второго раздела («Различные организационные формы коммерческих предприятий и правовые нормы, регулирующие их деятельность») третьей книги («Коммерческие предприятия») закона «О торговле» ИРИ от 1932 года (с изменениями и дополнениями, по состоянию на 2010 год):

- акционерное общество;
- общество с ограниченной ответственностью; полное товарищество; коммандитное неакционерное общество; коммандитное акционерное общество;
- общество с пропорциональной ответственностью;
- производственные и потребительские кооперативы.

Акционерное общество в иранском законодательстве — это коммерческое предприятие, капитал которого разделен на доли (акции), ответственность дольщика (акционера) данного предприятия ограничена именной стоимостью его доли (его акций). Акционерное общество считается коммерческим предприятием, даже если и предметом деятельности данного предприятия и не будет являться коммерческая деятельность. Число дольщиков в акционерном обществе не может быть меньше трех человек.

Различают два вида акционерных обществ:

- Открытое акционерное общество. Открытым акционерным обществом называется коммерческое предприятие, часть уставного капитала которого обеспечивается за счет открытой продажи долей (акций).
- Закрытое акционерное общество. Закрытым акционерным обществом называется коммерческое предприятие, уставный капитал которого обеспечивается исключительно за счет средств учредителей этого предприятия.

При создании, уставный капитал открытого акционерного общества не может быть меньше 5 миллионов риалов (приблизительно 500 долларов США), закрытого акционерного общества — меньше 1 миллиона риалов (около 100 долларов США). При регистрации как открытого, так и закрытого акционерного общества учредители обязаны внести на счет открываемого предприятия не менее тридцати пяти процентов от Уставного капитала общества.



Высшим руководящим органом акционерного общества является собрание акционеров. Оперативное управление акционерным обществом осуществляется советом директоров. Состав совета директоров определяется и утверждается собранием акционеров. Полномочия совета директоров определяются уставом общества и утверждаются собранием акционеров. Члены совета директоров назначают исполнительного директора, определяют его полномочия и срок их действия. Контроль за финансовой деятельностью акционерного общества осуществляет финансовый инспектор, назначаемый собранием акционеров. (Закон «Об акционерных обществах», являющийся неотъемлемой частью закона «О торговле», принятого в 1968 году).

Обществом с ограниченной ответственностью иранским законодательством признается юридическое лицо, создаваемое двумя или несколькими лицами для ведения коммерческой деятельности. Учредители общества с ограниченной ответственностью несут ответствен-

ность по долгам и обязательствам общества только в пределах размеров своих вкладов в этом обществе.

Название предприятия такой организационной формой должно обязательно содержать оборот «общество с ограниченной ответственностью». В противном случае данное общество будет расцениваться как полное товарищество, и в отношении него будут действовать правила, регулирующие деятельность полного товарищества. При создании общества с ограниченной ответственностью уставный капитал оплачивается полностью. Минимальный уставный капитал общества с ограниченной ответственностью определен в один миллион иранских риалов (около 100 долларов США). Уставный капитал общества с ограниченной ответственностью должен быть внесен полностью на момент регистрации. В учредительном договоре обязательно должна быть указана доля неденежного вклада участников общества в уставный капитал. Без соблюдения данных положений регистрация общества с ограниченной ответственностью невозможна. (ст.94–100 закона о торговле ИРИ).

Управление обществом с ограниченной ответственностью осуществляется директором, либо директорами. Директора избираются из числа участников общества или же могут быть наняты со стороны. Директора обладают всеми полномочиями необходимыми для управления делами общества. Полномочия директоров обязательно должны быть указаны в уставе общества. Все решения по обществу с ограниченной ответственностью принимаются участниками общества, имеющими как минимум пятьдесят процентов уставного капитала. (ст. 104–106 закона о торговле ИРИ).

Полным товариществом в иранском праве называется юридическое лицо, создаваемое двумя или несколькими лицами для ведения коммерческой деятельности. Учредители общества полного товарищества солидарную ответственность по долгам и обязательствам общества всем своим имуществом.

В названии полного товарищества обязательно указывается фамилия одного из учредителей, к которой добавляется оборот «и партнеры» или «и братья». Уставный капитал



полного товарищества оплачивается при создании полностью (ст.116–118 закона о торговле ИРИ).

Управление полным товариществом осуществляется директором, избранным из участников товарищества или приглашенным со стороны. Директор полного товарищества несет перед участниками общества полную ответственность за любой причиненный ущерб (ст. 121 и ст. 55 закона о торговле ИРИ, ст. 666 Гражданского кодекса ИРИ).

Коммандитным неакционерным обществом в системе иранского законодательства признается юридическое лицо, создаваемое для ведения коммерческой деятельности одним или несколькими полными товарищами и одним или несколькими коммандитистами, без выпуска акций. Полные товарищи несут ответственность по долгам предприятия всем своим имуществом, коммандитисты — лишь только в размере своего вклада.

В названии коммандитного неакционерного общества должна быть указана фамилия, либо название хотя бы одного из полных товарищей и оборот «коммандитное общество (ст.141 закона о торговле ИРИ).

Обязанности по управлению делами компании возлагаются на полных товарищей, которые несут полную ответственность за принимаемые решения (ст. 144 закона о торговле ИРИ).

Коммандитное акционерное общество отличается от коммандитного неакционерного тем, что коммандитисты вместо паев имеют акции. Управление коммандитным акционерным обществом организуется аналогично коммандитному неакционерному обществу.

Общество с пропорциональной ответственностью создается несколькими лицами для ведения коммерческой деятельности. Учредители несут полную ответственность по долгам предприятия пропорционально размеру своих вкладов.

Наиболее распространенными организационно-правовыми формами коммерческих предприятий в Иране являются акционерные общества и общество с ограниченной ответственностью. Хотя, есть случаи и создания совместных предприятий в форме коммандитного общества, как например, ирано-российская транспортная компания «Ирсотр».

Основным законом, регулирующим порядок привлечения иностранных инвестиций, их защиту и порядок вывода прибыли и собственно инвестиционного капитала, является закон «О поощрении и защите иностранных инвестиций» 2008 года.

В соответствии с данным законом, иностранный капитал может быть ввезен в Иран в любой форме, как то наличные денежные средства, переведенные в страну при использовании банковской системы, либо любым другим возможным способом, подтвержденным Центробанком Ирана; машины и оборудование; детали, запасные части, сырье и т.п.; патенты, технологии, торговые мар-

ки и бренды, специализированные услуги; прибыль, полученная от инвестиций.

Иностранные инвестиции должны быть обязательно утверждены комиссией по иностранным инвестициям, состоящей из заместителя министра экономики и финансов Ирана по вопросам инвестиций, заместителя главы организации по управлению и планированию при администрации президента Ирана, заместителя председателя Центробанка и заместителей министров, ответственных за реализацию того или иного инвестиционного проекта.

Законом были сняты временные ограничения на репатриацию прибыли и вывод капитала из Ирана. Инвестированный капитал может быть в любое время выведен из страны по согласованию с правительством Ирана, при условии заблаговременного извещения за три месяца до предполагаемой даты вывода капитала. Прибыль, полученная от использования вложенных в экономику Ирана средств, может быть выведена в любой момент после оплаты налогов и других предусмотренных действующим законодательством Ирана отчислений по согласованию с комиссией по инвестициям.

Иностранные инвестиции пользуются в полном объеме всеми правами, льготами и защитой, которые распространяются на внутренние инвестиции.

В случае изъятия, либо национализации собственности, принадлежащей иностранному инвестору, стоимость потерянной собственности возмещается. В случае возникновения споров, вопросы решаются согласно иранскому законодательству, если договорами и соглашениями, заключенными между Ираном и страной инвестора не предусмотрен иной порядок урегулирования споров.



ВЛАДЕНИЕ НЕДВИЖИМОСТЬЮ

Закон «О поощрении и защите иностранных инвестиций» не отменяет действие закона «О недвижимом имуществе иностранных граждан» от 08.06.1941 г., согласно которому ни один иностранный гражданин не имеет право владеть землей любого назначения, будь то сельскохозяйственного назначения (поля, сады и др. сельскохозяйственные угодья) или же предназначенных для промышленного строительства. Но допускает владение недвижимостью совместными предприятиями по согласованию с комиссией по инвестициям.

В то же время указанный закон «О недвижимом имуществе иностранных граждан» оставляет за иностранными лицами право временного владения таким недвижимым имуществом как здания и сооружения необходимые иностранным лицам, осуществляющим какого-либо рода деятельность на территории Ирана для проживания и работы.

Иностранные физические лица, желающие приобрести на территории Ирана недвижимое имущество для своего проживания, организации производства и т.п. должны передать в регистрационную палату по месту нахождения данного имущества заявление, содержащее следующие сведения, необходимые для получения разрешения на приобретение в собственность недвижимого имущества:

- имя и фамилия;
- гражданство в настоящий момент;
- сведения о семейном положении; в случае если лицом, подающим декларацию, является мужчина, также следует указать гражданство (поддан-

ство) жены до замужества, а при наличии детей — их пол и возраст и количество;

- дата въезда в Иран с указанием мест предыдущего пребывания, а также настоящего и прошлых видов деятельности;
- адрес постоянного места жительства;
- цель приобретения в собственность недвижимого имущества;
- вид недвижимого имущества, его площадь, другие характеристики, а также полный адрес местонахождения этого имущества;
- подтверждение того, что лицо, подающее заявление, а также члены его семьи (дети, жена, родители), находящиеся на его иждивении, не имеют в Иране недвижимого имущества, а в случае наличия такого имущества следует указать его вид и все данные;
- доказательство отсутствия судимости, характер которой ограничивает лицо, подающее заявление, в осуществлении гражданских прав;
- копию вида на жительство с заверенной фотографией.

Также в данном заявлении, лицо ее подающее, обязано принять на себя обязательство, что в случае выезда из Ирана на постоянное жительство в другую страну, передать, в течение 6 месяцев, другому иностранному, либо иранскому, физическому или юридическому лицу, имеющему разрешение на владение своим имуществом в Иране, право собственности на недвижимое имущество, указанное в заявлении.

Заявление иностранного юридического лица должно содержать следующие сведения:

- государственную принадлежность юридического лица, дату его регистрации, размер Уставного капитала, вид деятельности в Иране и цели приобретения недвижимого имущества;
- подтверждение легитимности регистрации юридического лица в его государстве, и в Иране;
- сведения об отсутствии, либо наличии другого недвижимого имущества на территории Ирана.

Юридическое лицо обязано принять на себя обязательства, аналогичные обязательствам, принимаемым физическим лицом.

Для положительного ответа на заявление о выдаче разрешения на приобретение недвижимого имущества, описанного выше, должны быть соблюдены следующие правила:

- заявление не должно противоречить нормативно-правовым актам правительства Ирана;
- в государстве, гражданами которого являются физические лица, или же в котором зарегистрированы юридические лица, подавшие заявление, иранские физические и юридические лица имеют право приобретать в собственность недвижимое имущество;
- площадь имущества, на приобретение которого запрашивается разрешения, будет соответствовать количеству членов семьи, социальному и материальному положению

лица, подавшего заявления, либо будет соответствовать виду производственной и промышленной деятельности, в целях осуществления которой приобретается данная недвижимость;

- месторасположение недвижимого имущества, на приобретение которого запрашивается разрешение, не будет находиться в приграничной зоне, либо в регионах, право владения недвижимостью для иностранцев в которых ограничено либо запрещено;
- в случае приобретения данного недвижимого имущества в качестве места работы и осуществления какого-либо рода деятельности, данная деятельность будет разрешенной по иранскому законодательству. В случае необходимости может быть затребована копия разрешения на работу.

Иностранный гражданин, не имеющий разрешение на постоянное проживание на территории Ирана, но постоянно приезжающий в Иран, может приобрести в собственность в Иране недвижимое имущество, предназначенное для его личного проживания либо загородного отдыха. Решение о выдаче разрешения на приобретение в собственность иностранцем указанного недвижимого имущества принимается Правительством Ирана после рассмотрения обращения данного гражданина соответствующей комиссией. Данное имущество может быть куплено иностранцем только на денежные средства, официально введенные в страну, и только в регионах, определенных решением правительства Ирана.



НАЛОГОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

В настоящий момент действующим иранским налоговым законодательством деятельность совместных предприятий особо не выделяется.

Основными источниками права в области налогообложения в Иране являются закон «О прямом налогообложении», принятый 25.02.1988 г. с изменениями и дополнениями от 17.02.2002 г., закон «О налоге на добавленную стоимость», 06.05.2008 г., а также международные двух- и многосторонние договоры и соглашения Ирана с другими государствами.

В Иране налогом облагается доход юридических лиц, полученный от деятельности самого юридического лица, либо доход, полученной любым другим лицом в пользу первого лица, как на территории Ирана, так и за его пределами. Налогообложению подлежит сумма дохода за вычетом всех затрат, а также после определения сумм доходов, освобожденных от уплаты с них налогов, то есть фактически чистая прибыль. Налоговая ставка по налогу на прибыль юридических лиц равна двадцати пяти процентам, если законом не предусмотрено иное (ст. 105 закона «О прямом налогообложении» ИРИ).

Также иранское налоговое законодательство обязывает все государственные и негосударственные организации, коммерческие предприятия и т.п. в случае оплаты ими услуг, товаров и т. д., вносить 5% от оплаченной суммы на счет определенный Организацией по налогам Ирана, в качестве предварительной оплаты налога за счет основного налогоплательщика. Эта сумма снимается от конечной суммы, которая должна быть оплачена исполнителю, поставщику товаров или услуг. То есть покупатель товара или услуги обязан выплатить данную сумму государству в счет поставщика товара или услуги (ст. 104 закона «О прямом налогообложении»).

Налоговая ставка «двадцать пять процентов» также применяется в отношении доходов, получаемых непосредственно иностранными предприятиями, ведущими свою деятельность на территории Ирана, либо их представителями, от ведения коммерческой деятельности, предоставления интеллектуальных прав, оказания технической помощи, обучения иранских специалистов и проката фильмов. Представители иностранных юридических лиц оплачивают данный налог, взимаемый с суммы всех доходов, поступивших на счет представительства, независимо от их источника.

Дивиденды, полученные от вкладов в акции предприятий, не облагаются никаким дополнительным налогом.

Размер прибыли определяется инспекторами Организации по налогам Ирана после изучения ими книг учета деятельности предприятия.

Выполнение иностранными предприятиями любого вида подрядных работ по строительству, техническому оснащению, сборке и наладке оборудования; организации транспортировки; ведению разработки технических проектов; картографии; техническому контролю; обучению специалистов; оказанию технической помощи; передачи знаний и т. п. облагается ежегодным налогом в размере 12 процентов. При выполнении подрядных работ, заказчиком которых являются государственные предприятия и организации, не облагается налогом сумма по договору в части стоимости приобретаемого оборудования.

Производственным компаниям после получения разрешения на соответствующую деятельность, выданного ответственным министерством предоставляется льготный период равный 4 годам с момента выдачи разрешения, в течение которого оплачивается 20% от суммы, подлежащей уплате в виде налогов. В неразвитых регионах льготный период продлевается до 10 лет, в течение которого налоги на доход не платятся полностью.

Взимание налога на добавленную стоимость в целом осуществляется по принципам, принятым в российской налоговой системе. В настоящее время ставка налога на добавленную стоимость составляет 6%. К 2016 году планируется увеличить ее размер до 8%.

В свободных экономических зонах Ирана период освобождения от уплаты налогов равен 20 годам с момента получения разрешения на производственную деятельность. Существует возможность продления «налоговых каникул» общим сроком до 35 лет.



ОСОБЕННОСТИ ТРУДОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Особенно важным моментом для российского бизнеса, принявших решение об инвестициях в Иран, является вопрос найма российского персонала для работы в Иране. Основным источником права в области трудового законодательства является закон «О труде» от 02.01.1991 г.

В соответствии со ст. 35 инструкции по выполнению закона «О поощрении и защите иностранных инвестиций» при наличии подтверждения Организации по инвестициям и экономической и технической помощи Ирана исполнительные органы власти, как то министерство иностранных дел, министерство труда и социального развития, министерство внутренних дел и силы охраны правопорядка (полиция) Ирана, обязаны выдать рабочую визу и вид на жительство непосредственно инвесторам, директорам предприятий и совместных предприятий с иностранным капиталом, иностранным специалистам, привлеченным инвестором, а также их близким родственникам без согласования в технической комиссии и прохождения процедур закона Ирана «О труде».

В обычном порядке иностранные граждане для работы в Иране должны получить: во-первых, въездную визу с правом работы, во-вторых — разрешение на работу, оформленное и выданное в полном соответствии с законами, положениями и другими нормативно-правовыми актами, регулирующими правоотношения в сфере занятости (ст. 120 закона «О труде» ИРИ).

Министерство труда и социального развития Ирана выдает разрешение на работу и подтверждает выдачу рабочей визы в следующих случаях:

- если, согласно имеющейся у Министерства труда и социального развития Ирана информации, среди граждан Ирана не будет желающих работать специалистов необходимой квалификации;
- российский гражданин, привлекаемый на работу, обладает необходимой для работы квалификацией и информацией;
- знания привлекаемого российского специалиста будут использованы для подготовки иранских специалистов (ст. 121 закона «О труде» ИРИ).

Порядок выдачи разрешения на въезд в Иран (визы) с правом работы, а также порядок выдачи, продления разрешения на работу и внесения изменений в него регулируется положениями Постановления Правительства ИРИ «О порядке исполнения статьи 129 Трудового кодекса ИРИ» от 13.06.1992 г. и Инструкции Министерства труда и социального развития Ирана «О порядке выдачи разрешения на въезд в Иран с правом работы, а также выдаче, продления разрешения на работу для иностранных граждан и внесения изменений в данное разрешение на основании положений ст. 11 Постановления «О порядке исполнения статьи 129 Трудового кодекса ИРИ» от 08.04.2003 г.

Для привлечения иностранного специалиста для работы в Иране, работодатель, прежде всего, должен получить для будущего работника разрешение на въезд в страну с правом работы. Получить такое разрешение работодатель может в департаментах по труду и социальному развитию в провинциях. Для

этого работодатель должен подать в указанный департамент пакет следующих документов:

- письменное заявление работодателя с просьбой о получении согласия на выдачу визы с правом работы;
- заполненную форму, содержащую основные сведения о работодателе;
- заполненную форму, содержащую информацию о привлекаемом на работу российском гражданине;
- заполненную форму, содержащую основную информацию о выполняемом проекте (в случае если российский специалист привлекается для работы по осуществлению конкретного проекта);
- копию номеров газеты «Рузнамерасми», содержащих извещения о регистрации юридического лица-работодателя и последних изменениях в структуре данного юридического лица;
- копию разрешения на брак, выданного Министерством внутренних дел Ирана или одной из администраций провинций, копию свидетельства о заключении брака и копию паспорта, подлинность которых заверена, для российских специалистов, находящихся в браке с гражданином (гражданкой) Ирана;
- заполненную форму, содержащую принимаемые работодателем обязательства. В случае привлечения российского специалиста для установки и введения в эксплуатацию промышленного оборудования, помимо указанных выше до-



кументов, работодатель должен предоставить:

- копию договора о приобретении данного оборудования;
- копию документа, подтверждающего таможенное оформление ввоза на территорию Ирана данного оборудования;
- копию разрешения на эксплуатацию данного оборудования, выданного ответственным министерством.

После предоставления работодателем всех необходимых документов сотрудники департамента по труду и социальному развитию провинции должны выполнить все необходимые действия для передачи карточки визы с правом на работу в Департамент консульской службы Министерства иностранных дел ИРИ или в представительство МИД ИРИ в этой провинции. Срок дей-

ствия разрешения на въезд в Иран с правом на работу — 3 месяца с даты, объявленной департаментом по труду и социальному развитию провинции Министерству иностранных дел Ирана.

После въезда в страну российского специалиста, работодатель обязан в течение одного месяца предоставить в департамент по труду и социальному развитию провинции, в которой будет осуществляться деятельность российского специалиста, все документы, необходимые для получения разрешения на работу. В случае неподачи документов в указанный срок, работодатель, согласно ст. 181 Трудового кодекса ИРИ может быть лишен свободы на срок от 91 до 180 дней.

Для получения разрешения на работу для российского лица работодатель должен обратиться в департамент Министерства труда и социального развития Ирана в про-

винции, в которой будет осуществляться деятельность, связанная с привлечением российского специалиста, с пакетом документов состоящим из:

- письменного заявления работодателя, заверенного его подписью и печатью, а также содержащего номер личного электронного кода российского специалиста в базе данных Министерства труда и социального развития Ирана, если такой код у российского специалиста имеется;
- формы, содержащую информацию о привлекаемом на работу российском специалисте с его фотографией, заверенную печатью работодателя;
- формы, содержащую основную информацию о работодателе, для получения разрешения на работу для российских граждан, въехавших в страну

по визе, не дающей право на работу;

- квитанцию любого из отделений банка «Мелли» об уплате государственной пошлины;
- 3 фотографий 3x4 см российского гражданина;
- копии извещения о регистрации предприятия, напечатанного в газете «РузнамеРасми»;
- оригинала заграничного паспорта российского гражданина, либо его копии, заверенной в полиции или департаменте по труду и социальному развитию;
- копии необходимых страниц заграничного паспорта (в случае непредставления оригинала заграничного паспорта или его заверенной копии);
- копии документа об образовании, либо о квалификации российского специалиста, заверенной посольством Ирана

в России (Данный документ могут не предоставлять российские специалисты, приглашаемые на короткий срок для установки, введения в эксплуатацию и наладки оборудования).

Ответственным органом по выдаче разрешений на работу для иностранных граждан является Техническая комиссия по занятости иностранных граждан, создаваемая при Министерстве труда и социального развития Ирана. Данная Комиссия принимает решение о выдаче разрешения на работу иностранным гражданам. Техническая комиссия по занятости иностранных граждан должна:

- при рассмотрении каждого случая использовать только точную и достоверную информацию о спросе и предложении на рынке труда Ирана, учитывать общую политику

привлечения иностранных специалистов для работы в Иране;

- в полном соответствии с нормативно-правовыми актами Ирана, привлекать и контролировать привлечение иностранных специалистов для работы в Иране, в случае нехватки таких специалистов на внутреннем рынке труда;
- изучать и следить за выполнением учебных программ по подготовке иранских специалистов на предприятиях, на которых заняты иностранные граждане;
- следить за передачей опыта иностранными специалистами иранским работникам;
- следить за правильным определением и подтверждением уровня квалификации привлекаемого иностранного специалиста.



ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАСШИРЕНИЯ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТА

В нефтегазовой сфере

- сотрудничество в сфере разработки нефтяных и газовых месторождений Ирана с применением российских передовых технологий мирового уровня, в частности, методов повышенной извлекаемости нефти и реабилитации нефтяных месторождений;
- реализация совместных проектов в Каспийском бассейне;
- осуществление сервисных контрактов по бурению и обслуживанию скважин с использованием передовых технологий.

В сфере мирного использования ядерной энергии

- создание и функционирование российско-иранского СП по управлению и технической эксплуатации АЭС «Бушер»;
- заключение контракта на строительство других энергоблоков АЭС «Бушер», а также участие российской стороны в реализации мирной ядерной программы Ирана;
- продвижение российских ядерных технологий в ИРИ в медицинской сфере.

В сфере электроэнергетики

- участие российских компаний в энергетических проектах Ирана, в тендерах на поставку энергетического оборудования и технологий;
- выход на иранский рынок российских компаний, работающих в сфере малой энергетики;
- сотрудничество российских и иранских компаний в сфере использования альтернативных источников энергии;
- синхронизация энергосистем двух стран — ИРИ и РФ через Азербайджан;
- углубление двустороннего взаимодействия в рамках участия в международных энергетических организациях (Форум стран экспортеров газа, Энергетический совет СНГ и др.)

Черная металлургия

В настоящее время иранское правительство начало реализацию программы модернизации и укрепления своей горнорудной и металлургической промышленности. В соответствии с данной программой к 2025 году мощности иранских металлургических предприятий



по выплавке стали должны достичь 55 млн тонн, из них 47 млн тонн — мощности по выплавке металла путем прямого восстановления. Для обеспечения металлургической промышленности сырьем будут созданы мощности по производству 69 млн тонн окатышей и 14 млн тонн кускового железа.

Учитывая значительный российский опыт в области черной металлургии, российские компании могли бы принять участие в строительстве предприятий горно-металлургического комплекса Ирана, в частности в строительстве заводов по обогащению железной руды и фабрик окомкования, предусмотренных планом освоения месторождений.

Суммарный объем потенциально возможных для российских компаний контрактов в черной металлургии составляет около 1 млрд долл. США.

Цветная металлургия

Также в Иране успешно развивается другая отрасль горнодобывающей промышленности — добыча и переработка меди. В настоящее время фактическая монополия на добычу меди находится в руках Национальной медной компании Ирана. Ежегодный рост производства катодной меди на предприятиях компании составляет от 4,5 до 5,5 %. В 2011 году производство катодной меди в Иране составило 238 тыс. тонн. К 2025 году производство катодной меди в соответствии с планами правительства должно увеличиться до 700 тыс. тонн в год.

Для достижения поставленных целей в Иране в ближайшее время планируется начало освоения медных месторождений «МасджедДаги», «Хафтчешме» (провинция Восточный Азербайджан), «Даре Раз», «Ночун» (провинция Керман), «Коханг» (провинция Исфаган). Стоимость ус-

луг на разработку проекта освоения месторождений и поставку оборудования, которые планируется обеспечивать за счет иностранных подрядчиков, составляет 80–100 млн долл. США по каждому месторождению.

Национальная иранская медная компания планирует также построить комплексы по производству медного концентрата «Мазрае», «Мейдук» и «ИджуваЧахфирузе». Стоимость иностранного оборудования и инженерных услуг в среднем составляет порядка 120 млн долл. США. Таким образом, суммарный объем потенциальных контрактов в медной промышленности составляет около 700–800 млн долл. США.

В области тяжелой промышленной техники

В связи с планами правительства по увеличению добычи полезных ископаемых Иран нуждается в покупке специальной техники для извлече-





ния и транспортировки руд, работы в шахтах. Правительство Ирана также ведет закупку дорожно-строительной техники, экскаваторов, грейдеров и др. Вся необходимая Ирану подобная техника производится российскими машиностроительными промышленными группами, такими как «Концерн Тракторные заводы», «Группа ГАЗ», ОАО «Объединенные машиностроительные заводы», «Уралвагонзавод», заводами по производству горного оборудования.

Автомобилестроение

Автомобильная промышленность в Иране по причине большого количества создаваемых рабочих мест, развитой системы автомобильных дорог хорошего качества и ряда дру-

гих факторов всегда пользовалась особой поддержкой правительства Ирана.

В плане развития автомобильной промышленности иранское правительство ставит перед собой амбициозные планы в рамках стратегии развития страны до 2025 года. В соответствии с планом развития отрасли, утвержденном в 2009 году, к 2025 году в стране должно производиться 3 млн легковых автомобилей и 120 тыс. коммерческих автомобилей в год. Потребности внутреннего рынка к указанному сроку оцениваются в 2 млн легковых автомобилей и 90 тыс. коммерческих.

В настоящее время российские компании могут претендовать на существенный сегмент на рынке,

прежде всего, коммерческих автомобилей. С 2011 года в Иране началась реализация государственной программы замены устаревшего парка грузового автомобильного транспорта. В ходе реализации программы должны быть заменены более 150 тыс. грузовых автомобилей возрастом старше 35 лет.

Правительство Ирана в целях снижения потребления моторного топлива, улучшения экологической ситуации и безопасности на дорогах приняло решение о материальном стимулировании собственников устаревших грузовых автомобилей.

При приобретении нового грузового автомобиля владелец старого грузовика должен получить от 30 до 80 млн иранских риалов за утилиза-



цию (от 2,4 до 6,5 тыс. долл. США по курсу ЦБ Ирана), 200 млн иранских риалов безвозмездной помощи от правительства (16 тыс. долл. США по курсу ЦБ Ирана), а также до 800 млн иранских риалов (65 тыс. долл. США) в кредит по льготной ставке от 7% до 14% годовых сроком до 7 лет (базовая ставка по кредиту в иранских банках — 22–24%).

С предоставлением таких льготных условий и связан растущий импорт полнокомплектных грузовых автомобилей и седельных тягачей. С марта по август 2012 года в Иран было импортировано полнокомплектных автомобилей на сумму свыше 100 млн долл. США. Из которых помимо китайских, шведских седельных тягачей «Скания» — на

сумму свыше 40 млн долл. США, белорусских автомобилей «МАЗ» — на сумму свыше 6,5 млн долл. США.

Потребности рынка автобусов и микроавтобусов, в особенности, в связи с реализацией государственной программы организации пассажирского сообщения с сельскими населенными пунктами, составляют свыше 10 тыс. единиц в год. В Иране производилось около 7 тыс. автобусов различных классов. В то же время стоит отметить, что в связи с возникшими сложностями с западноевропейскими партнерами в поставке запчастей в текущем году объем производства снизился почти на 40%.

В прошедшем году в Иран было импортировано автобусов и микро-

автобусов на сумму свыше 85 млн долл. США.

Таким образом, рынок коммерческих автомобилей является довольно емким и российские производители в лице ОАО «КАМАЗ» и «Группы ГАЗ» могут занять свою нишу в Иране.

Транспорт

В 2014 году продолжилось сотрудничество между Ираном и Россией в транспортной сфере. Главными задачами на данном направлении являлись активизация перевозок в рамках МТК «Север-Юг», углубление двустороннего сотрудничества. Вместе с тем в негативном плане на взаимодействии двух стран в этой отрасли сказались действующие против Ирана экономические санкции,

значительно ограничившие его возможности во внешнеэкономической деятельности и, в частности, в сфере перевода финансовых средств в рамках выполнения своих контрактов. Кроме того, отмечается, что иранская сторона, в силу действующего ограничения на доступ к валютным средствам стремится реализовывать различные бартерные схемы при заключении контрактов с иностранными компаниями, где в качестве оплаты с иранской стороны предлагается сырая нефть.

В сфере железнодорожного транспорта основными проектами остаются строительство ж/д линии «Решт — Астана» и наращивание двустороннего сотрудничества в области поставок оборудования из России в Иран. На сегодняшний день уже создан трехсторонний ирано-азербайджано-российский концерн, который должен будет заниматься реализацией проекта. В ходе встреч делегации ОАО РЖД и Организации железных дорог Ирана (RAI) в октябре 2012 г. были обсуждены перспективы расширения двустороннего сотрудничества в сфере железнодорожного транспорта, а также намечены проекты, в реализации которых могла бы принять участие российская компания. В частности, иранцы высказали заинтересованность в привлечении российской стороны к работе по проектам электрификации железнодорожных линий Тегеран — Мешхед и Гармсар — Горган.

Гражданская авиация и космос

Согласно официальным заявлениям Организации гражданской авиации Исламской Республики Иран (ИРИ), в настоящее время в стране осуществляется проработка вопросов по существенному обновлению национального самолетного парка. В соответствии с целями пятилетнего плана развития Ира-

на (2010–2014 гг.) самолетный парк должен обновиться таким образом, чтобы средний возраст лайнеров не превышал двадцати лет.

В связи с этим государственная авиакомпания «Иран Эйр» и крупнейшие частные авиаперевозчики «Махан», «Асеман» и «Киш Эйр» планируют в период с марта 2012 года по март 2013 года закупить за рубежом по 15 новых авиалайнеров. Кроме того, ожидается, что остальные иранские авиакомпании приобретут как минимум 30–40 новых пассажирских самолетов.

Несмотря на то, что иранцы отдадут предпочтение самолетам западного производства, существующий режим международных экономических санкций сильно ограничивает возможности по их приобретению, техническому обслуживанию и ремонту. Таким образом, перспективным направлением в сфере российско-иранского экономического сотрудничества видится осуществление поставок в Иран российских пассажирских авиалайнеров, предоставление услуг по их обслуживанию и ремонту.

Кроме того, в Иране имеется достаточное количество вертолетов российского производства таких моделей, как Ми-8 и Ми-17. В настоящий момент иранцы не способны самостоятельно производить запасные части, узлы и агрегаты к ним.

В рамках государственных программ по развитию спутниковой связи и спутникового вещания национальных телевизионных каналов Иран нуждается в соответствующей орбитальной инфраструктуре. В настоящий момент имеющийся уровень ракетно-космических технологий не позволяет иранцам осуществлять запуск и вывод на высокую геостационарную орбиту космических аппаратов связи и ретрансляторов. Кроме того, иранцы

пока не способны разрабатывать и производить подобные спутники.

Таким образом, оказание пусковых услуг и участие российских компаний в производстве космических аппаратов также можно рассматривать в качестве перспективных направлений сотрудничества с Ираном.

Информационные технологии

В рамках национальной программы по социальному обеспечению населения в течение нескольких лет в Иране осуществляется продажа автомобильного топлива (бензина, дизельного топлива) по специальным электронным карточкам (смарт-картам). Реализация топлива по всей стране осуществляется по двум жестко закрепленным тарифам: льготному и рыночному. Разница между данными тарифами составляет чуть менее 50 процентов. При этом каждый владелец транспортного средства (автомобиля, мотоцикла и т. п.) имеет собственную смарт-карту, на которую каждый месяц выделяется определенное количество литров топлива по льготной цене в зависимости от его вида и назначения. Все автозаправочные станции в Иране оборудованы специальными терминалами, через которые осуществляется оплата топлива.

Несмотря на очевидные плюсы, данная система оплаты имеет серьезные недостатки. В частности, некоторые частные транспортные компании и отдельные водители приобретают топливо по льготной цене и перепродают его уже по рыночной стоимости. Согласно официальной статистике, в результате подобных действий в соседние с Ираном страны (Афганистан, Пакистан и др.) контрабандным путем ежедневно поставляется около двух миллионов литров бензина и дизтоплива, что наносит серьезный урон государственной казне.



В настоящее время иранцы не располагают техническими возможностями по контролю над использованием «льготного» топлива по прямому назначению. В связи с этим Иран испытывает потребность в сложном комплексном решении, способном сохранить имеющиеся плюсы и устранить несовершенство существующей системы оплаты топлива.

Другой проблемой, стоящей перед иранцами, является низкий уровень развития логистического обеспечения автомобильных грузовых перевозок внутри страны, особенно между населенными пунктами. Официальная статистика отмечает, что большая часть транспортных средств после доставки груза в место назначения возвращается обратно порожней. При этом следует отметить, что большая часть перевозок грузов в Иране приходится именно на автомобильный транспорт.

Таким образом, иранцы в лице специально созданного в министерстве нефти ИРИ подразделения и различных частных и государственных транспортных компаний нуждаются в полностью готовом проекте, который сможет позволить исключить нецелевое использование топлива и его экономию. При этом составными частями данного проекта могут стать различные навигационно-диспетчерские системы, логистическое программное обеспечение и т. п.

Иранцы всерьез озабочены вопросами обеспечения безопасности своих электронных сетей от хакерских атак и защиты от проникновения вредоносных вирусных программ. В связи с этим иранские компании прилагают усилия по поиску иностранных партнеров, занимающихся разработкой и поддержкой программных продуктов, таких как межсетевые экраны типа Firewalls, антивирусных программ для опера-

ционных систем Windows, Microsoft, Linux.

Следует отметить, что основными требованиями государственных учреждений Ирана к любым программным продуктам являются их иранское происхождение и полная адаптация к местным условиям. В связи с этим наиболее приемлемым для иранцев вариантом является так называемое OEM (Original Equipment Manufacturer) производство внутри страны, но под иранским торговым знаком. Кроме того, иранцы хотят осуществить перевод пользовательского меню данных программ на персидский язык.

Телекоммуникации и связь

В последнее десятилетие в Иране наблюдается бурное развитие услуг сотовой мобильной связи, уверенно растет число абонентов. Вместе с тем национальные особенности иранцев по ведению продолжительных телефонных разговоров и небольшая стоимость звонков приводят к увеличению нагрузки на сотовую инфраструктуру. При этом страдает качество, прежде всего, голосовой связи. Кроме того, иранские граждане имеют большое количество родственников, проживающих за границей, из-за чего количество международных телефонных переговоров также значительно. При этом часто возникают трудности при наборе номеров абонентов, прежде всего, иностранных стационарных и мобильных операторов.

Наблюдаемые проблемы с мобильной связью являются прямым следствием несоответствия оснащения сотовой сети необходимым оборудованием реальным постоянно растущим потребностям иранского общества. Опыт и возможности российских компаний, занятых в данной сфере, мог бы оказать содействие иранским партнерам.

Не менее перспективным направление российско-иранского сотрудничества может стать оказание технического и финансового содействия иранским компаниям в строительстве оптоволоконных линий связи. Согласно национальным планам, учитывающим географическое положение страны, иранцы намерены стать крупнейшим на Ближнем Востоке транзитным пунктом передачи электронных данных из Юго-Восточной Азии в Европу.

В области сельского хозяйства

Основные направления российско-иранского сотрудничества в сельскохозяйственной сфере остаются традиционными.

1. Иран заинтересован в импорте российской продовольственной и фуражной пшеницы, ячменя, кукурузы, сои, соевого шрота, а также других комбикормов для животных и птиц.
2. У Ирана также существует потребность в импорте говядины и баранины, однако российские экспортные цены на данную продукцию существенно выше (даже с учетом логистики), чем в странах Южной Америки. К тому же развитие двустороннего сотрудничества между Ираном и Россией в области ветеринарного надзора столкнулось с рядом проблем.

Министерство торговли Ирана и иранские компании-импортеры мясной продукции, начиная с конца 2009 года озвучивают вопрос закупки халального мяса в России (в основном баранины) до 160 тыс. тонн ежегодно. Однако, по данным министерства сельского хозяйства России, у РФ нет таких мощностей для

экспорта баранины в указанных количествах. Исходя из вышеизложенного, возможно рассмотреть вопрос целесообразности создания специализированных животноводческих комплексов на юге России для экспорта их продукции на рынки стран Ближнего Востока и Азии.

3. После отмены в Иране в начале 2011 года запрета на импорт порядка 300 видов сельскохозяйственных продуктов, появилась заинтересованность в импорте подсолнечного масла-сырца и сухого молока. На сегодняшний день иранские компании заинтересованы в рафинировании и фасовке подсолнечного масла, и готовы импортировать в страну порядка 1,5 миллиона тонн масла-сырца. В том числе Государственная торговая корпорация Ирана (GTC) проявляет интерес к импорту сахара в Иран.

Можно выделить следующее направление российско-иранского сотрудничества в области импорта иранских сельскохозяйственных товаров.

Учитывая хорошее качество овощной продукции Ирана, многие крупные российские сетевые продовольственные гипермаркеты заинтересованы в их закупке. Гипермаркеты знакомы с качеством иранских овощей, так как на сегодняшний день помидоры, огурцы, морковь, картофель репчатый лук и капуста, покупаемые Азербайджаном у Ирана реэкспортируются в Российскую Федерацию.

Руководство страны прилагает все усилия для достижения продовольственной безопасности в плане самообеспечения Ирана сельхозпро-



дукцией. В настоящее время Иран обеспечивает внутренние потребности населения в продуктах питания на 95%. По данным Министерства сельскохозяйственного джихада на территории Ирана функционирует порядка 16 000 агропромышленных предприятий, занятых в переработке и хранении сельхозпродукции. В общей сложности их производственный потенциал составляет 100 млн тонн. В 1979 году эта цифра составляла только 25 млн тонн сельхозпродукции, к 2015 году Иран собирается довести производство до 124 млн тонн.

Руководство Ирана уделяет особое внимание развитию агропромышленного комплекса страны, продукция которого в среднесрочной перспективе должна стать важным источником валютных поступлений в бюджет за счет ее экспорта за рубеж. В сельскохозяйственном секторе страны так или иначе заняты

23 млн иранцев. Сельхозпродукция имеет огромный потенциал и экспортируется в 60 стран мира.

Годовое потребление зерновых культур в Иране составляет 13 млн тонн, из них 9–10 млн тонн приходится на долю пшеницы.

Основными культурами в структуре импорта из России являются: пшеница, ячмень, кукуруза фуражная, соевый шрот и рис.

Экспортно-импортными операциями с сельскохозяйственной продукцией занимается Государственная торговая корпорация Ирана (GTC), государственное агентство Ирана по фуражу, министерство торговли, министерство обороны ИРИ, Корпус стражей исламской революции и некоторые частные компании. Вышеперечисленные организации и компании осуществляют импорт зерновых через своих агентов, не размещая тендерную информацию в СМИ или на общедоступных сайтах.

ОСОБЕННОСТИ ПОВЕДЕНИЯ В ИРАНЕ, МЕНТАЛИТЕТ И ОБЫЧАИ В БИЗНЕСЕ

В Иране, как и в большинстве стран Востока, культурным и религиозным традициям и обычаям уделяется особое внимание. Простое знание иранского менталитета и традиций поможет расположить к себе бизнес-партнеров и наладить взаимопонимание. Вот некоторые из правил:

- Нельзя допускать перерыва в отношениях с деловыми партнерами, нужно постоянно напоминать о себе всякими приятными для них способами — поздравлениями, осведомлениями о здоровье и т. д.
- Научитесь терпеливо ждать. Не проявляйте излишней поспешности, не выказывайте своего нетерпения. Излучайте уверенность.
- Вам может показаться, что вас используют в качестве бесплатной маркетинговой службы. Отнеситесь к этому спокойно: полученные знания могут пригодиться вам самим.
- Не удивляйтесь, если требования партнеров вам покажутся завышенными (чтобы всё оборудование соответствовало международным сертификатам, с поставкой всех комплектующих и т. д.). На практике цель окажется более достижимой.
- При встрече всегда приветствуйте партнеров вставанием.
- Будьте предельно вежливы. Пропускайте впереди себя. Всегда извиняйтесь, если первыми проходите в дверь.
- Общаясь с иранскими женщинами, не делайте двусмысленных комплиментов, избегайте любых телесных контактов, включая пожатие руки и пристальный взгляд.
- Женщины при поездке в Иран, обязаны соблюдать нормы исламской одежды: закрывать платком волосы, оставлять открытыми только лицо и кисти рук, не носить обтягивающие и прозрачные вещи.
- Иранцы крайне чувствительны к уровню представительства — не будут вступать в переговоры с лицом, более низким по должности и степени ответственности.
- При планировании поездок всегда учитывайте праздники и выходные дни. Нельзя назначать деловой визит в месяц Рамадан, траурные дни Ашура и Тасуа, в период Новруза.

Во время лунного месяца Рамадан правоверные мусульмане в дневное время постятся, а пищу принимают

только с наступлением темноты, поэтому обычный ход событий в этот период часто нарушается. Многие магазины и рестораны не работают днем.

Официальный выходной день в стране — пятница. Не работают учреждения и большинство магазинов. Государственные учреждения не работают еще и в четверг. Они также не функционируют в дни национальных и религиозных праздников.

Новруз — иранский Новый Год проходит в третьей декаде марта. Вся страна примерно с 21 марта и до конца месяца гуляет, путешествует, отмечает праздник.

- Совершая поездку в Иран, во избежание неприятностей в аэропорту не пытайтесь провезти с собой алкоголь.
- При ведении деловых переговоров избегайте общения «с глазу на глаз», стремитесь к публичности — все серьезные беседы в Иране принято вести только в присутствии 2–3 сопровождающих лиц.
- При подписании документов добивайтесь предельной четкости формулировок. В текстах должна быть максимальная ясность. При переводе нужно с иранской стороны согласовать все термины.
- При поездке в Иран надо брать с собой наличную валюту, а не карточки.
- Также необходимо понимать, что в силу восточного менталитета иранцы не слишком пунктуальные и достаточно медлительные люди, так что к опозданию на бизнес-встречу или переговоры следует отнестись с пониманием.
- Иранцы дружелюбны, но сдержанны в общении. Поэтому не стоит усердно жестикулировать или прикасаться к собеседнику.
- Иранцы — доброжелательные люди. Каждый, кто приезжает в Иран, ощущает восточное гостеприимство и самое доброе отношение к себе со стороны совершенно незнакомых людей. Иностранцу всегда помогут — покажут дорогу, пригласят в гости и угостят, причем, совершенно бескорыстно. В случае приглашения в гости к местному жителю, следует взять с собой какой-либо сувенир или цветы для дамы.

*По материалам Департамента координации, развития
и регулирования внешнеэкономической деятельности
Министерства экономического развития РФ*

Azadi Grand Hotel



Удобное расположение, приветливый персонал, чистые и просторные номера, отличное обслуживание, широкий выбор еды европейской и традиционной кухни, прекрасный вид на горы и панораму столицы, пожалуй, Азади — лучший на сегодня отель Ирана

[/http://www.azaditehran.pih.ir](http://www.azaditehran.pih.ir)

Ассортимент овощей и фруктов на российских прилавках может значительно увеличиться за счет поставок из Ирана

Иран в ближайшее время может стать крупнейшим торговым партнером России на Среднем Востоке и Центральной Азии. Перед Ираном открылись уникальные возможности в плане поставок продукции аграрного сектора в Россию в связи с санкциями, которые РФ и ЕС ввели в отношении друг друга. Россия в конце 2014 года направила в Иран список необходимых ей продуктов питания. В этом списке российской стороны содержится более 60-ти наименований сельскохозяйственной продукции. Российские представители провели ряд переговоров с иранскими предпринимателями и представителями соответствующих государственных учреждений, где определялись конкретные меры по началу импорта в больших объемах. Вопросы, связанные с таможенной, стандартами, страхованием и выдачей виз нашли отражение в подписанных соглашениях.

Иранские производители и поставщики продовольственной и сельскохозяйственной продукции проинформированы о потребностях российского рынка и им предложено в случае их желания воспользоваться представившейся им возможностью в кратчайшие сроки. В Иране создан специализированный координационный штаб по развитию экспорта в Россию. Понимая значимость этого вопроса, Центр делового образования при научно-исследовательском торговом институте министерства промышленности, рудников и торговли Ирана провел научно-практическую конференцию «Дополнительные возможности экспорта в Россию в свете сегодняшних особых усло-

вий» с участием представителей и специалистов внешнеэкономической деятельности Ирана и России.

Принимаемые меры уже дают практические результаты. По словам главы Ирано-Российской торговой палаты, после подписания двумя странами последних совместных документов товарооборот между ними начал расти за счет увеличения иранского экспорта в Россию. К продукции, которую Иран, в первую очередь, может экспортировать на российский рынок, относятся фрукты и овощи. Вкусовые качества иранских фруктов известны и всегда вызвали большой спрос у иностранцев.

Ежегодно в Иране производится более 27 млн тонн продукции садоводства, значительная часть которой отправляется на экспорт. В Иране в последнее время собираются рекордные урожаи. Страна является одним из мировых лидеров по выращиванию яблок, гранатов и киви. В Иране, который находится рядом с нами, в год получают четыре урожая фруктов, однако до сих пор иранской плодоовощной продукции тяжело попасть на российские рынки. Иран имеет крайне низкую долю в российском импорте. А ведь, ассортимент овощей и фруктов на российских прилавках может значительно увеличиться за счет поставок из Ирана. Это повлияет не только на количество фруктов и овощей, среди которых сможет выбирать потребитель, но и несколько сгладит рост цен, характерный для этого вида продукции.



В этом номере «Делового Ирана» представлен Обзор производственных возможностей производства и экспорта фруктов и овощей из Ирана, подготовленный нашими иранскими партнерами из компании «Гянджине Кахбод» (www.artatrade.ir) для участников проведенной в конце декабря 2014 года в Москве

бизнес-конференции по проблемам торговли сельскохозяйственной продукцией между Россией и Ираном. Конференция «РосИранПродИмпорт-2014», которая была посвящена вопросам российского импорта фруктов, овощей, и других продуктов питания из Ирана.

ВОЗМОЖНОСТИ ИРАНА В ОБЛАСТИ ПРОИЗВОДСТВА ФРУКТОВ

В среднем от общего ежегодного объема производства сельскохозяйственной продукции в ИРИ 17,5 млн составляют фрукты, овощи и бахчевые культуры. Эта категория сельскохозяйственной продукции играет огромную роль во внешнеэкономической деятельности страны. Примерно 80% от общего объема сельскохозяйственного экспорта приходится именно на фрукты, овощи и бахчевые культуры. Иран занимает восьмое место в мире по производству этой категории сельскохозяйственной продукции. Наиболее развито в Иране выращивание фисташек, гранат, фиников, грецких орехов, миндаля, киви, черешни, абрикоса, винограда, яблок, цитрусовых и инжира.

Ежегодно в мире производится примерно 570 тыс. тонн фисташек. Иран, производя 230 тыс. тонн фисташек в год, занимает первое место в этой области.

От общемирового объема производства гранат (1,5 млн тонн в год) на долю Ирана приходится около 700 тыс. тонн, что обеспечивает ему первое место в производстве гранат в мире.

После Египта Иран занимает второе место по производству фиников. Таким образом, от общего мирового объема производства 7 млн тонн, 1 млн 50 тыс. тонн фиников приходится на долю Ирана.

Ежегодный объем производства 340 тыс. тонн абрикосов обеспечивает Ирану второе место в мире, а от общемирового производства 2 млн 200 тыс. тонн миндаля, производя 120 тыс. тонн миндаля занимает третье место в мире.

В год в Иране производится 380 тыс. тонн грецких орехов, и таким образом Иран является четвертым производителем в мире.



Ежегодный урожай киви в Иране составляет 300 тыс. тонн. Иран занимает четвертое место в мире по производству киви.

Иран занимает третье место по сбору урожая черешни. Ежегодный объем сбора черешни в Иране составляет 220 тыс. тонн.

В прошлом году Иран собрал 3 млн 700 тыс. тонн яблок и занял четвертое место среди производителей этого продукта в мире.

Урожай фундука в Иране ежегодно достигает 31 тыс. тонн, и в этой сфере Иран занимает шестое место в мире.

Ежегодный урожай инжира в Иране составляет 73 тыс. тонн, что обеспечивает ему пятое место в мире по производству этого фрукта.

В Иране ежегодно собирается 107 тыс. тонн урожая вишни и 324 тыс. тонн слив, и тем самым Иран занимает пятое место в мире по этим позициям.

Ежегодно Иран производит 750 тыс. тонн персиков и нектаринов, что обеспечивает ему шестое место в мире по производству этих видов фрукт.

От общемирового объема лимона (14 млн тонн), доля Ирана составля-

ет 700 тыс. тонн, и по этой позиции Иран также занимает шестое место в мире.

Годовой сбор урожая цитрусовых, на севере и на юге Ирана, достигает почти 4 млн 400 тыс. тонн, и таким образом, Иран занимает седьмое место в мире по производству цитрусовых.

Каждый год Иран собирает до 2 млн 650 тыс. тонн различных сортов винограда. По производству винограда Иран занимает 11 место в мире.

И наконец, в год Иран собирает до 116 тыс. тонн урожая груш, и занимает 20 место в мире.



СОСТОЯНИЕ ТОРГОВЛИ ИРАНА И РОССИИ
В ОБЛАСТИ ФРУКТОВ И ОВОЩЕЙ

Таблица 1. Перечень садоводческой продукции,
которая может экспортироваться в Россию

Вид продукции		Объем производства	Объем возможных поставок
1.	Цитрусовые	4 млн 400 тыс. т	600 тыс. т
2.	Киви	300 тыс. т	150 тыс. т
3.	Яблоки	3 млн 700 тыс. т	450 тыс. т
4.	Финики	1 млн 050 тыс. т	300 тыс. т
5.	Инжир	73 тыс. т	16 тыс. т
6.	Виноград	2 млн 650 тыс. т	300 тыс. т
7.	Кишмиш	155 тыс. т	130 тыс. т
8.	Персики	750 тыс. т	160 тыс. т
9.	Черешня	220 тыс. т	56 тыс. т
10.	Абрикосы	340 тыс. т	15 тыс. т
11.	Гранаты	700 тыс. т	150 тыс. т
12.	Фисташки	230 тыс. т	200 тыс. т
13.	Миндаль	120 тыс. т	15 тыс. т
14.	Шафран	311 т	170 т
15.	Тепличные зелень и овощи	1 млн 850 тыс. т	185 тыс. т
16.	Лекарственные растения	125 тыс. т	10 тыс. т
17.	Съедобные грибы	103 тыс. т	20 тыс. т
18.	Роза дамасская	25 тыс. т	2 тыс. т
19.	Цветы на срез	1 млрд 850 млн шт.	185 млн шт.

Основную сельскохозяйственную продукцию Ирана, которая поступает на экспорт в Россию, составляют гранаты, киви, персики и нектарины, огурцы, помидоры, капуста и салат.

За последний год между представителями экономического и сельскохозяйственного блоков правительств двух стран, состоялся целый ряд встреч и переговоров. В резуль-

тате состоявшихся переговоров стороны озвучили ряд требований и готовность в сотрудничестве в этой области. РФ в свою очередь, предоставила Ирану список, состоящий из 60 пунктов необходимой ей сельхоз продукции. Некоторые виды из этих продуктов, как оливковое масло, ананас или бананы в Иране не производятся, либо производятся в очень малых объемах, и относятся

к ряду импортируемых видов сельхозпродукции. А в ответ министерство сельскохозяйственного джихада Ирана предоставило российской стороне список продуктов, в котором обозначены производственные и экспортные возможности Ирана по каждой из позиций. Министерство сельскохозяйственного джихада Ирана передало российской стороне список сельскохозяйственной продукции (Таблица 1), в котором содержатся данные о производственных и экспортных возможностях ИРИ.



СУЩЕСТВУЮЩИЕ ПРОБЛЕМЫ И ТРУДНОСТИ ИРАНСКОГО ЭКСПОРТА В РОССИЮ

В силу существующих ограничений экспорт фруктов и овощей из Ирана в Россию всегда сопровождался определенными трудностями. В первую очередь, необходимо подчеркнуть отсутствие института-банка между Россией и Ираном для осуществления денежных переводов и финансовых операций. Денежные и валютные операции между сторонами осуществляются через обменные пункты или путем хавалы, что в свою очередь способствует росту затрат и, в частности, в отношении последнего метода, росту рисков.

Вторая более серьезная проблема в отношениях двух стран заключается в том, что, несмотря на усилия, принимаемые чиновниками двух стран в области развития двусторонних отношений, в частности в области экономики, между таможенными Ирана и России отсутствует режим преференциальных тарифов. На данный момент, на экспортные товары из Ирана в Россию установлены таможенные пошлины в размере 18%, что способствует росту затрат и потери интереса у иранских торговых компаний заниматься экспортом в Россию. В то время как товары, импортируемые из таких стран, как Азербайджан освобождены от уплаты таможенных пошлин в торговле с Россией.

Кроме того, отсутствие надлежащей транспортной инфраструктуры для осуществления больших экспортных объемов из Ирана способствует ограничению торговли с РФ. В этой связи, нужно особо подчеркнуть, что отсутствие рефрижераторных фур у Ирана, а также высокие транспортные затраты создают особые препятствия на пути развития торговли между двумя странами.

Еще одним препятствием на пути развития экспорта фруктов и овощей из Ирана в Россию, является активность и присутствие посредников из третьих стран. Иначе говоря, до сих пор основные экспортеры Ирана и основные закупочные компании на территории России не смогли установить прямых, доверительных контактов между собой. Хотя этому способствуют различные причины как незнание языка, существование альтернативных рынков и отсутствие доверия между сторонами.

В целом стоит подчеркнуть, что существование, перечисленных выше

Цены на внутреннем рынке Ирана

	Наименование товара	Цена долл./ тонна
1	Гранат	1470
2	Киви	1176
3	Огурцы	1000
4	Помидор	1764
5	Апельсины	1294
6	Мандарины	1458
7	Калам	735
8	Арбуз	441
9	Персики	1400
10	Яблоки	1470
11	Виноград	1617

проблем стало причиной того, что до сих пор экспорт фруктов и овощей из Ирана в Россию не был реализован в должной мере.

В настоящий момент, решением парламента ИРИ нефтегазовые товары отечественного производства, поступающие на экспорт, освобождены от таможенных пошлин. Таким образом, с иранской стороны созданы благоприятные условия для развития экспорта, в частности, в Россию. Теперь представляется, что другая основная задача правительства ИРИ, а также РФ заключается в том, чтобы предпринять соответствующие решения для устранения существующих препятствий, в частности достижения соглашения о режиме преференциальных пошлин для иранских товаров. В случае решения этих вопросов, можно с уверенностью говорить, что частный сектор Ирана активизируется на этом направлении развития торговых отношений между ИРИ и РФ.



ВОЗМОЖНОСТИ ПО ЭКСПОРТУ ГРАНАТ

Обладая 60-ю тысячами гектаров земель отведенных под гранатовые сады, которые дают 700 тысяч тонн урожая, Иран в плане производства и экспорта граната занимает лидирующее место в мире. Самым высоким показателем производительности является 30 тонн продукции с гектара земли. В первую пятерку производителей граната в Иране входят следующие провинции: Фарс, Хорасан, Центральная провинция, Исфахан и Йезд.

Главными импортерами иранских гранат являются: Ирак, РФ, ОАЭ и Туркменистан. Хотя следует отметить, что объемы экспорта данной продукции в Россию являются не совсем стабильными. Так например, в 1390 иранском году (с марта 2010 по март 2011 гг.) было экспортировано лишь

Таблица 2. Экспорт гранат с марта 2013 г. по март 2014 г.

	Страна	Товар	Объем, кг.	Стоимость, долл.
1	Ирак	гранат	4,719,042	4,592,300
2	Туркменистан	гранат	2,273,610	1,874,646
3	ОАЭ	гранат	1,427,154	1,414,056
4	РФ	гранат	835,511	726,705
5	Армения	гранат	573,781	637,071
6	Пакистан	гранат	345,280	374,385
7	Азербайджан	гранат	405,304	332,992
Общий экспорт с марта 2013 г. по март 2014 г.			12.181.774	11.375.693

228 тонн, а в 1391 году (с марта 2011 по март 2012 гг.) этот показатель увеличился в 9 раз. Но в 1392 иранском году

(с марта 2013 по март 2014 гг.) экспорт гранат в Россию вновь сократился и составил 835 тонн.





ВОЗМОЖНОСТИ ПО ЭКСПОРТУ КИВИ

На сегодняшний день Иран, отведя под выращивание киви 8 тысяч гектаров и собирая с них примерно 300 тысяч тонн урожая, уступает лишь Италии, Новой Зеландии и Чили и занимает четвертую позицию в рейтинге крупнейших экспортеров киви.

Основными провинциями, в которых выращиваются киви являются Гилян и Мазандаран на севере страны на побережье Каспийского моря. Основными импортерами иранского киви в ходе последних трех лет являются: РФ, Ирак, Турция и ОАЭ.

Следует отметить, что экспорт этой продукции в Россию всегда отмечался ростом. Так, например, в 1391 иранском году (с 21 марта 2011 по 20 марта 2012 гг.) экспорт киви по сравнению с аналогичным показателем прошлого года

Таблица 3. Экспорт киви с марта 2013 г. по март 2014 г.

	Страна	Товар	Объем, кг.	Стоимость, долл.
1	РФ	киви	27,293,795	13,706,953
2	Турция	киви	12,437,481	8,951,202
3	Ирак	киви	11,862,589	6,360,868
4	ОАЭ	киви	8,970,662	4,926,803
5	Туркменистан	киви	3,588,811	2,580,282
6	Узбекистан	киви	1,584,934	1,186,401
7	Афганистан	киви	1,541,440	1,137,266
8	Азербайджан	киви	1,762,432	910,130
9	Украина	киви	1,340,785	846,412
10	Таджикистан	киви	1,195,761	789,213
Общий экспорт с марта 2013 г. по март 2014 г.			76.310.289	43.787.094

увеличился на 108%, а в 1392 году (с 21 марта 2012 по 20 марта 2013 гг.) — на 8 тысяч тонн.

ВОЗМОЖНОСТИ ЭКСПОРТА
ЦИТРУСОВЫХ КУЛЬТУР

На сегодняшний день под цитрусовые деревья в Иране отводится 288 тысяч 108 гектаров, а объемы цитрусовой продукции производимой в Иране составляет 4 миллиона 400 тысяч тонн. Данная продукция производится главным образом в провинциях Гилян, Мазандаран, Гулестан, Керман, Фарс.

В 1390 иранском году (с 21 марта 2010 по 20 марта 2011 г.г.) Иран экспортировал одну тысячу 917 тонн апельсинов, на общую стоимость один миллион 335 тысяч долларов. Доля России в этом объеме составила всего 1300 килограммов.

В 1392 иранском году (с 21 марта 2013 по 20 марта 2014 г.г.) экспорт апельсинов из Ирана составил 4 тысячи 938 тонн на сумму 2 миллиона 7412 тысячи долларов. Доля России в этом году сократилась по сравнению с прошлым на 218 тонн.

Иран экспортирует апельсины в основном в Ирак, Туркменистан и Афганистан.

Экспорт мандарин превышает вывоз апельсинов. Главными импортерами иранских мандарин являются, Ирак, РФ, Туркменистан и Афганистан. Доля России в экспорте мандарин является существенной. Импорт Россией мандарин из Ирана считается положительным.

В 1391 иранском году (с 21 марта 2011 по 20 марта 2012 г.г.) Россия импортировала из Ирана мандаринов в 6 раз больше чем в предыдущем году, однако в 1392 году (с 21 марта 2012 по 20 марта 2013 г.г.) данный показатель сократился по сравнению с предыдущим годом на 100 тонн.

Таблица 4. Экспорт апельсинов с марта 2012 г. по март 2013 г.

	Страна	Товар	Объем, кг.	Стоимость, долл.
1	Ирак	апельсины	11,040,602	7,755,467
2	Туркменистан	апельсины	3,038,184	2,125,378
3	РФ	апельсины	852,988	597,672
4	Армения	апельсины	807,094	566,697
Общий экспорт с марта 2012 г. по март 2013 г.			12.564.363	17.905.454

Таблица 5. Экспорт мандарин с марта 2013 г. по март 2014 г.

	Страна	Товар	Объем, кг.	Стоимость, долл.
1	Ирак	мандарины	8,912,896	4,347,928
2	РФ	мандарины	5,296,156	2,219,318
3	Туркменистан	мандарины	3,203,857	1,338,952
4	Афганистан	мандарины	1,943,173	974,252
Общий экспорт с марта 2013 г. по март 2014 г.			20.561.472	9.386.804





ВОЗМОЖНОСТИ ЭКСПОРТА ПЕРСИКОВ

На сегодняшний день под персиковые деревья разных сортов в Иране отводится примерно 25 тысяч 500 гектаров, и ежегодно производится примерно 750 тысяч тонн данной продукции. Хотя надо сказать, что данная продукция не занимает особого места в экспорте Ирана, однако Иран объявил, что готов ежегодно экспортировать в Россию 160 тысяч тонн данной продукции.

В 1390 иранском году (с 21 марта 2010 по 20 марта 2011 гг.) Иран экспортировал в целом 16 тысяч тонн персиков разных видов на общую сумму 20 миллионов 816 тысяч долларов. России в числе импортеров не было. Данная продукция в основном была экспортирована в Ирак, ОАЭ и Туркменистан.

В 1391 иранском году (с 21 марта 2011 по 20 марта 2012 гг.) экспорт персиков составил 9 тысяч 64 тонны на сумму 11 миллионов 891 тысячу долларов. В Россию было экспортировано лишь 38 тонн.

В 1392 иранском году (с 21 марта 2012 по 20 марта 2013 гг.) сократился экспорт персиков в Иране и составил 6 тысяч 442 тонны на общую сумму 5 миллионов 340 тысяч долларов. В этом году доля России увеличилась примерно на 17 тонн и составила 55 тонн.



ВОЗМОЖНОСТИ ЭКСПОРТА ОГУРЦОВ

Под выращивание огурцов в Иране отведено примерно 79 тысяч гектаров земли и ежегодно производится один миллион 800 тысяч тонн данной продукции. Основными производителями огурцов в Иране являются провинции Керман, Луристан, Фарс и Хорасан.

Главными импортерами иранских огурцов являются Ирак, РФ, Азербайджан и Афганистан. Хотя в объемах экспорта огурцов в Россию наблюдаются колебания, в целом он находится на хорошем уровне.

В 1391 иранскому году (с 21 марта 2011 по 20 марта 2012 г.г.) объем экспорта составил на 21 тысячу тонн больше чем в предыдущем году, но в 1392 году (с 21 марта 2012 по 20 марта 2013г.г.) он сократился на 4,5 тысячи тонн по сравнению с предыдущим годом.

Таблица 6. Экспорт огурцов с марта 2013 г. по март 2014 г.

	Страна	Товар	Объем, кг.	Стоимость, долл.
1	Ирак	огурцы	83,376,544	37,633,697
2	РФ	огурцы	73,121,243	35,819,064
3	Азербайджан	огурцы	4,520,245	2,513,669
4	Туркменистан	огурцы	2,395,784	1,264,753
5	ОАЭ	огурцы	2,472,206	1,168,733
6	Афганистан	огурцы	2,024,462	1,065,819
7	Казахстан	огурцы	803,356	369,836
8	Армения	огурцы	508,384	248,653
Общий экспорт с марта 2013 г. по март 2014 г.			169.611.404	80.287.628

ВОЗМОЖНОСТИ ПО ЭКСПОРТУ ПОМИДОР

В настоящее время на выращивание помидор в Иране выделено 162 тысячи гектаров, на которых производится примерно 6 миллионов тонн продукции. Главными производителями огурцов в Иране являются провинции Фарс, Керман, Бушер, Хорасан-е Разави, Хормозган и Хузестан.

В ходе последних трех лет главными импортерами иранских помидор были Ирак, Афганистан, Азербайджан, Пакистан и Россия.

Экспорт помидоров в Россию ежегодно растет и отличается сравнительно благоприятным положением.

Таблица 7. Экспорт помидор с марта 2013 г. по март 2014 г.

	Страна	Товар	Объем, кг.	Стоимость, долл.
1	Ирак	помидоры	220,017,495	74,854,364
2	Афганистан	помидоры	12,757,842	4,882,792
3	ОФЭ	помидоры	5,548,708	1,884,022
4	РФ	помидоры	2,659,214	1,609,747
5	Азербайджан	помидоры	1,684,194	1,018,391
6	Пакистан	помидоры	2,118,120	797,516
7	Туркменистан	помидоры	2,094,307	746,602
Общий экспорт с марта 2013 г. по март 2014 г.			248.244.019	86.555.701





ВОЗМОЖНОСТИ ЭКСПОРТА КАПУСТЫ

На выращивание капусты в Иране отводится примерно 11 тысяч гектаров земли, на которых ежегодно выращивается примерно 275 тысяч тонн белого и красного сортов капусты. Главными производителями капусты в Иране являются провинции Фарс, Тегеран и Альборз.

Россия, ОАЭ, Ирак и Туркменистан являются главными импортерами иранской капусты. Лидирует среди импортеров в объемном соотношении Россия. В 1391 иранском году (с 21 марта 2011 по 20 марта 2012 г.г.) Россия импортировала из Ирана капусту примерно на 6 тысяч тонн больше чем в предыдущем году, а в 1392 году (с 21 марта 2013 по 20

Таблица 8. Экспорт капусты с марта 2013 г. по март 2014 г.

	Страна	Товар	Объем, кг.	Стоимость, долл.
1	ОАЭ	капуста	43,651,894	14,749,478
2	РФ	капуста	27,251,591	13,444,341
3	Ирак	капуста	9,759,187	3,545,505
4	Туркменистан	капуста	5,650,398	2,246,575
5	Азербайджан	капуста	2,169,130	1,016,319
6	Афганистан	капуста	1,136,580	552,642
Общий экспорт с марта 2013 г. по март 2014 г.			90.705.905	36.051.610

марта 2014 г.г.) с небольшим увеличением, примерно на 500 тонн объ-

ем импорта составил 43 тысячи 651 тонну.



ВОЗМОЖНОСТИ ЭКСПОРТА АРБУЗОВ

Площадь отведенная на выращивание арбузов составляет в Иране примерно 156 тысяч гектаров, с которых ежегодно собирают примерно 4 миллиона 300 тысяч тонн урожая. Арбузы в Иране выращивают в основном в провинциях Фарс, Хузестан, Керман, Систан и Белуджистан и в Хорасан-е Разави.

Главными импортерами иранских арбузов являются Ирак, ОАЭ, Турция и Россия. На протяжении последних трех лет в экспорте арбузов Ирана в Россию наблюдается динамика роста.

В 1391 иранском году (с 21 марта 2011 по 20 марта 2012 г.г.) данный рост составил примерно 20% по

Таблица 9. Экспорт арбуза с марта 2013 г. по март 2014 г.

	Страна	Товар	Объем, кг.	Стоимость, долл.
1	Ирак	арбуз	390,153,891	90,338,404
2	ОАЭ	арбуз	132,108,488	29,592,918
3	Турция	арбуз	26,514,535	6,394,232
4	Кувейт	арбуз	3,488,596	794,801
5	Афганистан	арбуз	2,789,875	769,204
6	РФ	арбуз	1,903,413	574,724
Общий экспорт с марта 2013 г. по март 2014 г.			563.527.429	130.116.338

сравнению с предыдущим годом, а в предыдущем году этот показатель составлял 60%. Несмотря на это,

объем экспорта арбузов в Россию по сравнению с другими импортерами оставляет желать лучшего.

Контакты основных иранских фирм экспортеров

Название компании, тел, почтовый адрес и т.д.

Торговая компания «Каспийн Хазар Хатир»

Генеральный директор: Дарьюш Мирзаи

Адрес: Иран, Каэзмшахр

Тел: (+98123) 2732400

Сайт: <http://www.caspiankhazar.com>

Торговая компания «Намаваран-е Голестан»

Адрес: Иран, Тегеран, ул. Санаии, ул. 7-ая, дом 12, 4-ый этаж

Тел: (+9817) 33221213

Факс: (+9817) 33232068

Сайт: <http://www.namavarangolestan.ir>

Электронная почта: info@namavaranco.com

Торговая группа «Ойман»

Генеральный директор: Мехди Джалили

Адрес: Иран, Тегеран

Тел моб.: +989149406765

Факс: (+9821) 82972454

Сайт: <http://iranrusia.mihanblog.com>

Электронная почта: blutlar@yahoo.com

ИП Джалил Саиди

Адрес: Иран, Джируфт

Тел моб.: +989131489005

Факс: (+98348) 2216818

Электронная почта: jalilsaidi92@gmail.com

Торговая компания Али Сейфи Чубар

Генеральный директор: Али Сейфи

Адрес: Иран, Гилян, Астара

Тел: (+9818) 24347077

Факс: (+9818) 24346755

Сайт: <http://www.kiwi-seify.blog.ir>

Торговая компания «Мир Джали»

Генеральный директор: сейед Казем Мир Джалил

Адрес: Иран, Карадж

Тел: (+9821) 36302281

Сайт: <http://mirjalili.biz>

Электронная почта: info@mirjalili.biz





Название компании, тел, почтовый адрес и т.д.	
7	Торговая компания «Санганийан» Генеральный директор: г-н Санганийан Адрес: Иран, Тегеран Тел: (+9821) 88715228 Факс: (+9821) 88715228 Электронная почта: Hadissanganiantrading@yahoo.com
	Торговая компания «Хаджи Казиминиан» Генеральный директор: Акбар Хаджи Каземийан Адрес: Иран, Тегеран Тел: (+9821) 26217136 Сайт: http://www.sahravi.com Электронная почта: info@sahravi.com
	Сельхоз промышленный комплекс Нобар-е Сабз Генеральный директор: г-н Хадад Адрес: Иран, Тегеран Телефакс: (+9821) 88467007 Сайт: www.nobar.ir Электронная почта: info@nobar.ir
	Сельхоз промышленный комплекс Ружин Так Адрес: Иран, Тегеран Телефакс: (+9821) 22888890 Сайт: www.rojintaak.ir Электронная почта: info@rojintaak.ir
	Кооперативное общество Кешмеш-е Сабз-е Арак Адрес: Иран, Арак Тел: (+98862) 5642870 Факс: (+98862) 2240844 Сайт: www.agrcc.com Электронная почта: info@agrcc.com
11	



Sirjangostar Global Group

Excellence , Satisfaction , Standing Out

Founder & Member of Iranian Oil , Gas & Petrochemical Products Exporters' Association

S.G.Group has been engaged professionally in fields of Oil, Gas, Petrochemical and Mineral in the past 20 years and attained considerable tracking records and worked with professional clients all over the world. We have been exporting to EU, C.I.S, S.E. Asia, Middle East, and African Countries.

S.G.Group профессионально занимается в сферах нефтяной, газовой, нефтехимической и минеральной промышленности в последние 20 лет и достигла значительных достижений, работая с профессиональными клиентами по всему миру. Мы экспортируем в ЕС, СНГ, Юго-Восточную Азию, Ближний Восток, и Африку.

锡尔詹 喜欢 全球集团一直从事专业领域的石油，天然气石化，矿石业务，在过去20年中获得可观的记录，与世界各地专业客户合作。我们出口到欧盟，前苏联，东南亚，中东和非洲国家。

www.sirjangostar.com
Info@sirjangostar.com

Member of : Iran Chamber of Commerce, Industries and Mines (ICCIM) * IRAN -RUSSIA Joint Chamber of Commerce (IRJCC)
IRAN-CHINA Chamber of Commerce and Industries (ICCCI)
GERMAN-IRANIAN Chamber of Industry and Commerce (AHK) * IRAN-IRAQ Chamber of commerce, industries and mines (IRIQCC)

Main Activities :

Import, Export, Transit, Swap & Supply of :

- * Oil distillates (Naphtha , Gasoline , Kerosene, Diesel Fuel, Fuel Oil Bitumen, and etc.)
- * Gas (LPG, 1-3 Butadiene, Butane 1, Ethylene, and etc.)
- * Petrochemical (Polymers: HDPE, LDPE, LLDPE as well as Polycarbonate, Polystyrene, PVC, and A.B.S ...)
- * Fertilizers (Urea & Sulfur)
- * Refinery & Petrochemical Industries Maintenance Equipment and Spare parts.



Tel : +98 21 26217661 (Smart line)

Fax: +98 21 26217670 (Auto Start)

Founder & Member of : Iranian Oil Products Export Development Fund Corporation (OPEXFUND)
Iron Ore Producers & Exporters Association of Iran (IROPEX)

Affiliated & Subsidiary Companies



Свердловские технологии
и оборудование ждут на иранском
рынке — особый интерес
есть к совместным проектам
в горнодобывающей и горно-
обрабатывающей промышленности



Россия и Иран заинтересованы в установлении режима постоянного взаимодействия между провинциями Исламской Республики Иран и регионами Российской Федерации, в создании благоприятных условий сотрудничества между компаниями, представляющими средний и малый бизнес регионов наших стран. Правительства России и Ирана договорились оказывать содействие в расширении межрегионального сотрудничества, а также в установлении контактов между субъектами РФ и провинциями ИРИ на уровне официальных представителей и деловых кругов при наличии конкретных предложений о взаимовыгодном сотрудничестве.

В прошлом году в Пятигорске с этой целью было проведено Второе

заседание рабочей группы по межрегиональному торгово-экономическому сотрудничеству постоянной Российско-Иранской комиссии. Стороны отметили большое значение межрегионального сотрудничества в развитии торгово-экономических связей двух государств, поприветствовали увеличение объемов инвестиций государственных и частных секторов и подтвердили готовность к созданию благоприятных условий для обоюдного привлечения инвесторов. Россия и Иран подписали протокол, в котором договорились в кратчайшие сроки начать разработку проекта Соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Ирана о содействии межрегиональному сотрудничеству.

Также обозначена необходимость в разработке Программы межрегионального сотрудничества субъектов Российской Федерации. Достигнута также договоренность о рассмотрении возможности проведения бизнес-форумов «на полях» Рабочей группы по межрегиональному сотрудничеству.

Примечательно, что в ходе этого мероприятия подписано соглашение о сотрудничестве между Торгово-промышленной палатой Ставропольского края и Палатой торговли, промышленности, недр и сельского хозяйства иранской провинции Гилян. Регионы договорились развивать и укреплять торгово-экономические отношения, оказывать содействие в установлении сотруд-

ничества между предприятиями малого, среднего и крупного бизнеса, оказывать содействие в привлечении инвестиций для реализации инвестиционных и инновационных проектов предприятий Ставропольского края и провинции Гилян. Есть и другие примеры успешного налаживания торгово-экономического сотрудничества на региональном уровне.

В конце октября 2014 года Россию посетила торговая делегация провинции Хамадан во главе с губернатором провинции Мохаммадом Насером Никбахтом с целью проведения переговоров с российскими компаниями в Москве и Екатеринбурге в рамках межрегионального сотрудничества между провинцией Хамадан и Свердловской областью.

Губернатор Никбахт ставит задачу перед местными компаниями и руководителями администрации провинции Хамадан расширять сотрудничество с российскими партнерами. При этом губернатор в начале визита выражал надежду на то, что в ходе этой деловой поездки удастся создать необходимые условия для взаимовыгодного сотрудничества. В провинции реализуется целый ряд крупных инвестиционных проектов. В частности, в Нахаванде ведется строительство завода по производству строительных материалов, а также возводится обогатительная фабрика по производству железорудных концентратов, и эти проекты с их инвестиционными возможностями могут представлять большой интерес для российских компаний.

Обладая значительным промышленным и сельскохозяйственным потенциалом, деловые круги провинции Хамадан планируют воспользоваться возможностями, которые открываются перед ними в рамках сотрудничества со Свердловской областью. Так, на долю провинции Хамадан приходится почти 2% от обще-

го ВВП Ирана. В сельском хозяйстве доля провинции в общей добавленной стоимости, созданной в данной отрасли по всей стране, составляет 3,4%, в промышленности — 0,55%, в водном хозяйстве, энергетике, газовой промышленности и строительстве — 1,4% и в сфере услуг — 1,7%.

Хамадан — среди лидеров по экспортному потенциалу садоводства. На долю провинции приходится более 5,4% от садоводческой продукции, производимой по всей стране. Среди всех иранских провинций она занимает 9-ое место по производству данной продукции, а среди 8-ми соседних провинций — первое место. В провинции находится 6,6% всех иранских виноградников, 11,2% выращиваемого в стране винограда и около 18% производимого в Иране кишмиша. Развита перерабатывающая промышленность. Здесь работают 268 предприятий, занимающихся

переработкой сельскохозяйственной продукции, производственной мощностью до 3 млн т продукции в год.

Учитывая экономический потенциал провинции Хамадан, интерес российских деловых кругов к сотрудничеству с предприятиями и предпринимателями этой провинции вполне обоснован. Хамадану есть, что предложить российским партнерам, провинция обладает потенциалом, позволяющим заинтересовать российский бизнес.

Важно и то, что провинция Хамадан располагает очень большим потенциалом в области торговли и самыми широкими инвестиционными возможностями в данной сфере. За последние годы в провинции получил существенное развитие экспорт производимых здесь товаров. В провинции насчитывается 4 экспортных объединения, здесь созданы филиалы Фонда экспортных гарантий и от-



деление Банка развития экспорта, призванных оказывать поддержку экспортерам и обслуживать экспортно-импортные операции.

Объем экспортных поставок через таможенную администрацию провинции Хамадан ежегодно растет, в прошлом году экспортировано товаров на сумму более 200 млн долларов. Основу экспорта составляют цемент, томатная паста, промышленная и пищевая соль, кишмиш, керамика, картофель, картофельные чипсы, технический вазелин, керамическая сантехника, алюминиевые провода и кабели, стекло, полиэтиленовые трубы и др. В настоящее время предприятия и предприниматели провинции Хамадан имеют торговые отношения с бизнесменами 30 стран, номенклатура экспорта превышает 40 наименований. Среди основных торговых партнеров местного бизнеса — не только соседние страны, но

и страны Европы, к примеру, Голландия, Англия, Германия и Италия. На долю провинции Хамадан приходится примерно 1,5% от общего объема экспорта Ирана.

Что касается ближайших перспектив сотрудничества с Россией, то с целью повышения уровня взаимных торгово-экономических отношений с российскими партнерами руководство провинции отдало приоритет установлению экономических отношений со Свердловской областью (г. Екатеринбург). Учитывая возможности двух регионов в области развития малого и среднего бизнеса, а также развитие сельского хозяйства в провинции Хамадан, можно ожидать, что предприниматели этих регионов смогут найти взаимные потребности. Иранская сторона сможет воспользоваться инженерно-техническими знаниями из России, а также импортировать необходимое

машиностроительное оборудование. Сельскохозяйственная продукция, строительные материалы, потребительские товары и продукты питания провинции Хамадан смогут, опираясь на город Екатеринбург, выйти на весь уральский регион России.

Отметим, что делегация Свердловской области побывала в провинции Хамадан до визита иранских партнеров в Свердловск. Тогда свердловчане выразили готовность к установлению прочных, долговременных связей на основе взаимной коммерческой выгоды. Свердловская область находится на втором месте в России по уровню развития промышленности, горнодобывающей сферы и информационных технологий. В настоящее время более двух третей оборудования для металлургических заводов России и других стран СНГ производится в этом субъекте РФ. Производство тяжелых машин, металлургического оборудования, продукции легкой промышленности, производство цветных и черных металлов, плавильное и литейное производство, деревообрабатывающая промышленность, сельское хозяйство и животноводство, а также туризм — все это является характерной особенностью этой области. Город Екатеринбург, учитывая его географическое положение и население, занимает большое значение в уральском регионе России. В этом городе сосредоточены прекрасные университеты, одобренные Министерством наук Исламской Республики Иран, а также в различных направлениях экономики функционирует большое количество научно-исследовательских институтов. Одним словом, потенциал и перспективы сотрудничества именно со Свердловском у деловых кругов провинции Хамадан не вызывают сомнений.

Стоит обратить внимание на то, что началу сотрудничества между



Хамаданом и Свердловском было положено на Международной выставке инноваций и технологий INOTEX 2014 в Тегеране (22–27 мая 2014 года), в которой принимала участие делегация во главе с заместителем Председателя Правительства Свердловской области Александром Петровым. Основная цель этой выставки, заявленная организаторами, — создание площадки для общения между деловыми кругами Ирана и зарубежья, заключения деловых и торговых соглашений, а также развитие международного сотрудничества в области «высоких» технологий.

От Уральской торгово-промышленной палаты на INOTEX 2014 была самая большая делегация, и к уральцам было приковано пристальное внимание со стороны иранцев и гостей выставки. Это во многом объясняется тем, что в состав Свердловской делегации вошли представители тех отраслей, которые очень интересны иранцам — ОАО «УралНИТИ», ОАО «Уралмеханобр» (Уральский научно-исследовательский и проектный институт обогащения и механической обработки полезных ископаемых), ООО «КР Групп» (станкостроение), ЗАО «Высоковольтный союз» (энергетика), ООО «Энви́ро-Хеми» (водоочистка, водоподготовка, очистные сооружения), СВЭЛ. В первый же день работы выставки стенды предприятий Свердловской области посетили самые высокие гости — вице-президент Ирана, посол России в Иране другие официальные лица. В этот же день часть делегации отбыла в провинцию Хамадан по приглашению губернатора провинции.

В ходе этой поездки на встречах с руководителями и бизнесом провинции был представлен научно-производственный потенциал Свердловской области, обсуждались вопросы возможного взаимодействия. Были

определены ключевые интересы по поставкам предприятий Среднего Урала. В первую очередь — все, что касается строительства и ремонта железнодорожных магистралей — от рельсов до электроподстанций, комплектующих, запчастей. Несомненный интерес у иранской стороны вызывали технологии и оборудование горнодобывающей и горно-обогательной промышленности, крупная строительная техника. Отдельный вопрос стоял о возможности поставок газовых электростанций определенной мощности, электротехнического оборудования.

У губернаторства провинции Хамадан большой интерес вызвали перспективы сотрудничества с высшими учебными заведениями Свердловской области, обмен студентами, проведение совместных конференций. Встречи проходили очень активно с большим количеством вопросов к российской стороне. Многие вопросы решались на месте благодаря тому, что делегацию возглавлял лучший эксперт Свердловской области в сфере бизнеса и науки — вице-премьер Правительства Свердловской области Александр Петров. Получая в ходе переговоров вопросы и выявляющие потребности, Александр Юрьевич моментально определял, какие предприятия региона могут быть задействованы в совместных проектах, быть прямыми поставщиками продукции, разработчиками документации, наиболее полно соответствовать требованиям потенциального заказчика.

Работе делегации Свердловской области в Иране было оказана помощь российским посольством. Состоялись встречи с послом России в Иране Л.С. Джагаряном, который поддержал свердловчан на переговорах с руководством Организации развития и модернизации рудников и горнорудной промышленно-

сти министерства промышленности Ирана — основного управляющего большего числа предприятий горнорудной промышленности. Торгпред России в Иране Андрей Луганский оказал неоценимую помощь в организации встреч с руководителями провинции Хамадан, профильных министерств Ирана в Тегеране, вхождения в деловые круги Ирана. С помощью торгпредства были организованы встречи на уровне мэров городов, губернатора провинции Хамадан. В результате было подписано соглашение между Уральской торгово-промышленной палатой и Торговой промышленной палатой провинции Хамадан о взаимном сотрудничестве.

Именно участие в выставке INOTEX 2014 дало старт сотрудничеству с провинцией Хамадан, организовать интенсивный маркетинг для предприятий Свердловской области по индивидуальной программе, запустить процесс активного индивидуального поиска потенциальных потребителей продукции или услуг. Теперь свердловчане могут организовать подборку иранских фирм под требования своих компаний, устраивать деловые встречи формата B2B по предварительно согласованной программе с представителями крупных иранских фирм, размещать специализированную рекламу и статьи. Речь идет даже об активной работе с тендерами, коммерческими конкурсами и лоббировании интересов свердловских предприятий в Иране.

В ходе ответного визита в Екатеринбург губернатор провинции Хамадан предложил свердловским предприятия создавать совместные проекты в сфере добычи и переработки сырья. Гости, в первую очередь, заинтересовали свердловские технологии в горнодобывающей и горно-обрабатывающей промыш-

ленности. «Хамадан обладает чрезвычайно богатыми недрами, где насчитывается более 30 видов редких полезных ископаемых. На сегодняшний день у нас нет возможности перерабатывать сырье на месте, поскольку ограничительные меры на торговлю с Ираном значительно затормозили развитие экономики страны, поэтому для нас очень важны российские технологии в этой сфере», — отметил Мохаммад Насер Никбахт.

Возможность создания совместных проектов в отрасли добычи и переработки полезных ископаемых гости обсудили на встрече в свердловском правительстве. Собеседники пришли к выводу, что перспективы здесь прекрасные, тем более что уральские предприятия уже имеют положительный опыт сотрудничества с Ираном: например, институт «Уралмеханобр» оказывает иностранным компаниям услуги инженерно-технического профиля, связанные с проектировкой горно-

богатительных предприятий. Губернатор иранской провинции сделал встречное предложение — поставлять в Свердловскую область сельскохозяйственную продукцию по 5 млн тонн за сезон: фрукты, бахчевые, изюм и орехи.

«Встречи с представителями Ирана становятся регулярными. Это связано с реализацией внешнеполитического курса страны и стратегии Свердловской области по выходу уральских компаний на рынки Ближнего Востока и стран Азиатско-Тихоокеанского региона. Иранская сторона в ходе переговоров с губернатором заявила о готовности увеличить товарооборот в 20 раз. Это серьезные намерения», — заявил Андрей Соболев, министр международных и внешнеэкономических связей Свердловской области.

По словам свердловского губернатора Евгения Куйвашева, предприятия региона готовы рассматривать разные варианты работы с Ираном — от прямых поставок оборудо-

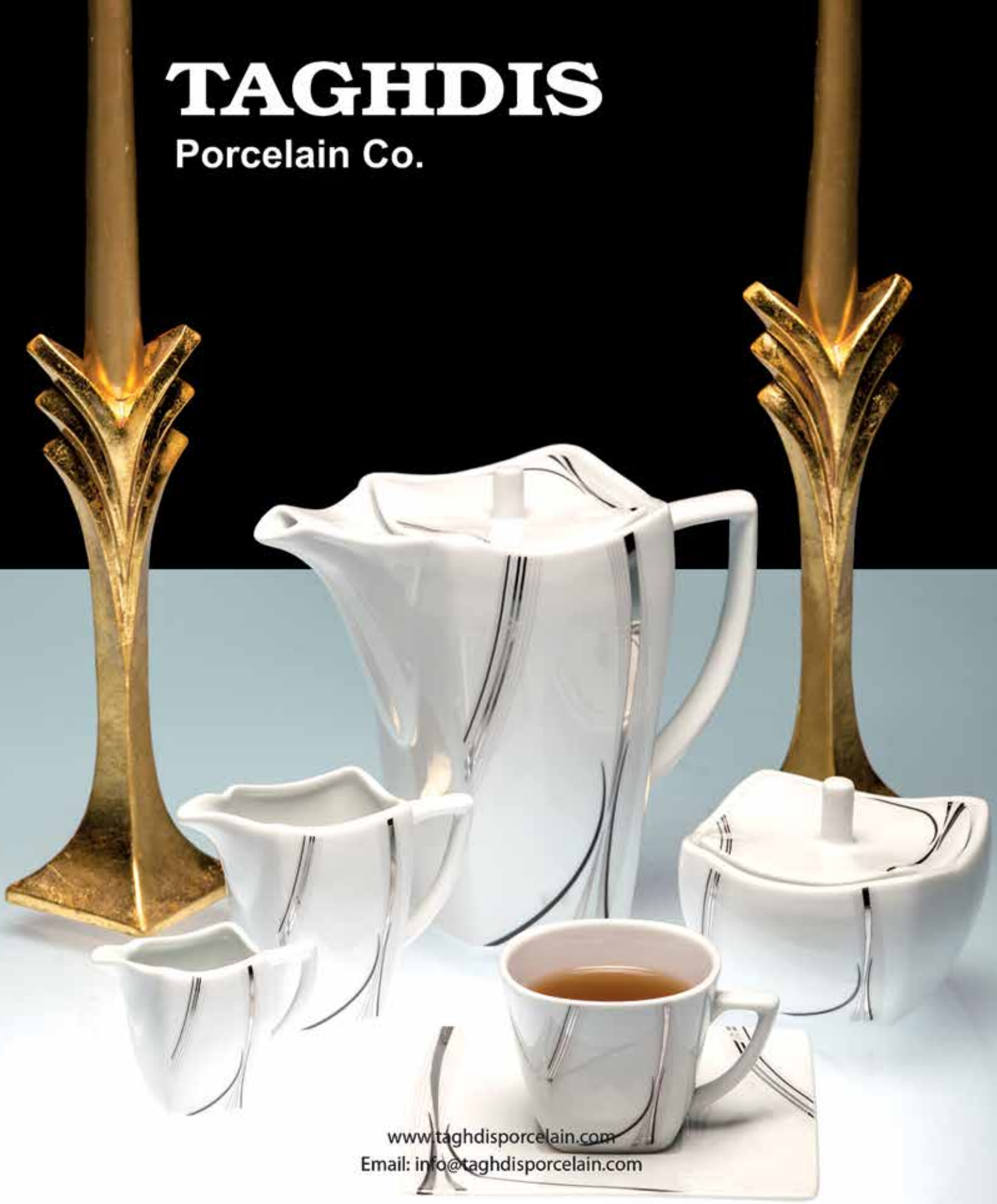
ования до организации совместных предприятий в республике: «Экономические показатели нашего сотрудничества пока невысоки. Так, объем взаимного товарооборота отражает общероссийские тенденции торговли с Ираном — с 2012 г. мы наблюдаем снижение показателей. Партнерство нужно укреплять, поэтому мы решили, что делегация области поучаствует в международной выставке инноваций и технологий в Тегеране».

Евгений Куйвашев пригласил иранские предприятия принимать участие в выставочных мероприятиях, проходящих в Свердловской области: промышленной выставке ИННОПРОМ, Агрофоруме, туристских презентациях. Следующая поездка свердловчан в Хамадан запланирована на май 2015 г. Власти Ирана готовы также рассмотреть возможность открытия генерального консульства страны в Екатеринбурге. Сейчас в России иранские дипмиссии работают в Москве, Астрахани и Казани.



TAGHDIS

Porcelain Co.



www.taghdisorcelain.com
Email: info@taghdisorcelain.com

Промышленная компания Тагдис Фарфор (TPIC)

Промышленная компания Taghdis Porcelain (TPIC) начала производство высококачественного фарфора в 2005 году, а после ввода в эксплуатацию второй очереди производства на площади 52 тысячи кв. м в 2010 году вышла на полную свою мощность.

Все производственное оборудование TPIC импортировано из Германии, на всемирно известных производственных линиях Dorsa и САМА работают опытные иранские специалисты. В настоящее время TPIC имеет самое современное оборудование и автоматику для производства широкого ассортимента посуды различного назначения.

TPIC имеет площади: 24 тыс. кв. м для производств, 28 тыс. кв. м для офисов и 15 тыс. для технических и ремонтных подразделений.

Компании TPIC удалось в короткие сроки усилиями менеджеров, технологов и квалифицированного рабочего персонала достичь высокого качества выпускаемой продукции. Наше предприятие — одно из немногих, которое владеет уникальными технологиями производства фарфора в широком диапазоне с соблюдением высоких международных экологических стандартов.



Main office: 6th floor noor Building
kakh-e- javanan Ave
Sabunian - ST. -Tehran -Iran
Tel: 0098 (0) 21 55183910 - 15
Fax: 0098 (0) 21 55183916
Factory: Industry Area-Gonabad -Iran
Tel: 0098 (0) 533 7256117
Fax: 0098 (0) 533 7256312



TAGHDIS
Porcelain Co.

Офис в России:
Москва, ул. Большая Садовая,
стр. 16/4, офис 5

Тел: (+7) 849 520 17 839
(+7) 925 173 87 62

Горные лыжи по-персидски

Да, в Иране есть не только горы, но и снег! Наивысшая вершина Ирана — вулкан Дамаванд (Damavand) высотой 5604 метра покрыта большим количеством порошкообразного снега практически круглый год. «Пульвер» образуется под влиянием сырых воздушных потоков, поднимающихся от Каспийского моря, которое ниже уровня мирового океана. Холод высушивает эти потоки, влажность в них понижается, и они уже сухими в виде снега выпадают в горах Альборза, которые имеют высоты в среднем от 4000 до 5000 м. С южной стороны находится иранская столица Ирана — Тегеран. Эти горы оснащены наилучшей туристской инфраструктурой и представляют большой интерес для туристов. В непосредственной близости от Тегерана расположены горы Тошал, Дизин и Шемшак, ставшие крупными горнолыжными центрами.

Дизин считается главным горнолыжным курортом Ирана. Это умопомрачительный перепад высот и фантастически сухой снег, великолепное солнце и дешевые подъемники. Большая высота и достаточно крутые склоны делают его более подходящим для продвинутых лыжников и экспертов.

Расположенный в 130 км от Тегерана горнолыжный курорт Дизин (Dizin), находится как будто в небесах. Дорога из Тегерана потребует 2–3 часа, для последних 10 км часто требуются цепи противоскольжения, так как зимой снегопады в этих местах довольно часты. Его расположение на высоте выше 2,5 километров позволяет не только кататься по свежевывавшему снегу, но и любоваться красивыми пейзажами гор и высокими пиками высотой до 5 километров. Курорт имеет богатый снежный колорит и реальные возможности для занятия горнолыжным спортом. Здесь же можно отдохнуть рядом с персидской экзотикой, иранцы дружелюбны и приветливы, всегда рады гостям из соседней России. Курорт обладает, благодаря своей высоте, превосходным снегом. Глубина его в сезон достигает 1,5 метра на середине и до 3 — на верхних склонах.

Трассы в Дизине в основном «красные» и «черные», что доставляет некоторые неудобства новичкам. Для них предусмотрены тренировочные площадки и школа инструкторов. Все трассы обслуживаются ратраками до начала катания в 8:30, а иногда и днем, если образуются бугры. В верхней зоне катания на высоте выше 3,5 км царствует фрирайд, отвесные спуски, поля пухляка притягивают сюда лучших экстремалов. Широкие и просторные горы Дизина позволяют разогнаться и поехать с размахом.

Подъемники на курорте представлены самыми разными видами, от бугельных до фуникулера. Два фуникулера поднимают на самую высокую точку 3690 метров, и являются первой «красной» линией. Вторая «желтая» линия поднимает катающихся ко второму входу на курорт на высоту 3220 метров, куда также можно подъехать на машине или автобусе и начать катание со спуска на лыжах или сноуборде. Бугельные и кресельные подъемники обслуживают тренировочную площадку и некоторые небольшие участки трасс. Самое интересное, что вход к подъемникам выполнен в виде металлических туннелей: один для мужчин, другой для женщин. Это требование шариата, которое диктуется исламской религией. В Дизине подготовлены две трассы для слалом-гиганта, которые сертифицированы FIS.

Склоны состоят из коротких легких и средних по сложности трасс, которые в большинстве своем ратраками укатываются слабовато (примерно как Чегет) и предоставляют горнолыжнику возможность заниматься самосовер-



шенствованием в природных, первоначальных условиях.

От центра «деревни» до высоты 3500 м идут две очереди канаток с четырехместными гондолами, что очень удобно, когда наверху дует северный ветер. В пределах досягаемости находятся и три длинных (около 3 км) кресельных подъемника, с верхних станций которых открывается захватывающий вид на отроги ближайших пиков. Очередей на подъемники, кроме некоторых пятниц, когда в Иране выходной день, практически нет. Стоимость дневного скипасса чрезвычайно дешева. В прокате, можно взять любое современное снаряжение, включая комбинезоны и куртки.

У нижних станций, на расстоянии от 50 до 100 м, гостей принимают два маленьких двухзвездных отеля и 19 шале. Есть несколько ресторанчиков с хорошей дешевой кухней, бары и даже дискотека.

Некоторым приезжающим в Дizin горнолыжникам также нравится соседний иранский курорт — Шемшак, который также находится к северу от Тегерана, и на таком же удалении. Он чуть ниже своего «крутого» соседа и считается универсальным, о котором одинаково восторженно отзываются и профессионалы, и «чайники». Вторая по величине лыжная зона в стране гордится своими роскошными снежными полями, углами падения склонов до 45 градусов и удобными подъемниками длиной более полутора тысяч метров. Зона превосходных трасс простирается в диапазоне от 2250 до 3000 метров с перепадом высот более 500 м, соединяясь с соседней небольшой долиной, «мечтой сноубордера» — Darband Sar, откуда вверх идет нитка канатки и два бугеля для новичков. Сам Шемшак оборудован четырьмя кресельными

«Помами» и двумя очередями гондольных канаток.

Иранцы дружелюбны и приветливы. По отзывам катавшихся там европейцев — намного любезнее некоторых австрийских канатчиков, не говоря уж о персонале двух трехзвездных отелей, который просто поражает своим восточным гостеприимством. Шемшак подобен приятной мечте. Если Вы хотите покататься на одной из лучших гор Востока под солнечным небом, и по достоинству оценить большое количество и великолепное качество «снежной пудры», Шемшак — ваша цель.

В 60 км от Тегерана расположен «домашний» курорт столичных жителей, построенный в 1979 году горнолыжный комплекс Точаль.

Горы Tochal (3964 м) и Chahneshin (3900 м) представляют собой огромную грозную стену со средней высотой 3800 м. Здесь находится один из





самых длинных гондольных подъемников в мире (8 км), дающий возможность освоения склонов на огромной горной площади. Также имеются три кресельных и два бугельных подъемника.

Первая станция зоны катания — 1600 м, и высота повышается к верхней станции до 3730 м. Вы должны знать, что когда проект этого подъемника только разрабатывался, планировалось иметь 7 станций. Однако были построены только 5, а спустя год строители удалили еще одну из них. Поэтому теперь тут только 4 станции, но, тем не менее, они называются согласно первоначальному плану (1, 2, 5 и 7).

На Точале две лыжных зоны. Высота катания на первой из них — 2950 м. Там, у верхней станции канатной дороги, свои услуги предлагает большой красивый ресторан с восхитительной персидской кухней! Другая, более высокая зона, расположена на северной стороне горы (3850 м). Планируется расширить этот курорт до подошвы горы около деревни Shahrestanak (2200 м). Подъем в эти зоны катания начинается с нижнего плато, с высоты 200 м, достигая отметки 2950 м.

Верхняя станция завораживает большой высотой и склоном, который подходит лыжникам хорошего класса. Тут же — отель в стиле шале и ресторан с прекрасной кухней.



اواخر ماه اکتبر سال ۴۱۰۲ هیأت بازرگانی استان همدان به ریاست محمد ناصر نیکبخت استاندار همدان به منظور انجام مذاکرات با شرکت های روسی در مسکو و یکتربورگ در چارچوب همکاری ها بین استان همدان و منطقه اسوردلوفسک به روسیه سفر کرد. آقای نیکبخت از شرکت های محلی و مسئولین استانداری همدان درخواست می کند همکاری با شرکای روس را گسترش دهند. استاندار در ابتدای سفر اظهار امیدواری نمود که در جریان این سفر کاری شرایط مقتضی برای همکاری های متقابل سودمند فراهم شود. در استان همدان سلسله طرح های مهم سرمایه گذاری اجرا می شوند. از جمله در شهر نهاوند کارخانه مصالح ساختمانی و نیز کارخانه کنسانتره سنگ آهن احداث می شوند که این دو طرح می توانند از نظر امکانات سرمایه گذاری برای شرکت های روسی جالب باشند. محافل بازرگانی استان همدان که این استان از توان قابل توجه صنعتی و کشاورزی برخوردار است، قصد دارند از امکانات فراهم شده در چارچوب همکاری با منطقه اسوردلوفسک استفاده کنند. سهم استان همدان در تولید ناخالص ملی ایران قریب به ۲٪ است. در بخش کشاورزی، سهم این استان در ارزش افزوده کلی این بخش در کشور معادل ۴/۳٪ است، صنایع ۵۵/۰٪، بخش آب، تولید نیرو، صنعت گاز و ساختمان ۴/۱٪ و بخش خدمات ۷/۱٪. با عنایت به توان اقتصادی استان همدان، علاقه محافل بازرگانی روسیه به همکاری با شرکت ها و کارآفرینان این استان کاملاً مستدل به نظر می رسد. همدان چیزی دارد که به شرکای روس عرضه کند. این استان از توانی برخوردار است که می تواند علاقه تجار روس را به خود جلب کند.

در خاتمه خاطرنشان می کنیم که اکنون شرکت های روسی شانس خوبی دارند که در ایران برای خود جای پا باز کنند زیرا شرکت های غربی و ژاپنی به علت تحریم ها، جمهوری اسلامی را ترک کرده اند. بسیار خوب خواهد بود چنانچه شرکت های ما از خصوصیت آشکار غرب با ایران استفاده کرده و به طور فعال و به سرعت وارد بازار ایرانی شوند که الان چین سعی می کند همین کار را بکند. روسیه باید هر چه زودتر، تا قبل از لغو کامل تحریم ها به صدور قطعات پدکی و ترکیبی بپردازد که ایران به مقادیر زیادی از آنها احتیاج شدیدی دارد. روسیه باید به برقراری فشرده و سریع همکاری های تولیدی، سرمایه گذاری و بازرگانی بپردازد. ایران، بازار عظیمی است که ما فعلاً در این بازار غیر از چین رقیبی نداریم ولی چین دور واقع شده است در حالی که روسیه از راه های مواصلاتی مناسب در دریای خزر برخوردار است. اگر توافقات موجود با ایران تحقق یابند، در روابط بازرگانی و اقتصادی ما وضعیت اصولاً جدیدی به وجود خواهد آمد. فقط نباید این فرصت را از دست داد.

بازرگانان روسی در انتظار همتایان ایرانی خود هستند





تنوع میوه و تره بار روی پیشخوان مغازه های روسی می تواند از محل واردات از ایران به طور قابل توجهی افزایش یابد

در رابطه با تحریم هایی که فدراسیون روسیه و اتحادیه اروپا علیه همدیگر اعمال کردند، امکانات منحصر به فردی در زمینه صدور محصولات بخش کشاورزی به روسیه برای ایران فراهم شده است. روسیه اواخر سال ۴۱۰۲ فهرست مواد خوراکی مورد نیاز خود را به ایران فرستاد که شامل بیش از ۰۶ قلم محصولات کشاورزی است. نمایندگان روسیه طی چند دور مذاکرات با صاحبان شرکت ها و نمایندگان نهادهای مربوطه دولتی ایران، تدابیر مشخص در جهت آغاز واردات مقادیر زیادی از این کالاها را مشخص نمودند. مسایل ترخیص گمرکی، استانداردها، بیمه و صدور روادید در موافقتنامه امضا شده منعکس شده است.

در این شماره مجله «تجارت با ایران» بررسی امکانات تولید و صدور میوه ها و تره بار از ایران تقدیم حضور خوانندگان محترم می شود که توسط شرکای ایرانی ما از شرکت «گنجینه کهد» (ri.edartatra.www) برای شرکت کنندگان در کنفرانس بازرگانی در زمینه تجارت محصولات کشاورزی بین روسیه و ایران (مسکو، دسامبر ۴۱۰۲) تهیه شد. کنفرانس «واردات مواد خوراکی روسی - ایرانی - ۴۱۰۲» به واردات میوه، تره بار و سایر مواد خوراکی از ایران به روسیه اختصاص داشت.

در ایران هر سال بیش از ۷۲ میلیون تن محصولات باغی تولید می شود که بخش قابل توجه آن صادر می گردد. در سال های اخیر محصولات ایرانی حد نصاب را شکسته است. این کشور یکی از پیشگامان جهانی در زمینه تولید سیب، انار و کیوی است. در ایران که در فاصله نه چندان دور از کشورمان واقع شده است، هر سال چهار محصول میوه برداشته می شود ولی ورود به بازارهای روسی برای این محصولات ایرانی مانند سابق دشوار است. سهم ایران در واردات روسی بسیار پایین است. و این در حالی است که تنوع تره بار و میوه های روی پیشخوان مغازه های روسی می تواند از محل واردات از ایران به طور قابل توجهی افزایش یابد. در این صورت نه تنها مصرف کننده روس می تواند مقادیر بیشتر میوه و تره بار را انتخاب کند بلکه رشد قیمت ها که مختص این نوع محصولات است، کمتر خواهد شد.



بازار ایرانی منتظر فناوری ها و تجهیزات از منطقه اسوردلوفسک است

روسیه و ایران به برقراری رژیم تعامل مستمر بین استان های جمهوری اسلامی ایران و مناطق فدراسیون روسیه و ایجاد شرایط مساعد برای همکاری بین شرکت های کوچک و متوسط مناطق دو کشور علاقه مند هستند. دولت روسیه و دولت ایران با هم درباره مساعدت به گسترش همکاری ها بین استان ها و برقراری تماس ها میان مناطق دو کشور در سطح نمایندگان رسمی و محافل بازرگانی به توافق رسیدند، البته به شرطی که آنها پیشنهاد های مشخصی درباره همکاری های متقابل سودمند داشته باشند.

مجله بازرگانی روسی «تجارت با ایران»، بانک «تمپ بانک»، گروه شرکت های «روس ایران اکسپو» با حمایت وزارت جهاد کشاورزی جمهوری اسلامی ایران، شرکت دولتی بازرگانی ایرانی CTG، اتحادیه تولید کنندگان غله روسیه و اطاق بازرگانی و صنایع مسکو، برگزاری کنندگان این کنفرانس بودند. گروه شرکت های ایرانی «ایران» که در روسیه شرکت «کاسپین» نماینده آن می باشد، یکی از حامیان مالی این مراسم گردید. کاربرد و مصرف گندم در ایران رو به افزایش مستمر گذاشته و به یکی از بالاترین ارقام سرانه در جهان رسیده است. در ایران مصرف سرانه گندم برابر ۶۹۱ کیلوگرم در سال است و مصرف عمومی سالانه گندم در این کشور از حد ۵۱ میلیون تن می گذرد. تنوع قابل توجه مواد خوراکی ساخته شده از گندم، عامل مهم ارتقای سطح مصرف در ایران می باشد.

در سال های اخیر به علت خشکسالی پی در پی در مناطق وسیع ایران، کمبود محصول داخلی گندم احساس شده است. تهران مجبور است تا نیمی از گندم مورد نیاز خود را وارد کند. رشد مصرف، موجب جذابیت بازار ایرانی غله برای تولید کنندگان و صادر کنندگان جهانی و از جمله روس می شود. با وجود تنزل قابل توجه تبادلات بازرگانی بین روسیه و ایران که از ژانویه تا اگست سال ۴۱۰۲ برابر فقط ۷/۱۱۰۱ میلیون دلار آمریکا شد که از سال ۴۱۰۲ (۷/۷۵۰۱ میلیون دلار آمریکا) به میزان ۴/۴٪ کمتر است، رشد قابل توجه سهم غله در ساختار صادرات روسی به ایران مشاهده می شود. بنا به آمار گمرک روسیه، صادرات غله روسی به ایران طی ۸ ماه اول سال ۴۱۰۲ برابر ۳/۰۸۲ میلیون دلار آمریکا شده و رشد ۵/۴۷ درصدی از خود نشان داده است. یادآوری می شود که در سال ۳۱۰۲ صادرات غله به ایران تنها ۶٪ همه صادرات غله روسیه را تشکیل داد در حالی که ایران در میان کشورهای وارد کننده غله روسی در مقام چهارم قرار داشت. معلوم می شود که روسیه نتوانسته است در بازار ایرانی واردات غله به مقام کلیدی برسد. آرکادی زلوچفسکی رئیس اتحادیه تولید کنندگان غله روسیه معتقد است که «روسیه قادر است همه نیازهای ایران به غله را تأمین کند». در سال ۴۱۰۲ محصول غله در روسیه معادل حدود ۴۰۱ میلیون تن شده است. این ذخیره نسبتاً خوبی برای به دست آوردن اطمینان به تأمین کامل نیازهای داخلی و فراهم کردن توان بزرگ صادراتی می باشد.

بنا به برآوردهای اتحادیه تولید کنندگان غله روسیه، صادرات غله می تواند در سال های ۵۱۰۲-۴۱۰۲ به ۶۳ میلیون تن برسد. مشکل بتوان همه کشورهای گیرنده صادرات غله ما را بر شمرد زیرا حدود ۰۸ کشور این کالا را وارد می کنند و در زمان اخیر شمار آنها به سرعت رشد می کرد. مناطق شمال آفریقا و خاور میانه مانند سابق بازارهای اساسی فروش غله روسی هستند ولی کشورهای جنوب شرق آسیا و آسیا و اقیانوسیه نظیر مالزی، تایلند، ژاپن، کره جنوبی و غیره نیز غله روسی را می خرند. در خاور نزدیک و میانه کشورهایی چون ترکیه، مصر، یمن، سودان و طبیعتاً ایران، خریداران سنتی غله روسی می باشند.



ویژگی های جو بازرگانی، شرایط و توصیه ها برای توسعه فعالیت بازرگانی در ایران

در این شماره «تجارت با ایران» بررسی مبسوطی درج شده است که کارآفرینان روس را با ویژگی های جو بازرگانی، شرایط و توصیه های مربوط به توسعه تجارت با شرکای ایرانی آشنا می کند. هیأت تحریریه مجله از مدت ها پیش درصدد بود این قسمت مجله را به عنوان یک نوع راهنمای مفید برای شرکت های روسی که با ایران روابط بازرگانی دارند، تهیه کند. اطلاعات نسبتاً مفصلی درباره مقررات حقوقی و قواعد و مقررات در زمینه تنظیم دولتی تجارت خارجی و سرمایه گذاری در ایران به خوانندگان مجله تقدیم می شود. توجه کافی به وصف تنظیم ارزی و مالی واردات به ایران مبذول شده و چگونگی سازماندهی فعالیت مناطق آزاد (ویژه) اقتصادی تشریح گردیده است. در مجموع، این مجله راه های ورود به بازارهای ایرانی را توصیه کرده و به انتخاب مستدل جهت گیری های آینده دار تجارت با کارآفرینان ایرانی و شناسایی ویژگی ها، سنت های کاری و جنبه های فرهنگی جامعه بازرگانی ایرانی مساعد می نماید.



مسیرهای اساسی لجستیکی ایران

ایران شریک بزرگ همکاری با روسیه در بازار جابجایی محموله ها می باشد. جاده آسفالت شده، آب دریا، هوا و راه آهن، تنها انواع حمل و نقل هستند که به توسعه تجارت شما در ایران مساعدت کرده و آن را همراهی می نمایند. ضمن تهیه طرح های لجستیکی تجارت با شرکای ایرانی باید نه تنها قوانین محلی را در نظر گرفت بلکه امکانات زیرساخت حمل و نقل ایران را درست تصور کرد. مجله «تجارت با ایران» در این شماره خوانندگان خود را با دستاوردهای اخیر در زمینه توسعه حمل و نقل جمهوری اسلامی ایران و افزایش توان جابجایی محموله ها بین روسیه و ایران آشنا می کند. دو سه سال اخیر شاهد افزایش حجم جابجایی محموله ها بین روسیه و ایران با همه انواع حمل و نقل غیر از راه آهن بوده است. در سال ۳۱۰۲ حمل و نقل اتومبیلی نسبت به سال ۲۱۰۲ به میزان ۹۳٪ افزایش یافت. عمدتاً شرکت های حمل کننده روسی از داغستان که آنجا طی ۳-۲ سال اخیر در این بخش حدود ۳ هزار فرصت شغلی ایجاد شده است، در این زمینه تخصص دارند. مسئولین راه آهن روسیه در صدد هستند به ساخت و برقی کردن راه آهن از ایران به آذربایجان و از آنجا به روسیه مبادرت ورزند.

در حال حاضر ارتباط دریایی با ایران از همه رایج تر و اقتصادی تر است. در خاک روسیه بندر آستراخان، اولا و ماخاچ قلعه گره های اساسی حمل و نقل می باشند. بارهای روسی به انزلی، امیرآباد و نوشهر، بندر ایرانی در ساحل دریای خزر ارسال می شوند. انتقال محموله ها از سن پترزبورگ به بندر جنوبی ایران که در خلیج فارس واقع شده اند، امکان پذیر است. ولی گفتنی است که در حالی که انتقال بارها از راه دریایی به بندر جنوبی ایران تا ۵۴ روز طول می کشد، کریدور شمال – جنوب مسیر جایگزین انتقال بارها به ایران را عرضه می کند. ارتباط جاده ای با ایران از سرزمین آذربایجان می گذرد و مسیر آن از ماخاچ قلعه، مرز دربند، آذربایجان و تا ایران از طریق مرز آستارا طراحی شده است. یادآوری می شود که ولادیمیر پوتین رئیس جمهور روسیه در اجلاس سران کشورهای ساحلی خزر که آنجا راه اندازی طرح های گسترده توسعه زیرساخت حمل و نقل مطرح شد، اظهار داشت که طرح ایجاد حلقه راه آهن دور خزر را آینده دار می داند. به گفته رئیس جمهور روسیه، تا پایان سال نیم حلقه شرقی بین قزاقستان، ترکمنستان و ایران ایجاد می شود و قرار است در سال ۶۱۰۲ عملیات اجرایی در نیم حلقه غربی ایران – آذربایجان تکمیل شود. اواخر سال ۴۱۰۲ خط راه آهن اوزن – برکت – گرگان همراه با ترکمنستان و قزاقستان افتتاح شد. همه کشورهای ساحلی خزر از به بهره برداری رسیدن این خط که در امتداد ساحل شرقی خزر ساخته شده است، سود خواهند برد. یک منطقه تمام که در انزوای جغرافیایی واقع شده است، با استفاده از این کریدور به دریا دسترسی پیدا می کند که این امر علاوه بر توسعه جنبه حمل و نقل ترانزیتی، به معنی ظهور راه مطمئن و بی وقفه به بازار جهانی است.



روسیه حاضر است در سال ۵۱۰۲ صادرات غله به ایران را افزایش دهد

روز ۷۱ دسامبر سال ۴۱۰۲ در مسکو در هتل «ناسیونال» اولین کنفرانس بازرگانی بین المللی تحت عنوان «صادرات غله، نباتات روغنی و محصولات کشاورزی از روسیه به ایران» برگزار شد.

دکتر مهدی سنایی سفیر فوق العاده و تام الاختیار جمهوری اسلامی ایران در روسیه که به زبان روسی مسلط است و در گذشته رایزن فرهنگی ایران در روسیه بوده و بسیاری از ایران شناسان روس را شخصاً می شناسد، طی سخنانی خطاب به شرکت کنندگان، کنفرانس را افتتاح کرد. دکتر سنایی در جلسه افتتاحیه کنفرانس تأکید نمود که قدمت ایرانشناسی علمی در روسیه به بیش از ۰۰۲ سال پیش بر می گردد و اینکه ایران شناسان روس صفحات ارزنده ای در تاریخ خاورشناسی جهانی گنجانده اند.

در روسیه همیشه برای پژوهش همه جانبه ایران اهمیت قابل بوده اند. علت این علاقه به ایران فقط آن نیست که این کشور، همسایه نزدیک روسیه است که در طول قرن ها اوضاع مرزهای جنوبی روسیه به سیاست آن بستگی داشت. تاریخ غنی، امکانات بالفعل و بالقوه اقتصادی و نقش ایران در تمدن و فرهنگ جهانی توجه محققان خاورشناس را به خود جلب می کرد. هیچ گونه پژوهش ادبیات جهانی بدون توجه به میراث کم نظیر فردوسی، رومی، خیام، سعدی و بسیاری از ادبای کلاسیک ایرانی دیگر امکان پذیر نیست زیرا ناکامل باقی خواهد ماند.

دکتر سنایی خاطر نشان کرد که هدف از برگزاری کنفرانس امروز کمک به ایران شناسی روسی، برقراری روابط دوجانبه روسی – ایرانی بین دانشگاه ها و مراکز علمی در جهت انجام پژوهش های مشترک در زمینه ایران شناسی و شکل دادن برداشت های صحیح از فرهنگ و تمدن ایران است که در نهایت امر موجب برقراری روابط دوستانه بین دو کشور و دو ملت خواهد شد. دانشجویان سر درس نه تنها زبان فارسی را یاد می گیرند بلکه با فرهنگ، تاریخ و ادبیات ایرانی آشنا می شوند. ما باید همدیگر را بهتر بشناسیم. از این نظر تحکیم همکاری های فرهنگی و دانشگاهی و تعامل رسانه های گروهی، افزایش تبادلات هیأت های بازرگانی و برگزاری مراسم مشترک می تواند کار آمد باشد. درک مشترک موضوعات دوجانبه و چند جانبه زمینه ساز ارتقای سطح همکاری بین دو کشور می باشد.



شورای روسی – ایرانی روابط اجتماعی تشکیل شده است

هنگامی که این شماره «تجارت با ایران» در دست صفحه بندی بود، روز ۲۲ ژانویه ۵۱۰۲ در هتل «ناسیونال» جلسه مؤسسان شورای روسی ایرانی روابط اجتماعی تشکیل شد. در مسکو سازمان اجتماعی با نمایندگی وسیع محافل گسترده ای تشکیل می شود که به مساعدت به بسط و توسعه روابط و پیوندهای روسیه با کشور همسایه دوست ایران علاقه مند هستند. از همه علاقه مندان اعم از زحمتمکشان عادی تا شخصیت های نامدار معتبر، متخصصین ایران شناس، کارشناسان سیاسی، روزنامه نگاران، اقتصاددانان، استادان زبان فارسی، کارآفرینان، شخصیت های اجتماعی و سیاستمداران برای شرکت در فعالیت شورا دعوت به عمل می آید.

شورای ایران شناسان روس که تشکیل شده است، اهداف ذیل را دنبال می کند:

مساعدت به توسعه روابط و تحکیم مناسبات بین فدراسیون روسیه و جمهوری اسلامی ایران در همه زمینه ها.

مطلع کردن جامعه روسی از طریق رسانه های گروهی از توان موجود همکاری های متقابل سودمند بین دو کشور.

ارائه مشاوره ها به ارگان های قدرت دولتی، احزاب سیاسی و اتحادیه های اجتماعی درباره مسایل تعامل روسی – ایرانی در زمینه های مختلف؛

مساعدت به تهیه، انتشار و توزیع مطالب اطلاعاتی درباره مسایل مبرم مناسبات روسی – ایرانی.

انجمن جدید ایران شناسان به انتشار کتب، جزوه ها، مجلات، مواد اطلاعاتی و راهنما و گزارش های تحلیلی و انتشار مطالب درباره روابط روسی- ایرانی در رسانه های گروهی؛ برگزاری کنفرانس های علمی کاربردی و جلسات میز گرد جهت بررسی مبرم ترین مسایل روابط روسی – ایرانی و سازماندهی سفرهای کارشناسان علوم سیاسی و روزنامه نگاران روس به ایران جهت برقراری تماس های حرفه ای، برگزاری مباحثات و رایزنی ها با همتایان ایرانی آنها خواهد پرداخت.



شماره دهم مجله بازرگانی روسی «تجارت با ایران» با سرمقاله ای تحت عنوان «روابط بازرگانی بین روسیه و ایران در سال ۴۱۰۲: پا به پا شدن در یک جا یا حرکت به سوی پیشرفت بزرگ؟» افتتاح می شود.

روسیه و ایران آمادگی خود را برای فعال کردن هر چه بیشتر همکاری های اقتصادی بر خلاف اعتراضات ایالات متحده اعلام می کنند. مسکو حاضر است نفت ایرانی بخرد و تهران در عوض کالاهای و تجهیزات روسی را خواهد خرید. دو کشور درباره همکاری در بخش های مختلف اقتصاد اعم از صدور غله تا ساخت راه آهن با سرمایه گذاری های جمعی معادل ۴/۸ میلیارد یورو به توافق رسیده اند. اعضای هیأت دولت حسن روحانی معتقدند که دوستان روس که در لحظات دشوار پشتیبان جمهوری اسلامی بودند، باید در بازار ایرانی امتیازات داشته باشند که این امر عادی و درست است. رئیس جمهور ایران خاطرنشان می کند که روسیه برای اینکه برنامه اتم صلح آمیز ایرانی در خاک ایران توسعه یابد تلاش قابل توجهی به عمل آورده است که همکاری بین دو کشور در زمینه ساخت نیروگاه اتمی جدید برای ایران مصداق این ادعاست. روحانی اقتصاد را «مهمترین مؤلفه همکاری ها بین دو کشور» محسوب می کند. رئیس جمهور ایران بر این اعتقاد است که دو کشور روسیه و ایران از بزرگترین حجم تبادلات بازرگانی در منطقه برخوردار خواهند شد. به این منظور شرکت های روسی باید با شتاب بیشتر جای خود را در بازار ایرانی به دست آورند و بدون ترس از عواقب تحریم های غربی سریع تر اقدام نمایند. در سال ۴۱۰۲ انتظار می رفت که در روابط بازرگانی و اقتصادی بین روسیه و ایران پیشرفت بزرگی حاصل شود. روسیه و ایران یادداشت تفاهم پنج ساله ای امضا کردند. گسترش قابل توجه روابط بازرگانی بین دو کشور برنامه ریزی شده است که قبل از همه اجرای معامله دور انتظار «نفت در عوض کالاهای» مد نظر است. در مسکو به طور جدی اعلام کردند که ایران می تواند در آینده نزدیک به بزرگترین شریک بازرگانی روسیه در خاورمیانه و آسیای مرکزی تبدیل شود. از مطالعه این مقاله به وضعیت حقیقی در زمینه اجرای این طرح های عظیم آگاه خواهید شد.



گردهمایی بزرگ استادان زبان فارسی و ایران شناسان روسیه

روز ۶۱ دسامبر سال ۴۱۰۲ در مقر سفارت جمهوری اسلامی ایران در مسکو، گردهمایی بزرگ ایران شناسان و استادان زبان فارسی برگزار شد. هدف از برگزاری آن، ادامه توسعه گفتگو و روابط بین متخصصین و پژوهشگران فرهنگ ایران، زبان فارسی و مسایل ایران معاصر در روسیه بود. نمایندگان مراکز ایران شناسی از گوشه و کنار فدراسیون روسیه در جلسه مذکور از مسایل و مشکلات خود اطلاع داده و راه های ارتقای سطح علمی پژوهش ها در زمینه ایران شناسی روسی و ارتقای کیفیت تدریس زبان فارسی در دانشگاه های روسیه را پیشنهاد نمودند. این دومین همایش ایران شناسان روس در این قالب بود که به ابتکار سفارت ایران و بنیاد ایران شناسی در مسکو برگزار شد. همایش اول سه سال پیش در انستیتوی خاور شناسی آکادمی علوم روسیه برپا شده بود. این دفعه بیش از ۰۰۱ نفر شرکت کننده از فرصت عالی کم نظیری برخوردار شدند تا گرد هم آمده و تجربه خود را با همکاران خود در میان بگذارند و نیز به تبادل دستاوردهای اخیر علمی و تدریسی و به جستجوی مشترک راه حل های مسایل موجود حریفه ای بپردازند.



خوانندگان گرامی!

توسعه روابط بازرگانی و اقتصادی بین دو کشور یکی از اهداف مسئولین عالیرتبه ایران و روسیه را تشکیل می دهد. به این منظور تدابیر فعالی در جهت ایجاد شرایط برای بسط و توسعه بیشتر همکاری های دوجانبه اتخاذ می گردد. مسکو و تهران مشغول مذاکرات فشرده در سطح نهادهای مختلف دولتی، تبادل هیأت های بازرگانی و اقتصادی، برپایی نمایشگاه ها با حضور شرکت های دو کشور و بررسی چشم انداز توسعه روابط بازرگانی در مجامع و سمینار های گوناگونی هستند که برای محافل بازرگانی دو کشور بر پا می گردند.

بدون تردید، همه این تلاش ها برای گسترش همکاری های بازرگانی و اقتصادی بین دو کشورمان آفاق جدیدی گشوده و جهت توسعه روابط در بسیاری از زمینه های تجارت کوچک و متوسط شرایط مساعدی به وجود می آورد. تلاش های به عمل آمده هدف افزایش تبادلات بازرگانی، بهینه سازی ساختار آن و فراهم کردن سود تجاری متقابل را دنبال می کند. این مجله سعی می کند در گرماگرم این رویدادها قرار گرفته و با خلوص نیت و در حد توان خود در گسترش روابط اقتصادی با ایران سهم خود را ایفا نماید.

در شماره جدید «تجارت با ایران» توجه اساسی به انتشار بررسی ها، مقالات و اطلاعات دیگر با یک هدف میبذول شده است و آن گسترش معلومات مخاطبین ما درباره شرایط کنونی فعالیت بازرگانی در ایران است. در حقیقت امر، این شماره یک نوع راهنمای چاپی برای کارآفرینان روسی است که با شرکای ایرانی همکاری می کنند. سعی کردیم جو بازرگانی ایران را توصیف کرده و راهنمایی در زمینه تجارت خارجی تهیه کنیم. در این شماره می توانید بررسی موازین حقوقی در زمینه تنظیم دولتی فعالیت اقتصادی خارجی و سرمایه گذاری در ایران و توصیه ها در زمینه ورود به بازارهای ایران را پیدا کنید، به انتخاب مستند و سنجیده جهت گیری های آینده دار تجارت با صاحبان شرکت های ایرانی دست یابید و به ویژگی ها، سنت های بازرگانی و جنبه های فرهنگی جامعه بازرگانی ایرانی آگاه شوید.

هیأت تحریریه مجله «تجارت با ایران» مبتکر برگزاری کنفرانس بین المللی در مسکو در زمینه صدور غله، محصولات روغنی و سایر محصولات کشاورزی به ایران شده است. شرکای ایرانی ما در میان برگزار کنندگان این همایش بودند. در حالی که ایران به وارد کننده مهم غله تبدیل می شود، روسیه از همه موجبات برای توسعه این نوع تجارت برخوردار است. بررسی راه های افزایش صادرات غله بسیار موفقیت آمیز بود و این کار موجب توسعه با موفقیت فعالیت بازرگانی کارآفرینان روس خواهد شد. در این شماره مجله می توانید نه تنها با مطالب کنفرانس بلکه با یک بررسی پژوهشی تحت عنوان «ارزیابی توان بالقوه ایران در زمینه تولید و واردات انواع غله» آشنا شوید.

ایران، شریک بزرگ روسیه در بازار جابجایی محموله ها می باشد. جاده آسفالت شده، آب دریا، هوا و راه آهن، تنها انواع حمل و نقل هستند که به توسعه تجارت شما در ایران مساعدت کرده و آن را همراهی می نمایند. ضمن تهیه طرح های لجستیکی تجارت با شرکای ایرانی باید نه تنها قوانین محلی را در نظر گرفت بلکه امکانات زیرساخت حمل و نقل ایران را درست تصور کرد. مجله «تجارت با ایران» در این شماره خوانندگان خود را با دستاوردهای اخیر در زمینه توسعه حمل و نقل جمهوری اسلامی ایران و افزایش توان جابجایی محموله ها بین روسیه و ایران آشنا می کند.

هیأت تحریریه «تجارت با ایران» آماده است که به محافل بازرگانی روسیه در زمینه برقراری تماس ها و روابط مفید با شرکای ایرانی مساعدت اطلاعاتی و اجرایی بکند. ما به پیدا کردن سریع ترین و راحت ترین راه های ورود به بازار ایران کمک خواهیم کرد.

برای یکایک شما آرزوی موفقیت می کنیم!

رجب صفروف،

ناشر مجله

«تجارت با ایران»



Sirjangostar Global Group

Since: 1964

Sirjangostar Global Group (SGG) with 50 years experience is one of the well-experienced companies engaged in field of Oil Gas & Petrochemicals in Iran. The main products are:

1. General & Engineer Polymers
2. Chemicals
3. Aromatics

Сирджангостар Глобальная группа (СГГ) с опытом 50 лет (основанное в 1964 году), является одним из старых и Крупнейшая компаний, занимаемых в области Нефти, газа и нефтехимии в И.Р. Иран, экспортируя спектр продукции на международные рынки. СГГ является ведущей компанией на экспортируя полимеров, каучук и пластиковое сырье к Россия и другие страны СНГ из Иран. Быстрая доставка, высокое качество и конкурентные цены указаны СГГ край по сравнению с другими поставщиками.

- Полиэтилен (ПЭ): ПНД и ЛПНД
- Полипропилен (ПП): гомо, блок и рандом
- Полиэтилентерефталат (ПЭТ)
- Поливинилхлорид (ПВХ): Суспензионный и Эмульсионный
- Полистирол (ПС): УПС/М, ПСС/М и ПСВ-С
- Акрилонитрил-бутадиен-стирол (АБС): Натуральный и Цветной
- Поликарбонат (ПК): Листовой и Экструзионные
- Каучуки: Каучук бутадиеновый и Стирол-бутадиен-каучук

Химическая:

- Фталевый Ангидрид
- Смолы
- Этиленгликоль: МЭГ, ДЭГ
- Этаноламин : МЭА 99%, ДЭА 85%
- Рафинат
- Бисфенола
- Жидкость Каустическая сода

Ароматические углеводороды:

- Толуол
- Параксилол
- Бензол

НАДЕЖНОСТЬ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ, ДИНАМИКА, КАЧЕСТВО

Наш рецепт успеха.



Address: No.11, Unit 13, Gol-Azin, Blvd., Africa Blvd., Tehran-Iran Tel: +9821 26217661 Fax: +9821 26217670

www.sirjangostar.com E-mail:info@sirjangostar.com





Бехруз Моради
Генеральный директор
группы компаний «Яран»

НАШИ БРЕНДЫ

КАСПИАН



RAY
PRODUCT

РАЙ
ПРОДУКТ